

ISSN 2070-7568

Наука Красноярья

•

Krasnoyarsk Science

www.kras-science.ru



Volume 11, Number 3-3
2022

Наука Красноярья

Том 11, № 3-3
2022

Krasnoyarsk Science

Volume 11, Number 3-3
2022

Главный редактор

Бобкова Е.Ю. кандидат педагогических наук, доцент, доцент кафедры прикладной экономики и менеджмента (Самарский филиал Государственного автономного образовательного учреждения высшего образования города Москвы «Московский городской педагогический университет», Самара, Российская Федерация)

Заместитель главного редактора

Фролов Д.П. доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой маркетинга (Волгоградский государственный университет, Волгоград, Российская Федерация)

Зав. редакцией – Максимов Я.А.

Выпускающие редакторы – Доценко Д.В., Максимова Н.А.

Корректор – Зливко С.Д.

Компьютерная верстка, дизайн – Орлов Р.В.

Технический редактор, администратор сайта – Бяков Ю.В.

Ответственный секретарь – Коробцева К.А.

Красноярск 2022

Наука Красноярья / Krasnoyarsk Science

Научно-практический рецензируемый журнал
Peer-reviewed scientific-practical journal

Периодичность. 4 номера в год / Periodicity. 4 issues per year

Том 11, № 3-3, 2022 / Vol. 11, No 3-3, 2022

<p>Учредитель и издатель: ООО Научно-инновационный центр</p> <p>Журнал основан в 2011 году Зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Красноярскому краю Свидетельство регистрации ПИ № ТУ 24-00430 от 10.08.2011 г.</p> <p>Журнал входит в Перечень ведущих рецензируемых научных журналов и изданий, выпускаемых в РФ, в которых должны быть опубликованы основные научные результаты диссертаций на соискание ученой степени доктора и кандидата наук</p> <p>Индексирование и реферирование: РИНЦ Ulrich's Periodicals Directory Cyberleninka Google Scholar DOAJ BASE EBSCO WorldCat OpenAIRE ЭБС IPRbooks ЭБС Znanium ЭБС Лань</p> <p>Адрес редакции, издателя и для корреспонденции: 660127, г. Красноярск, ул. 9 Мая, 5 к. 192 E-mail: editor@kras-science.ru http://kras-science.ru/</p> <p>Подписной индекс в каталоге Почты России «Подписные издания» – 94090</p>	<p>Founder and publisher: Science and Innovation Center Publishing House</p> <p>Founded 2011 The edition is registered by the Federal Service of Intercommunication and Mass Media Control Mass media registration certificate PI № TU 24-00430, issued August 10, 2011.</p> <p>Krasnoyarsk Science is included in the List of leading peer-reviewed scientific journals and publications issued in the Russian Federation, which should publish main scientific results of doctor's and candidate's theses</p> <p>Indexing and Abstracting: RSCI Ulrich's Periodicals Directory Cyberleninka Google Scholar DOAJ BASE EBSCO WorldCat OpenAIRE IPRbooks Znanium Lan'</p> <p>Editorial Board Office: 9 Maya St., 5/192, Krasnoyarsk, 660127, Russian Federation E-mail: editor@kras-science.ru http://kras-science.ru/</p> <p>Subscription index in the 'The Russian Post' General catalog – 94090</p>
--	--

Свободная цена
© Научно-инновационный центр, 2022

ЧЛЕНЫ РЕДАКЦИОННОЙ КОЛЛЕГИИ

Bostan, Ionel, PhD, Professor (Universitatea "Stefan cel Mare" din Suceava, Сучава, Румыния)

Алескерова Айгюн Агаселим кызы, кандидат экономических наук, доцент (Азербайджанский государственный экономический университет, Баку, Азербайджан)

Архипова Марина Юрьевна, доктор экономических наук, профессор, профессор Департамента статистики и анализа данных (Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики", Москва, Российская Федерация)

Белозеров Сергей Анатольевич, доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры управления рисками и страхования (Санкт-Петербургский государственный университет, Санкт-Петербург, Российская Федерация)

Вахрушина Мария Арамовна, доктор экономических наук, профессор, профессор департамента учета, анализа и аудита (ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», Москва, Российская Федерация)

Гандилова Саадет Таги кызы, доктор экономических наук, доцент, проректор по работе со студентами (Азербайджанский государственный экономический университет, Баку, Азербайджан)

Глущенко Константин Павлович, доктор экономических наук, ведущий научный сотрудник, профессор (Институт экономики и организации промышленного производства Сибирского отделения Российской академии наук; Новосибирский государственный университет, Новосибирск, Российская Федерация)

Дресвянников Владимир Александрович, доктор экономических наук, кандидат технических наук, профессор кафедры "Менеджмент и экономическая безопасность" (ФГБОУ ВО "Пензенский государственный университет", Пенза, Российская Федерация)

Исаченко Татьяна Михайловна, доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н.Н.Ливенцева (Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации», Москва, Российская Федерация)

Коокуева Виктория Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры "Финансовый менеджмент" (Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Москва, Российская Федерация)

Макаров Анатолий Николаевич, доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой "Экономическая теория и экономическая политика" (Набережночелнинский институт (филиал) КФУ, Набережные Челны, Российская Федерация)

Малов Владимир Юрьевич, доктор экономических наук, профессор, главный научный сотрудник (Институт экономики и организации промышленного производства Сибирского отделения Российской академии наук, Новосибирск, Российская Федерация)

Медведева Вероника Роммилевна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры Менеджмента и предпринимательской деятельности (Казанский национальный исследовательский технологический университет, Казань, Российская Федерация)

Морозко Наталья Иосифовна, доктор экономических наук, профессор, профессор Департамента корпоративных финансов и корпоративного управления (ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», Москва, Российская Федерация)

Никитин Юрий Александрович, доктор экономических наук, кандидат военных наук, профессор, заведующий кафедрой гуманитарных и социально-экономических дисциплин (Военная академия материально-технического обеспечения им. генерала армии А.В. Хрулёва, Санкт-Петербург, Российская Федерация)

Новиков Александр Владимирович, доктор экономических наук, профессор, ректор (Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ», Новосибирск, Российская Федерация)

Новикова Татьяна Сергеевна, доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры "Финансы и кредит" (Новосибирский государственный университет, Новосибирск, Российская Федерация)

Пинская Миляуша Рашитовна, доктор экономических наук, доцент, профессор Департамента налоговой политики и таможенно-тарифного регулирования (ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», Москва, Российская Федерация)

Погодина Татьяна Витальевна, доктор экономических наук, профессор, профессор Департамента менеджмента (ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», Москва, Российская Федерация)

Разманова Светлана Валерьевна, доктор экономических наук, доцент, начальник лаборатории экономической эффективности проектов разработки (Филиал ООО «Газпром ВНИИГАЗ» в г. Ухта, Ухта, Российская Федерация)

Разовский Юрий Викторович, доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры теории рекламы и массовых коммуникаций (Московский гуманитарный университет, Москва, Российская Федерация)

Сербиновский Борис Юрьевич, доктор экономических наук, кандидат технических наук, профессор кафедры системного анализа и управления факультета высоких технологий (Южный федеральный университет, Ростов-на-Дону, Российская Федерация)

EDITORIAL BOARD MEMBERS

Aygyun Agaselim kyzy Aleskerova, Candidate of Economics (Ph.D.), Associate Professor (Azerbaijan State University of Economics, Baku, Azerbaijan)

Marina Yu. Arkhipova, Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of Statistics and Data Analysis (National Research University Higher School of Economics, Moscow, Russian Federation)

Sergey A. Belozyorov, Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of Risk Management and Insurance (St. Petersburg State University, Saint Petersburg, Russian Federation)

Ionel Bostan, PhD, Professor (Universitatea "Stefan cel Mare" din Suceava, Suceava, Romania)

Maria A. Vakhrushina, Doctor of Economics, Professor, Professor of Accounting, Analysis and Audit Department (Financial University, Moscow, Russian Federation)

Gandilova Saadet Tagi kyzy, Doctor of Economics, Associate Professor, Provost for Student Affairs (Azerbaijan State University of Economics, Baku, Azerbaijan)

Konstantin P. Gluschenko, Doctor of Economics, Leading Researcher, Professor (Institute of Economics and Industrial Engineering of the Siberian Branch of the RAS; Novosibirsk State University, Novosibirsk, Russian Federation)

Vladimir A. Dresvyannikov, Doctor of Economics, Candidate of Engineering Sciences (Ph.D.), Associate Professor, Professor of the Department of Theory and Practice of Management (Penza branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation, Penza, Russian Federation)

Tatiana M. Isachenko, Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of the Department of International Economic Relations and Foreign Economic Relations named after N.N. Liventsev (Moscow Institute of International Relations (MGIMO-University), Moscow, Russian Federation)

Viktoriya V. Kookueva, Candidate of Economics (Ph.D.), Associate Professor, Associate Professor of the Academic Department of Financial Management (Plekhanov Russian University of Economics, Moscow, Russian Federation)

Anatoly N. Makarov, Doctor of Economics, Professor, Head of the Department "Economic theory and economic policy" (Kazan Federal University - Naberezhnye Chelny Institute, Naberezhnye Chelny, Russian Federation)

Vladimir Yu. Malov, Doctor of Economics, Leading Researcher, Professor (Institute of Economics and Industrial Engineering of the Siberian Branch of the RAS, Novosibirsk, Russian Federation)

Veronika R. Medvedeva, Candidate of Economics (Ph.D.), Associate Professor, Associate Professor of Logistics and Management (Kazan National Research Technological University, Kazan, Russian Federation)

Natalia I. Morozko, Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of Corporate Finance and Corporate Governance (Financial University, Moscow, Russian Federation)

Yury A. Nikitin, Doctor of Economics, Candidate of Military Sciences (Ph.D.), Professor, Head of the Department of Humanitarian and Socio-Economic Disciplines (Military Academy of Material and Technical Support named after General of the Army A.V. Khruleva, St. Petersburg, Russian Federation)

Alexander V. Novikov, Doctor of Economics, Professor, Rector (Novosibirsk State University of Economics and Management, Novosibirsk, Russian Federation)

Tatiana S. Novikova, Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of Finance and Credit (Novosibirsk State University, Novosibirsk, Russian Federation)

Milyausha R. Pinskaya, Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of the Department of Tax Policy and Customs Tariff Regulation (Financial University, Moscow, Russian Federation)

Tatyana V. Pogodina, Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of Management (Financial University, Moscow, Russian Federation)

Svetlana V. Razmanova, Doctor of Economics, Associate Professor, Head of Laboratory of the Economic Efficiency of Development Projects (Gazprom VNIIGAZ, branch in Ukhta, Ukhta, Russian Federation)

Yury V. Razovsky, Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department of the Theory of Advertising and Mass Communications (Moscow University for the Humanities, Moscow, Russian Federation)

Boris Yu. Serbinovskiy, Doctor of Economics, Candidate of Engineering Sciences (Ph.D.), Professor of the Department of System Analysis and Management of the Faculty of High Technologies (Southern Federal University, Rostov-on-Don, Russian Federation)

УДК 339.54

ДВУХСТОРОННИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ГЕРМАНИИ В СФЕРЕ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ

Баранова А.Ф.

В статье рассмотрены актуальные вопросы двусторонних отношений России и Германии в сфере утилизации отходов (Код ТН ВЭД 3915). На основе анализа литературы и эмпирических данных рассмотрены оценены потенциальные возможности торгового сотрудничества России и Германии в экологической сфере.

Ключевые слова: *торговые отношения; международное сотрудничество; внешняя торговля; экологическое сотрудничество; отходы*

BILATERAL RELATIONS BETWEEN RUSSIA AND GERMANY IN THE SPHERE OF WASTE DISPOSAL

Baranova A.F.

The article deals with topical issues of bilateral relations between Russia and Germany in the field of waste disposal (Code 3915). Based on the analysis of literature and empirical data, the potential opportunities for trade cooperation between Russia and Germany in the environmental sphere are considered and evaluated.

Keywords: *trade relations; international cooperation; foreign trade; environmental cooperation; waste*

В настоящее время наблюдается значительный спад объема товарооборота между Российской Федерацией и Германией. Наиболее сильный удар пришелся на экспорт из России товаров топливно-энергетического комплекса, также изделий из черных металлов и техники [1].

Исследование научной литературы, а также эмпирических данных, характеризующих объем, динамику и товарную структуру торговли между странами, позволили сформулировать наиболее актуальные, на взгляд автора, направления дальнейшего сотрудничества:

1) Сотрудничество в цифровой сфере. С середины 2017 года в Российской Федерации действует программа «Цифровая экономика РФ». Предусмотренный документом комплекс мер по развитию (цифровизации) всех сфер общественной жизни и экономики России во многом схож с подходом, реализуемым в настоящее время в Германии.

Предпосылкой к развитию торговых отношений России и Германии в сфере цифровизации является происходящая в России трансформация. Высокий потенциал рассматриваемого направления торгового сотрудничества обусловлен, необходимостью использования Россией опыта и технологий Германии. Основным результатом наращивания торгового сотрудничества с Германией в цифровой среде для России выражается в ускорении экономического развития, а также в экономии ресурсов за счет использования надежных технологий и оборудования немецкого производства.

2) Защита окружающей среды. Актуальность данного направления продиктована многими факторами: во-первых, торговое, экономическое, и инвестиционное сотрудничество России и Германии в экологической сфере пока не подпадает под действующие ограничения, как со стороны Евросоюза, так и со стороны РФ. Во-вторых, актуальный уровень развития российских технологий и инфраструктуры в области охраны окружающей среды значительно ниже среднемирового и требует совершенствования.

Наиболее перспективным направлением торгового взаимодействия стран, на взгляд автора, является сотрудничество по организации безопасной утилизации и переработки отходов.

Вклад немецкого бизнеса в российское производство и экономику может быть обеспечен за счет поставок оборудования, технологий и ноу-хау, которые уже в краткосрочной перспективе будут способны значительно увеличить объемы и качество вторично перерабаты-

ваемых в стране отходов [3]. Кроме того, экономическая целесообразность торгового сотрудничества стран в данном направлении определяется сокращением объемов импорта отходов и вторично переработанного сырья (на протяжении многих лет Россия экспортирует отходы в страны Европы, позднее импортируя оттуда сырье вторичной переработки со значительной добавочной стоимостью, а также импортирует различные типы отходов для переработки внутри страны). Иными словами, действующая торгово-экономическая политика России в обращении с отходами не является эффективной, в связи с чем развитие сотрудничества России и Германии в направлении сбора и вторичной переработки отходов будет оптимальным решением, не только для экологии, но и для повышения экономического потенциала РФ.

Также стоит отметить важность организации реформы по обращению с отходами для российского правительства. На сегодняшний день существует несколько инициатив, наиболее перспективная из которых подразумевает увеличение к 2024 году доли мусора, поступающего на обработку до 60% (сейчас такой показатель составляет менее 10%). Для реализации этой инициативы необходимо активное развитие и функционирование российского экологического оператора, координирующего организацию сбор, сортировку и отправку мусора на переработку. В связи с этим, торгово-экономическое и инвестиционное сотрудничество с Германией в данном направлении становится еще более актуальным.

Эффективность наращивания торгово-экономического сотрудничества России и Германии в экологической сфере можно продемонстрировать на примере импорта пластиковых отходов (код ТН ВЭД 3915), при помощи анализа данных Федеральной таможенной службы, характеризующих товарную структуру и объемы внешней торговли РФ (Рисунок 1).

Данные рисунка 1 свидетельствуют о высоких объемах закупки Россией пластиковых отходов из-за рубежа, при том, что на территории страны ежегодно образуется в среднем, в 18-23 раза больше. Однако, ввиду отсутствия налаженной системы раздельного сбора

отходов, нормативного обеспечения и специального оборудования, образующиеся в России пластиковые отходы вывозятся на полигоны для захоронения.

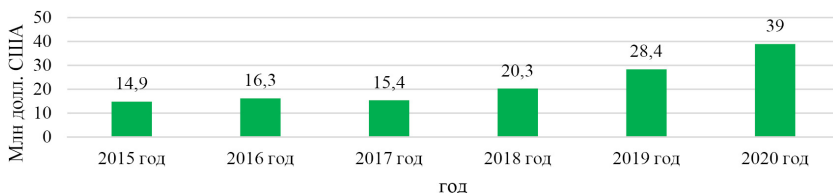


Рис. 1. Динамика импорта в РФ пластиковых отходов в 2015-2020 гг., в млн долл. [3]

Таким образом, на стабильность и эффективность взаимной торговли России и Германии, наиболее перспективными для дальнейшего торгового сотрудничества являются цифровая и экологическая сферы. Актуальные ограничения товарной структуры экспорта и импорта стран не касаются товаров, работ, услуг, информации или результатов интеллектуальной деятельности, характерными для цифровой или экологической сферы. В то же время, высокий потенциал для развития взаимодействия России и Германии именно в этих направлениях обусловлен активно развивающейся цифровизацией российской экономики и имеющимися проблемами в системе обращения с отходами.

Список литературы

1. Василенко Е.С. Торгово-экономические отношения России и Германии в эпоху санкций // Панорама. 2017. № 29. С. 30-36.
2. Зелёная экономика и международная торговля: на пути к устойчивому развитию: аналитический дайджест. URL: <https://roscongress.org/materials/zelyenaya-ekonomika-i-mezhdunarodnaya-torgovlya-na-puti-k-ustoychivomu-razvitiyu/> (дата обращения: 14.04.2022).
3. Импорт Российской Федерации в натуральном и стоимостном выражении по товарным позициям ТН ВЭД ЕАЭС и странам. URL: <https://customs.gov.ru/opendata/7730176610-p5statimp4zn/> (дата обращения: 14.04.2022).

References

1. Vasilenko E.S. Trade and economic relations between Russia and Germany in the era of sanctions // Panorama. 2017. № 29. P. 30-36.
2. Green economy and international trade: towards sustainable development: analytical digest. URL: <https://roscongress.org/materials/zelyenaya-ekonomika-i-mezhdunarodnaya-torgovlya-na-puti-k-ustoychivomu-razvitiyu/> (date of application: 14.04.2022).
3. Import of the Russian Federation in kind and value terms by commodity items of the EAEU VED and countries. URL: <https://customs.gov.ru/opendata/7730176610-p5statimp4zn/> (date of application: 15.04.2022).

ДААННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Баранова Алла Федоровна, к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

*ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
afbaranova@gmail.com*

DATA ABOUT THE AUTHOR

Baranova Alla Fedorovna, Candidate of Economic Sciences, docent

Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs

*87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
afbaranova@gmail.com*

ORCID: 0000-0001-9571-8258

УДК 330

ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ В РОССИИ В 2020–2022 ГГ.

Вахромеева М.П.

Инвестиционная активность является одним из основных показателей развития экономики. В статье рассматриваются показатели инвестиционной активности в России в период с 2020–2022 гг.

Ключевые слова: *инвестиционная деятельность; инвестиционная привлекательность; иностранные инвестиции*

INVESTMENT ACTIVITY IN RUSSIA IN 2020–2022

Vachromeeva M.P.

Investment activity is one of the main indicators of economic development. The article discusses the indicators of investment activity in Russia in the period from 2020–2022.

Keywords: *investment activity; investment attractiveness; foreign investment*

Инвестиционная деятельность в любой стране играет крайне важную роль: она обеспечивает расширенное воспроизводство, структурную перестройку, стимулирует инновационную активность, обеспечивает достижение устойчивого социально-экономического развития. В этом смысле государственное регулирование инвестиций должно быть эффективным, нацеленным на обеспечение инвестиционной привлекательности страны и ее регионов, оптимальное регулирование инвестиционного рынка.

В 2020 г. на инвестиционный рынок сильное влияние оказали, по оценке экономистов, снижение темпов роста ВВП и падение доходов населения, вызванные введением антиковидных мер.

В результате, по данным Росстата, за I полугодие 2020 г. инвестиции в основной капитал в РФ упали на 4% по сравнению с I полугодием 2019 года, а за II квартал – на 7,6% по сравнению со II кварталом 2019 года [3].

В 2020 году в инвестициях малого бизнеса вообще наблюдался настоящий провал: падение составило примерно 36%. Если, по данным Росстата, инвестиции по крупным и средним компаниям выросли на 180,4 млрд. руб. [6], то инвестиции в малый бизнес сократились во втором квартале 2020 г., почти на 248 млрд. руб. по сравнению с 2019 годом (с 1065 до 817 млрд. руб.).

В условиях пандемии государство направило в виде прямых субсидий малому и среднему бизнесу сначала 81,1 млрд. руб., а позже еще 23 млрд. руб. Но все они ушли на поддержку текущей деятельности, а не на инвестиции [5].

В плане инвестирования во II квартале 2020 года сильнее всего пострадали туристическая, гостиничная, административная деятельность, транспортная сфера; строительство; автопром; сфера услуг; табачная промышленность [6].

В то же время в ряде отраслей во II квартале 2020 г. инвестиции росли – в здравоохранении, образовании, государственном управлении (74, 45 и 44% соответственно), производстве одежды (125%) и мебели, почтовой и курьерской деятельности [6].

В числе абсолютных лидеров увеличения инвестиций были производители кокса, а также отрасли информационных технологий, фармацевтики, железнодорожных перевозок [5].

В 2020 г. сохранилась появившаяся ранее тенденция к сокращению прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Российскую экономику. По данным Центробанка, ПИИ в российскую экономику сократились за I полугодие почти в четыре раза по отношению к тому же периоду 2019 г. [4] Такое сокращение, по мнению экспертов, может свидетельствовать о минимальной активности иностранных инвесторов за последние 10 лет. Это связано с такими событиями как пандемии, волатильность курса рубля, намерение ввести 15-процентный налог на доходы иностранных лиц и компаний.

В результате реальный сектор российской экономики и российские ценные бумаги остаются «токсичными» в глазах иностранцев.

В настоящее время перспективным направлением с точки зрения инвестиций в акции является сектор информационно-коммуникационных технологий (ИКТ).

Усилился приток частных инвестиций – физических лиц на фондовый рынок России. Количество открытых индивидуальных инвестиционных счетов (ИИС) на начало октября 2020 г. на 148% превысило показатели осени 2019 г. и составило почти 3 млн. Объем активов в таких счетах вырос вдвое, до 280 млрд рублей. Оценочная стоимость ценных бумаг на счетах физлиц в депозитариях достигла 4,7 трлн. рублей и выросла на 45% в годовом выражении [7].

В России продолжают развиваться инвестиционные платформы краудфандинга, но этот сегмент рынка находится еще в стадии становления. Общий объем заключенных сделок с использованием инвестиционных платформ в 2018 году достиг 11 млрд. руб. (172 млн. долл. США). Более 90% таких сделок пришлось на краудлендинг [8].

По данным рейтингового агентства НКР, инвестиции в основной капитал в России по итогам I квартала 2021 года выросли на 2%. Среди отраслей, которые внесли наибольший вклад в прирост инвестиций, выделялись отрасли информационных технологий, связи, обрабатывающей промышленности, финансовой сферы [8].

Инвестирование в нематериальные активы в России пока еще только набирает популярность. Но если в 2020 году они выросли на 26%, то в I квартале 2021 г. – уже на 50% [8].

В I квартале 2022 г. значительная активность была зафиксирована на рынке недвижимости России: объем инвестиций составил 105 млрд. руб., что в 2,4 раза больше, чем в 2021 г. – это лучший показатель за последние 20 лет. В валютном выражении это рекорд с 2013 года (1,37 млрд. долл.). Отмечен рост интереса к жилой площади, складским помещениям. После повышения ключевой ставки ЦБ рост спроса на недвижимость остановился [1].

За первые три месяца 2022 г. иностранные инвестиции в коммерческую недвижимость составили всего 1,8% от общего объема. Макси-

мальный показатель был достигнут в 2008 г. и составлял 47,2%. В 2020 г. иностранные инвестиции составляли только 6,2%, а в 2021 г. – 2,2%.

По данным консалтинговой компании Knight Frank, 62% инвестированных за квартал средств пришлось на площадки под деволпмент.

Эксперты компании CBRE считают, что в ближайшее время ожидается резкое падение инвестиций в недвижимость России [4].

Пока военная операция продолжается, многие инвесторы по-прежнему озабочены волатильностью на рынке. Пользуясь ситуацией, многие инвесторы ищут возможность приобрести подешевевшие акции.

Что касается портфельных инвестиций, то наблюдался рост акций американских топливно-энергетических компаний, предприятий военно-промышленного комплекса (ВПК). Хотя акции ВПК являются рискованными активами, тем не менее, бенефициарами в сложившихся условиях являются такие компании, как Exxon Mobil, U.S. Steel, Lockheed Martin и ряд других.

А вот бизнес таких компаний, как Boeing, Delta, McDonald's, Philip Morris, PepsiCo и др. подвержен значительным рискам.

В целом американский фондовый рынок мало ощутит на себе последствия военной операции на Украине, т.к. только 0,6% из общего числа компаний ведут бизнес в России напрямую

По мнению специалистов в Goldman Sachs, связавшие себя с Россией иностранные компании могут пострадать в результате нынешнего кризиса намного сильнее, чем в 2014 году [2]. Введение зарубежными странами новых санкций против России, может и дальше вести к обесцениванию ценных бумаг [2].

Подводя общий итог, следует сказать, что ситуация с инвестиционными вложениями в России в настоящее время не стабильная. В связи с военной операцией в экономике недостает источников долгосрочных крупных инвестиций.

Если положительных сдвигов в решении конфликта долгое время не будет, то быстрого восстановления инвестиционной активности не произойдет [6]. В любом случае требуется поиск финансовых источников длинных инвестиций для поддержания устойчивого социально-экономического развития страны.

Список литературы

1. Аналитики зафиксировали абсолютный рекорд вложений в недвижимость России [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://realty.rbc.ru/news/624423f99a79474bf9c8ca88>
2. Война и акции: кто заработал и кто потерял на российско-украинском кризисе [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/markets/48199680-voyna-i-aktsii-kto-zarabotal-i-kto-poteryal-na-rossijsko-ukrainskom-krizise/>
3. Инвестиции в основной капитал в России во II квартале упали на 7,6%. [Эл. ресурс] – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/723214>
4. Иностранные инвестиции в России не задерживаются / Экономика / Независимая газета [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ng.ru>
5. НИУ ВШЭ. Комментарии о государстве и бизнесе. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.hse.ru/pubs/share/direct/document/399056367.pdf>
6. Посткризисное восстановление инвестиционной активности может затянуться. [Эл. ресурс] – Режим доступа: <https://news.myseldon.com>
7. Россияне значительно увеличили вложения в ценные бумаги – Российская газета. <https://rg.ru;> Капитал вышел к людям. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rg.ru/2020/09/06/rossiiane-znachitelno-uvlechili-vlozheniia-v-cennye-bumagi.html> Игорь Зубков
8. Эксперты спрогнозировали рост инвестиций в российскую экономику [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rg.ru/2021/06/07/eksperty-sprognozirovali-rost-investicij-v-rossijskuiu-ekonomiku.html>
9. Аксенов, И.А. Особенности осуществления инновационной деятельности в современных условиях / И.А. Аксенов // Наука Красноярья. 2020. Т. 9. № 1-4. С. 7-11.

References

1. Analysts have recorded an absolute record of investments in real estate in Russia [Electronic resource] – Access mode: <https://realty.rbc.ru/news/624423f99a79474bf9c8ca88>
2. War and actions: who earned and who lost on the Russian-Ukrainian crisis [Electronic resource] – Access mode: <https://finance.rambler.ru/markets/48199680-voyna-i-aktsii-kto-zarabotal-i-kto-poteryal-na-rossijsko-ukrainskom-krizise/>

- kets/48199680-voyna-i-aktsii-kto-zarabotal-i-kto-poteryal-na-rossiysko-ukrainskom-krizise/
- Investments in fixed assets in Russia in the II quarter fell by 7.6%. [Electronic resource] – Access mode: <https://www.interfax.ru/business/723214>
 - Foreign investments in Russia do not linger / Economics / Nezavisimaya gazeta [Electronic resource] – Access mode: <https://ng.ru>
 - NRU HSE. Comments about the state and business. [Electronic resource] – Access mode: <https://www.hse.ru/pubs/share/direct/document/399056367.pdf>
 - The post-crisis recovery of investment activity may be delayed. [Electronic resource] – Access mode: <https://news.myseldon.com>
 - The Russians have significantly increased investments in securities - Rossiyskaya Gazeta. <https://rg.ru>; Capital went to the people. [Electronic resource] – Access mode: <https://rg.ru/2020/09/06/rossiiane-znachitelno-uvlechili-vlozheniia-v-cennye-bumagi.html> Igor Zubkov
 - Experts predicted the growth of investment in the Russian economy [Electronic resource] – Access mode: <https://rg.ru/2021/06/07/eksperity-sprognozirovali-rost-investicij-v-rossijskuiu-ekonomiku.html>
 - Aksenov, I.A. Features of the implementation of innovative activities in modern conditions / I.A. Aksenov // Science of Krasnoyarsk. 2020. T. 9. No. 1-4. P. 7-11.

ДАНИЕ ОБ АВТОРЕ

Вахромеева Марина Петровна, к.э.н., доцент кафедры Бизнес-информатика и экономика
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
marta2302@yandex.ru*

DATA ABOUT THE AUTHOR

Vachromeeva Marina Petrovna, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Business Informatics and Economics
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
marta2302@yandex.ru*

УДК 339.5

**АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТОВАРОВ,
ПЕРЕСЫЛАЕМЫХ В МЕЖДУНАРОДНЫХ
ПОЧТОВЫХ ОТПРАВЛЕНИЯХ ТРАНСГРАНИЧНОЙ
ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ**

Стрельцов Р.С., Воронин А.А.

В данной статье проведен краткий анализ основных товаров, пересылаемых в международных почтовых отправлениях трансграничной Интернет-торговли. В настоящее время все виды деятельности людей осуществляются с использованием интернет-пространства. Каждый человек, у которого есть собственный бизнес, пытается вывести свою компанию, предприятие на новый уровень, используя Интернет, чтобы привлечь еще больше клиентов. Поэтому торговля через Интернет имеет большой потенциал в области продаж, и, соответственно, требует особого внимания.

***Ключевые слова:** интернет-торговля; электронная торговля; таможенное регулирование интернет-пространства; интернет-магазины*

**ANALYSIS OF THE MAIN
GOODS SENT IN INTERNATIONAL MAILINGS
OF CROSS-BORDER E-COMMERCE**

Streltsov R.S., Voronin A.A.

This article provides a brief analysis of the main goods sent in international mail by cross-border Internet commerce. Currently, all kinds of people's activities are carried out using the Internet space. Every person who has his own business is trying to take his company, enterprise to a new level, using the Internet to attract even more customers. Therefore, trading via the Internet has great potential in the field of sales, and, accordingly, requires special attention.

***Keywords:** e-commerce; e-commerce; customs regulation of the Internet space; online stores*

Основным фактором, способствующим росту рынка трансграничной торговли, является распространение мобильного Интернета у пользователей [1].

Благодаря тому, что почти у всех существует мобильный Интернет, растет популярность зарубежным интернет-магазинам (в особенности китайских, американских), в которых россияне совершают большинство своих покупок по доступной цене [2]. На рисунке 2 наглядно можно проследить какие категории товаров наиболее популярны во внутренней и трансграничной торговле для российских граждан, а также рассмотрим распределение затрат россиян в зарубежных интернет-магазинах по странам (рис. 1).



Рис. 1. Спрос на товарные категории на внутреннем и трансграничном рынке в денежном выражении

Электронная торговля растет из-за количества заказов, но не за счет среднего чека, который идет на спад уже третий год. Учитывая, что количество онлайн-покупателей возрастает, число онлайн-заказов возрастает за счет увеличения частоты покупок.

В качестве основы для взимания пошлины с 1 января 2020 года рассматриваются вес и стоимость каждой отдельной посылки без учета частоты перемещения товаров.

Стоимость товаров для личного пользования, отправляемых в международных почтовых отправлениях, должна заявляться в до-

кументах, предусмотренных актами Всемирного почтового союза и сопровождающих такие международные почтовые отправления. При этом объявленная стоимость международных почтовых отправлений считается стоимостью товаров для личного пользования только в том случае, если она превышает стоимость товаров для личного пользования, что определяется документами, предусмотренными актами Всемирного почтового союза [4].



Рис. 2. Затраты россиян в зарубежных Интернет-магазинах

В среднесрочной перспективе ожидаем интенсивный рост рынка, в особенности из-за значительного роста сегмента В2С в рамках быстрого развития и консолидации онлайн-торговли. Проникновение электронной коммерции в торговлю Российской Федерации составило 8% в 2018 году и ожидается дальнейшее увеличение данного показателя до 16% к 2024 году. Кроме того, ожидается кратный рост объемов онлайн-торговли с 1,3 трлн руб. в 2018 году до 3,8 трлн руб. к 2024 году (увеличение в три раза за 6 лет), что будет также способствовать росту объемов посылочных отправок. При этом доля внутреннего рынка составит 2,5 трлн руб., а доля трансграничной торговли достигнет уровня в 1,3 трлн руб. к 2024 году (соотношение 2/1) [3].

Согласно статистике чаще всего покупают на «АлиЭкспресс» такие товары: электронику, смартфоны, ноутбуки; аксессуары для смартфонов и планшетов, чехлы, стёкла и т.д.; повербанки и внешние жёсткие

диски, дополнительные приспособления для телефонов и других гаджетов; одежду и обувь для взрослых и детей; чемоданы и кожгалантерею, интересные варианты сумок, кошельков, необычные зонтики; косметику и средства по уходу за кожей лица, ног и рук; новейшие модели бытовой техники, отпариватели, дорожные пылесосы и другие приятные мелочи; телекоммуникационное и сетевое оборудование; игрушки для детей, гаджеты, приставки к телевизорам и планшеты; товары для сада и огорода, приспособления для крепления растений и другие полезные приборы; светильники и лампы для подсветки растений.

Список литературы

1. Гаврюшин О.Ю. Новые направления развития трансграничной электронной торговли // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. № 6. С. 107–117.
2. Агамагомедова С.А., Трубникова О.Ю. Проблемы правового регулирования трансграничной электронной коммерции // Таможенное дело и внешнеэкономическая деятельность компаний. 2017. № 1 (2). С. 450–464.
3. Официальный сайт ФТС России. // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://customs.ru/>
4. Всемирный почтовый союз. Официальный сайт. // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.un.org/ru/ecosoc/upu/>

References

1. Gavryushin O.Yu. New directions of development of cross-border electronic commerce // Russian Foreign Economic Bulletin. 2019. No. 6. pp. 107-117.
2. Agamagomedova S.A., Trubnikova O.Yu. Problems of legal regulation of cross-border e-commerce // Customs business and foreign economic activity of companies. 2017. No. 1 (2). pp. 450-464.
3. Official website of the Federal Customs Service of Russia. // [Electronic resource]. Access mode: <http://customs.ru/>
4. Universal Postal Union. Official website. // [Electronic resource]. Access mode: <https://www.un.org/ru/ecosoc/upu/>

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Стрельцов Роман Сергеевич, доцент кафедры «Финансовое право и таможенная деятельность», к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
roman-streltsov@yandex.ru

Воронин Александр Андреевич, студент Юридического института
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
Voronin.voronin-7@yandex.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Streltsov Roman Sergeevich, Associate Professor of the Department of Financial Law and Customs Activities, Candidate of Economics, Associate Professor
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
roman-streltsov@yandex.ru

Voronin Alexander Andreevich, student of the Law Institute
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
Voronin.voronin-7@yandex.ru

УДК 339.5

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ
И МЕТОДИЧЕСКИХ ОСНОВ ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ
ПРИ СОВЕРШЕНИИ ТАМОЖЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ
И ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ МПО
В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ВВП
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Греков И.В.

Статья посвящена проблемам, связанным с таможенными услугами, оказываемых таможенными органами при таможенном контроле международных почтовых отправлений и рассмотрены пути их решения. Проведен анализ динамики количества международных почтовых отправлений и их доли во внутреннем валовом продукте Российской Федерации. Сформулирована гипотеза об увеличении доли высокотехнологичного экспорта за счет повышения уровня оказываемых таможенных услуг.

Ключевые слова: *таможенные услуги; международные почтовые отправления; экспорт; информационные таможенные технологии; таможенный контроль; внутренний валовый продукт; модель цифровизации таможенного контроля; анализ рентген снимков*

**IMPROVING THE THEORETICAL
AND METHODOLOGICAL FOUNDATIONS OF CUSTOMS
SERVICES WHEN PERFORMING CUSTOMS OPERATIONS
AND CONDUCTING CUSTOMS CONTROL MPO
IN ORDER TO INCREASE THE LEVEL OF GROSS
DOMESTIC PRODUCT OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Grekov I.V.

The article is devoted to the problems related to customs services provided by customs authorities during customs control of internation-

al mail and considers ways to solve them. The analysis of the dynamics of the number of international postal items and their share in the gross domestic product of the Russian Federation is carried out. A hypothesis is formulated about an increase in the share of high-tech exports due to an increase in the level of customs services provided.

Keywords: *customs services; international mail; export; information customs technologies; customs control; gross domestic product; digitalization model of customs control; analysis of X-ray images*

Возможность технологического развития любого государств и цифровизация экономики являются связующими элементами к росту и лидерству на международной арене.

Экономическая цифровизация государства представляет собой синергию цифровых технологий, использующих автоматические алгоритмы анализа больших, структурированных данных, и элементов экономической деятельности, включающих в себя сферы услуг, в том числе таможенных.

Информационные таможенные технологии Российской Федерации входят в систему цифровой экономики государства, обеспечивая взаимодействие участников внешнеэкономической деятельности с услугами, которые оказывают должностные лица таможенных органов. Термин «цифровая экономика» закреплен в программе «Цифровая экономика Российской Федерации», развивающей основные положения Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы.

Для целей совершенствования теоретических и методических основ развития таможенных услуг при таможенном контроле международных почтовых отправлений (далее – МПО) необходимо провести анализ состояния нормативно-правового обеспечения таможенных услуг при таможенном контроле товаров, пересылаемых в МПО.

Изучению термина «таможенные услуги» посвящено множество исследовательских работ и научных статей, но следует отметить, что единого законодательно закрепленного толкования термина не предусмотрено [1].

Порядок проведения таможенного контроля международных почтовых отправок регламентируется множеством нормативно-правовых актов Федеральной таможенной службы.

Одним из основополагающих приказов, регламентирующих обязательность подачи сведений о товарах, перемещаемых в МПО, заблаговременно до непосредственного прибытия или при прибытии в место международного почтового обмена, является приказ Минфина России от 11.09.2020 № 190н.

В рамках указанного приказа МПО консолидируются в виде реестра МПО, который впоследствии анализируется таможенными органами с использованием Единой автоматизированной системой таможенных органов (далее – ЕАИС ТО) на предмет нарушения права ЕАЭС и законодательства Российской Федерации о таможенном регулировании [4].

В случае выявления рисков МПО становится объектом таможенного контроля, проводимого в форме таможенного осмотра с применением досмотровой рентгенотелевизионной установки (далее – ДРТ), проверки таможенных, иных документов и (или) сведений и (или) для проведения таможенного досмотра.

Исходя из этого можно сделать вывод, что такой фактор, как качество и уровень материально-технического и информационного (программного) обеспечения деятельности таможенных органов и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела, играет важную роль в уровне развития таможенных услуг.

Увеличение количества МПО повлечет за собой увеличение информационного потока, который будет необходимо обрабатывать таможенным органам при проведении таможенного контроля и приведет к необходимости ускорения проведения таможенных операций.

Одним из способов решения вопроса совершенствования процесса предоставления таможенных услуг является автоматизация и цифровизация порядка проведения таможенного контроля МПО посредством внедрения Модели цифровизации таможенных услуг и таможенного контроля международных почтовых отправок (далее – Модель) [5].

Модель состоит из нескольких функциональных блоков (национальная система управления данными, блок цифровых таможенных услуг, внедрение технологии «цифрового двойника» и предписывающей аналитики).

Таким образом, процесс обработки информационного потока и выявления потенциальных рисков при перемещении МПО будет полностью автоматизирован с помощью системы мониторинга, основанной на технологии машинного обучения [6].

Таможенный контроль МПО будет всеобъемлющим и в то же время максимально быстрым и эффективным, что несомненно повысит качество оказываемых таможенных услуг. Следует отметить, что совершенствование таможенных услуг будет направлено не только на входящий поток прибывающих на территорию ЕАЭС МПО, но и на исходящий, экспортируемый за пределы ЕАЭС.

Статистические данные Федеральной таможенной службы свидетельствуют об устойчивой тенденции к росту стоимости и количества экспортируемых за пределы ЕАЭС товаров посредством МПО. Следует отметить, что экспортируемые в МПО товары являются несырьевыми, готовыми с высокой степенью технологической обработки в процессе производства (товары 85, 90, 49, 92 групп ТН ВЭД ЕАЭС) [5].

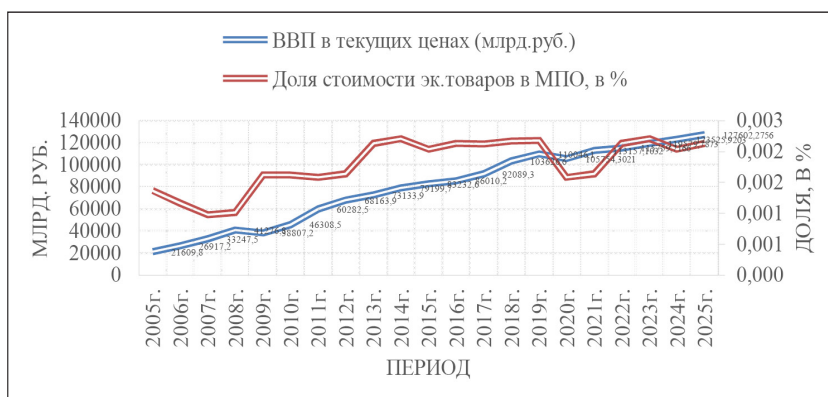


Рис. 1. Динамика доли стоимости экспортируемых в МПО товаров в ВВП России в период 2005–2025 гг.

Значимость экспортируемых в МПО товаров определяется долей в общем объеме ВВП страны. На рис. 1 представлена динамика доли стоимости экспортируемых в МПО товаров в ВВП России в период 2005–2025 гг. В исследуемом периоде заметна устойчивая тенденция к росту доли в ВВП, что означает увеличение доли несырьевых товаров в экспортном потенциале страны.

Повышения качества оказываемых таможенных услуг при таможенном контроле МПО будет способствовать увеличению доли экспортируемых товаров с использованием МПО в ВВП государства, что в свою очередь благоприятно отразится на экономике в целом по причине того, что в МПО экспортируются преимущественно высокотехнологичные товары (несырьевые), требующие специальной производственной и технологической обработки. Таким образом, доля высокотехнологичного экспорта в ВВП будет ежегодно увеличиваться.

Список литературы

1. Греков И.В., Афонин П.Н. Разработка категориального аппарата понятий «таможенная услуга в области МПО» и «информационное обеспечение таможенных услуг при таможенном контроле МПО» / И.В. Греков, П.Н. Афонин - Текст: непосредственный // Экономика и предпринимательство. 2020. № 14. С. 844–848.
2. Макрусев В.В. Таможенный менеджмент / В.В. Макрусев – Текст: непосредственный // учебник. М.; Берлин: Директ-Медиа, 2015. 401 с.
3. Услуги таможни. Таможенный брокер. Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://www.brokert.ru/material/uslugi-tamozhni-struktura>.
4. Приказ Минфина России от 11.09.2020 № 190н «Об определении порядка совершения таможенных операций в отношении товаров, пересылаемых в международных почтовых отправлениях в Российскую Федерацию, в том числе проставления таможенным органом соответствующих отметок, а также порядка и формы представления в таможенный орган информации, используемой при совершении таможенных операций в отношении данных товаров, посредством информационных систем таможенных органов» // СПС

- «КонсультантПлюс» Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 01.05.2022).
5. Греков И.В. Развитие таможенных услуг при таможенном контроле международных почтовых отправок: дис. . . . канд. экон. наук: 08.00.05. Люберцы, 2021. 171 с.
 6. Греков И.В., Афонин П.Н. Совершенствование информационного обеспечения таможенных услуг при внедрении в процесс таможенного контроля технологии «цифрового двойника», а также семантических алгоритмов анализа заявленных сведений о товаре / И.В. Греков, П.Н. Афонин – Текст: непосредственный // Экономика и предпринимательство. 2020. № 6. С. 1257–1262.

References

1. Grekov I.V., Afonin P.N. Development of the categorical apparatus of the concepts “customs service in the field of MPO” and “information support of customs services in the customs control of MPO” / I.V. Grekov, P.N. Afonin – Text: direct // Economics and entrepreneurship. 2020. No. 14. pp. 844-848.
2. Makrusev V.V. Customs management / V.V. Makrusev– Text: direct // textbook. M.; Berlin: Direct-Media, 2015. 401 p.
3. Customs services. Customs broker. Electronic resource. – Access mode: <http://www.brokert.ru/material/uslugi-tamozhni-struktura> .
4. Order of the Ministry of Finance of the Russian Federation No. 190n dated 11.09.2020 “On Determining the Procedure for Performing Customs Operations in Respect of Goods Sent in International Mail to the Russian Federation, including the Affixing of Appropriate Marks by the Customs Authority, as well as the Procedure and Form of Submission to the Customs Authority of information Used in Customs Operations in Respect of these Goods, by information systems of customs authorities” // SPS “ConsultantPlus” Electronic resource. – Access mode: <http://www.consultant.ru> (accessed: 01.05.2022).
5. Grekov I.V. Development of customs services in the customs control of international mail: dis.... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05. Lyubertsy, 2021. 171 p.

6. Grekov I.V., Afonin P.N. Improving the information support of customs services when introducing “digital double” technology into the process of customs control, as well as semantic algorithms for analyzing the declared information about the goods / I.V. Grekov, P.N. Afonin - Text: direct // Economics and Entrepreneurship. 2020. No. 6. pp. 1257-1262.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Греков Иван Владимирович, к.э.н., преподаватель кафедры экономики таможенного дела

Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования «Российская таможенная академия»

Комсомольский проспект, 4, г. Люберцы, Московская область, 140015, Россия

Grekovivan@gmail.com

DATA ABOUT THE AUTHOR

Grekov Ivan Vladimirovich, Candidate of Economic Sciences, lecturer of the Department of Economics of Customs Affairs

Russian Customs Academy

4, Komsomolsky Prospekt, Lyubertsy, Moscow, 140015, Russian Federation

Grekovivan@gmail.com

УДК 330.341.4

НОВАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РЕАЛЬНОСТЬ: ГРОЗИТ ЛИ РОССИИ ГОЛЛАНДСКАЯ БОЛЕЗНЬ?

Демиденко А.А., Демиденко А.И., Демиденко И.А.

Статья посвящена изучению феномена голландской болезни или эффекта Гронингена и возможности его повторения в России в новых экономических условиях. Подробно рассматривается сущность голландской болезни, причин ее возникновения и последствий для экономики Нидерландов. Проводится анализ применимости причин ее возникновения к текущим экономическим условиям в России.

Ключевые слова: голландская болезнь; экономика России; импортозамещение; рубль; национальная промышленность

NEW ECONOMIC REALITY: IS THE DUTCH DISEASE THREATING RUSSIA?

Demidenko A.A., Demidenko A.I., Demidenko I.A.

The article is devoted to the study of the Dutch disease phenomenon or the Groningen effect and the possibility of its recurrence in Russia in the new economic conditions. The essence of the Dutch disease, its causes and consequences for the economy of the Netherlands are considered in detail. An analysis is made of the applicability of the causes of its occurrence to the current economic conditions in Russia.

Keywords: Dutch disease; Russian economy; import substitution; ruble; national industry

В 1959 году на севере Нидерландов, рядом с городом Гронинген открывают гигантское газовое месторождение. Запасы газа в нем оценивались в 2,7 трлн м³. Месторождение помогло обеспечить газом не только сами Нидерланды, но и соседние страны, в част-

ности в Норвегию и Великобританию. Разработка месторождения началась в 1963 году. По объемам добычи газа в Европе Нидерланды до 1994 года занимали первое место, до 2015 года были нетто-экспортером газа. В 1976 году на Гронингене достигнут максимум добычи – 88 млрд м³.

Разработка месторождения оказалась очень дорогой, и для того, чтобы она окупилась, понадобилась серьезная поддержка государства для строительства газопроводов. Кроме того, потребовалось изменить правила торговли на газовом рынке: впервые применен принцип «Take or Pay» и привязка цены газа к цене на нефть.

В первые годы в страну растет приток иностранной валюты, увеличивается благосостояние населения, быстрыми темпами растет спрос на импортные товары. Инвестиции в геологоразведку многократно возросли, поставки энергоносителей на экспорт взлетели, а годовая добыча страны за 20 лет после открытия источника энергии достигла 100 млрд м³ в год.

Очевидно, что национальная валюта Нидерландов чувствовала себя очень уверенно. (рисунок 1). Это можно проследить на примере изменения курса гульдена (NLG) к доллару США. После начала активных поставок с Гронингенского месторождения в 1971 г., гульден начал непрерывно укрепляться: с 1971 по 1980 гг. он укрепился на 45%. Однако все было не так радужно. В результате укрепления голландского гульдена, цена импорта снизилась. Это привело к росту спроса на сам импорт. Началось экспортозамещение – замещение национальных производителей зарубежной продукцией.

В экономике начали происходить структурные изменения. Произошел перекося в сторону сферы услуг. Национальная промышленность перестала быть конкурентоспособной в сравнении с импортом и стала стагнировать. Началось хроническое недофинансирование обрабатывающих отраслей. Несмотря на оптимизм в отношении перспектив добычи газа, в стране рос общий уровень безработицы. В итоге это привело к снижению общего экономического потенциала страны и ослабление нацвалюты. В 1977 году в журнале *The Economist* появился термин, описывающий такое состояние эконо-

мики – голландская болезнь или эффект Гронингена. На рисунке 1 видно, что с 1980 г, гульден непрерывно ослабевал по отношению к доллару США, и к 1985 г., полностью растерял весь рост предыдущего десятилетия.

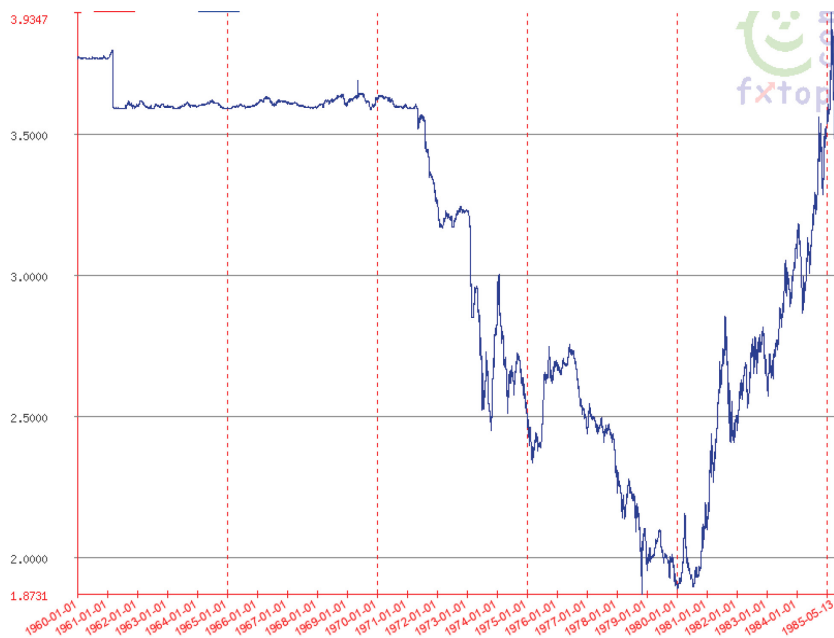


Рис. 1. Динамика курса нидерландского гульдена (NLG) к доллару США (USD) с 1960 по 1985 гг.

Привилегированное положение отдельных отраслей в конце концов приводит к проблемам для всей экономики, если такие привилегии не стимулируют развитие других отраслей. Укрепление валюты оказалось временным.

В структуре российского экспорта преобладают минеральные продукты – 57%. На металлургию приходится почти 11%, химическая промышленность – 8%, сельское хозяйство – 8%, машины и оборудование – чуть больше 5%. Россия импортирует в основном машины и оборудование – 47%, а также продукцию химической промышленности – 19% и продовольственные товары – 12%.

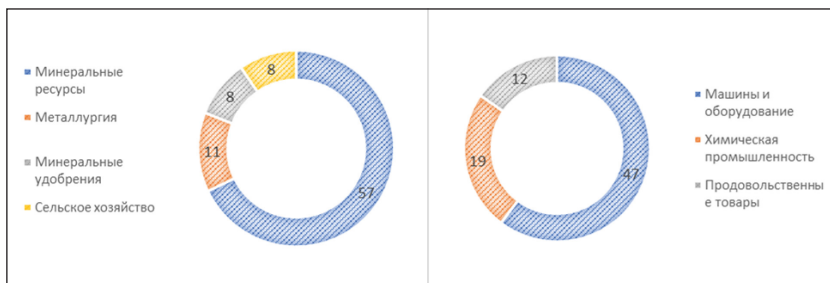


Рис. 2. Структура российского экспорта (слева) и импорта (справа), %

Сейчас мы можем наблюдать рекордное сальдо торгового баланса: отношение экспорта к импорту равняется почти 2. Однако остро встает вопрос импортозамещения для обеспечения национальной безопасности.

Российская экономика, в общем и целом, диверсифицирована, однако наблюдается явный перекося в сторону добычи сырья. Постепенный перекося начался еще в 1970-е, когда на фоне высоких цен на нефть и открытия месторождений в Западной Сибири, экспорт сырья в структуре торгового баланса СССР начал стремительно увеличиваться.

В 2020 году была принята Сводная стратегия развития обрабатывающей промышленности, в рамках которой рост индекса производства обрабатывающей промышленности должен составить 116% к 2024 году, а к 2035 году – 192% (по сравнению с базовым 2019 годом). Однако в текущих реалиях жестких экономических санкций такие цели вряд ли достижимы.

Если посмотреть на динамику курса рубля к доллару США с 2008 года, можно заметить тенденцию к постоянному ослаблению. Непродолжительные периоды укрепления завершаются очередным циклом ослабления, с обновлением минимумов рубля к основным мировым валютам. Говорить об устойчивости здесь не приходится. В последние дни рубль закрепился ниже 70 руб. за доллар, в моменте достигая 62 руб. за доллар. Однако это всего лишь временный эффект, вызванный рекордными ценами на экспортные товары и обвалом импорта: импорт из ЕС упал больше чем на половину.

Несмотря на рекордно низкий курс рубля, говорить об увеличении доступности импорта не приходится. Всевозможные запреты и ограничения на работу с Россией делают импорт крайне затруднительным. Акцент смещается на внутренний рынок потребления. С продовольственной безопасностью у России проблем нет, а вот проблему импорта высоких технологий, от которых российская экономика критически зависима, придется решать.

Зависимость от импорта высокотехнологичного оборудования, уже в ближайшей перспективе ударит и по экспорту. Вводимые ограничения на ввоз импортных ИТ, машин и оборудования способны существенно снизить темп ввода новых промышленных объектов, включая объекты ТЭК.

Таким образом, голландская болезнь России не грозит. Импорт в страну практически остановлен, а экспорт ключевых товаров находится под угрозой из-за прямых и косвенных санкций. Такая обстановка в каком-то роде благоприятна для отечественной промышленности, и при поддержке со стороны государства, а также некоторой либерализации вполне способна подстегнуть ее к росту. Однако необходимо помнить, что в мировой истории нет стран, которые смогли бы в условиях международной изоляции и отсутствии какой-либо помощи извне добиться существенных экономических успехов. В годы индустриализации в СССР, активную помощь оказывали США. Без них вряд ли удалось бы построить самодостаточную промышленность в столь короткие сроки.

Список литературы

1. Войтов, А.Г. Хозяйство, экономика, рынок (Политэкономия XXI века): монография / А.Г. Войтов. 3-е изд. Москва: Дашков и К, 2022. 376 с. – ISBN 978-5-394-04823-4. Текст: электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART: [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/120790.html>. – Режим доступа: для авторизир. пользователей
2. Аксенов, И.А. Становление теории внешней торговли государства / И.А. Аксенов // Наука Красноярья. 2020. Т. 9. № 4-3. С. 7-11

3. Щеглов, А.Ф. Экономика: курс лекций / А.Ф. Щеглов. Москва: Российский государственный университет правосудия, 2020. 498 с. – ISBN 978-5-93916-857-1. Текст: электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART: [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/116688.html>. – Режим доступа: для авторизир. Пользователей
4. Demidenko, A. Best Practices Application in the Development of Industry in Russia / A. Demidenko, A. Kramar, I. Demidenko // MATEC Web of Conferences : The conference proceedings (ISPCIME-2019), Kemerovo, 26–29 ноября 2019 года. – Kemerovo: EDP Sciences, 2019. P. 07003. – DOI 10.1051/mateconf/201929707003.
5. Страдает ли Россия «голландской болезнью» [Электронный ресурс] – <https://iq.hse.ru/news/177670885.html>
6. Гилфасон Т. Мировая экономика природных ресурсов и экономический рост // Экономический журнал ВШЭ – 2008. Т. 12. № 2. С. 201–216.
7. Auty R.M. (ed.) Resource Abundance and Economic Development. Oxford and N.Y.:Oxford University Press, 2001.
8. Demidenko A.A., Demidenko A.I., Demidenko I.A. Russia as a Part of the Global IT Market: is There a Chance for a Breakthrough? // 3rd International Scientific Conference on New Industrialization and Digitalization (NID 2020). SHS Web of Conferences, 2021.

References

1. Voitov, A.G. Economy, economy, market (Political economy of the XXI century): monograph / A.G. Voitov. 3rd ed. Moscow: Dashkov i K, 2022. 376 p. – ISBN 978-5-394-04823-4. Text: electronic // Digital educational resource IPR SMART: [website]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/120790.html>. – Access mode: for authorization. users
2. Aksenov, I.A. Formation of the theory of foreign trade of the state / I.A. Aksenov // Science of Krasnoyarsk. 2020. Т. 9. No. 4-3. pp. 7-11
3. Shcheglov, A.F. Economics: a course of lectures / A.F. Shcheglov. Moscow: Russian State University of Justice, 2020. 498 p. – ISBN 978-5-93916-857-1. Text: electronic // Digital educational resource IPR SMART: [website]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/116688.html>. – Access mode: for authorization. Users

4. Demidenko, A. Best Practices Application in the Development of Industry in Russia / A. Demidenko, A. Kramar, I. Demidenko // MATEC Web of Conferences: The conference proceedings (ISPCIME-2019), Kemerovo, November 26–29 2019. Kemerovo: EDP Sciences, 2019. P. 07003. – DOI 10.1051/mateconf/201929707003.
5. Does Russia suffer from the “Dutch disease” [Electronic resource] – <https://iq.hse.ru/news/177670885.html>
6. Gilfason T. World Economics of Natural Resources and Economic Growth // Higher School of Economics Economic Journal – 2008. Vol. 12. No. 2. P. 201–216.
7. Auty R.M. (ed.) Resource Abundance and Economic Development. Oxford and N.Y.: Oxford University Press, 2001.
8. Demidenko A.A., Demidenko A.I., Demidenko I.A. Russia as a Part of the Global IT Market: is There a Chance for a Breakthrough? // 3rd International Scientific Conference on New Industrialization and Digitalization (NID 2020). SHS Web of Conferences, 2021.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Демиденко Александр Александрович, студент

ФГБОУ ВО «Брянский государственный технический университет»

*ул. Харьковская, 10-Б, Брянск, Брянская обл., 241035, Россия
aa.demidenko@yandex.ru*

Демиденко Александр Игоревич, к.т.н, доцент

ФГБОУ ВО «Брянский государственный технический университет»

*ул. Харьковская, 10-Б, Брянск, Брянская обл., 241035, Россия
aid27@mail.ru*

Демиденко Игорь Александрович, к.т.н., доцент

ФГБОУ ВО «Брянский государственный технический университет»

*ул. Харьковская, 10-Б, Брянск, Брянская обл., 241035, Россия
demidenko945@yandex.ru*

DATA ABOUT THE AUTHORS

Demidenko Aleksandr Aleksandrovich

*Bryansk state technical university
10-B, Kharkivskaya Str., Bryansk, 241035, Russia
aa.demidenko@yandex.ru*

Demidenko Aleksandr Igorevich

*Bryansk state technical university
10-B, Kharkivskaya Str., Bryansk, 241035, Russia
aid27@mail.ru*

Demidenko Igor Aleksandrovich

*Bryansk state technical university
10-B, Kharkivskaya Str., Bryansk, 241035, Russia
demidenko945@yandex.ru*

УДК 347.9

ЮРИДИЧЕСКИЕ ПРЕПЯТСТВИЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ В СФЕРЕ ГРАЖДАНСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

Зайчиков Я.В., Пичужкин К.В.

Становление и развитие цифровой экономики является общемировой тенденцией развития государства и общества. Формирование цифрового правосудия в контексте перехода к цифровой экономике неразрывно связано с процессом цифровизации. Авторы исследуют нормативно-правовые основы цифровизации в сфере гражданского судопроизводства в Российской Федерации, а также делают попытку определить факторы, препятствующие указанному процессу.

Ключевые слова: правосудие; гражданское судопроизводство; цифровизация; юридические препятствия; цифровизация судопроизводства

LEGAL OBSTACLES TO DIGITALIZATION IN THE SPHERE OF CIVIL PROCEDURE

Zaichikov Y.V., Pitschushkin K.V.

The formation and development of the digital economy is a global trend in the development of the state and society. The formation of digital justice in the context of the transition to a digital economy is inextricably linked with the digitalization process. The authors explore the regulatory framework for digitalization in the field of civil procedure in the Russian Federation, and also make an attempt to identify the factors hindering this process.

Keywords: justice; civil procedure; digitalization; legal obstacles; digitalization of justice

Переход к цифровой модели экономики на сегодняшний день становится одним из главных факторов, определяющих развитие общественных отношений во многих государствах, в том числе – в

Российской Федерации. Стоит отметить, что цифровизация представляет собой многоаспектный процесс, затрагивающий многие сферы жизнедеятельности общества, и не является исключением для области правосудия по гражданским делам. Вместе с тем, считаем важным обозначить, что интеграция цифровых технологий сталкивается с различного рода препятствиями, выявление которых может способствовать более интенсивному развитию.

Исследование любого процесса или явления неразрывно связано с необходимостью категориального обозначения, однако, легальное определение цифровизации отсутствует, а среди представителей науки универсальная и единая концепция в понимании данного термина на сегодняшний день не сформировалась. Цифровизация в широком смысле представляет собой новый этап развития общества, основывающийся на уже пройденном этапе информатизации. Весьма емким и убедительным видится определение цифровизации С.Н. Махиной и И.С. Завьяловой: «внедрение современных цифровых технологий в различные сферы жизни и производства» [2, с. 13]. Считаем возможным заключить, что цифровизация гражданского судопроизводства – это внедрение современных цифровых технологий в гражданский процесс в целях предоставления новых возможностей осуществления правосудия и повышения эффективности работы органов судебной системы.

К настоящему моменту об окончательном становлении цифрового правосудия по гражданским делам говорить преждевременно. Однако, отдельные элементы развития гражданского процессуального законодательства позволяют убедиться в наличии процесса цифровизации в обозначенной сфере общественных отношений. В частности, с 1 января 2022 года возможна подача искового заявления и иных процессуальных документов в электронном виде посредством использования Единого портала государственных и муниципальных услуг (Госуслуги). Также электронные судебные извещения и судебные акты могут быть направлены через Госуслуги, если получатель даст свое согласие на это. Помимо этого, теперь законодательно закреплена возможность участия в судебном заседании путем использования системы веб-конференции. В

определении значимости процесса цифровизации при рассмотрении и разрешении судами гражданских дел нельзя не согласиться с А.Н. Бирюковым, который отмечает, что «цифровизация гражданского процесса может сократить потери, сэкономить время и повысить качество судопроизводства» [1, с. 3].

Однако, на пути цифровизации судопроизводства возникают юридические препятствия, без определения путей преодоления которых интеграция цифровых технологий в сферу правосудия по гражданским делам, на наш взгляд, будет весьма затруднительной. Под юридическими препятствиями цифровизации в сфере гражданского судопроизводства предлагаем понимать явления, негативно влияющие на процесс внедрения современных цифровых технологий при рассмотрении и разрешении гражданских дел, затрудняющие развитие гражданского процессуального законодательства и повышение эффективности работы судебных органов.

Так, среди юридических препятствий цифровизации судопроизводства следует отметить неопределенность индивидуализации субъектов цифровых правоотношений. Однако, все более распространённым становится использование Единого портала государственных и муниципальных услуг, который предусматривает авторизацию через Единую систему идентификации и аутентификации.

Следует отметить, что развитие цифровых технологий, которые могут быть применены в том числе в сфере судопроизводства, происходит активно и стремительно, в то же время гражданское процессуальное законодательство не обладает надлежащим уровнем адаптивности, что порождает правовые пробелы (примером может служить использование веб-конференции до момента формирования соответствующей процессуальной нормы). Своевременное восполнение пробелов в законодательстве видится возможным при эффективном взаимодействии правоприменительных и законодательных органов в части внесения изменений в действующее процессуальное законодательство.

Нельзя не отметить, что активному использованию цифровых технологий в сфере судопроизводства так же могут мешать препятствия психологического характера, а именно – недоверие к новеллам про-

цессуальной формы. Считаем, что повышение правовой культуры и уровня правосознания в целом могут благоприятно сказаться на восприятии законодательных нововведений при отправлении правосудия.

Таким образом, процесс цифровизации становится неотъемлемой частью развития гражданских процессуальных отношений и закономерно приводит к возникновению юридических препятствий. Преодоление юридических препятствий процессу цифровизации в сфере гражданского судопроизводства возможно при комплексном и всестороннем подходе к определению путей изменения и развития гражданского процессуального законодательства.

Список литературы

1. Бирюков П.Н. Цифровизация правосудия по гражданским делам: опыт ЕС // Арбитражный и гражданский процесс. 2022. № 2. С. 3-7.
2. Махина С.Н., Завьялова И.С. Цифровизация административного судопроизводства как фактор повышения результативности и эффективности реализации государственных функций: российский и зарубежный опыт // Журнал административного судопроизводства. 2020. № 4. С. 13-17.

References

1. Biryukov P.N. Digitalization of justice in civil cases: EU experience // Arbitration and civil process. 2022. №2. P. 3-7.
2. Makhina S.N., Zavyalova I.S. Digitalization of administrative legal proceedings as a factor in increasing the effectiveness and efficiency of the implementation of state functions: Russian and foreign experience // Journal of Administrative Legal Proceedings. 2020. №4. P. 13-17.

ДАнные об авторах

Зайчиков Ярослав Владимирович, старший преподаватель кафедры «Гражданское право и процесс» Юридического института им. М.М. Сперанского ВлГУ им. А.Г. и Н.Г. Столетовых ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

*ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
yaroslav_zachikov@mail.ru*

Пичужкин Константин Владимирович, студент 3 курса очной формы обучения Юридического института им. М.М. Сперанского ВлГУ им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
*ФГБОУВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
pitschushkin@mail.ru*

DATA ABOUT THE AUTHORS

Zachikov Yaroslav Vladimirovich, Senior Lecturer of the Department of Civil Law and Procedure, Law Institute named after M.M. Speransky
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
yaroslav_zachikov@mail.ru
ORCID: 0000-0003-3741-0559*

Pitschushkin Konstantin Vladimirovich, 3d year student of the Law Institute named after M.M. Speransky
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
pitschushkin@mail.ru*

УДК 330.44

ТЕНДЕНЦИИ ФРАНЧАЙЗИНГА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТИ

Захаров С.О., Трунин Г.А.

В данной статье приводится понятие франчайзинга; рассматриваются некоторые причины актуальности темы франчайзинга; исследуются проблемы в области франчайзинга в России; проводятся особенности франчайзинга в современное время в государстве и анализируются пути повышения его эффективности.

Ключевые слова: франчайзинг; франшиза; предприятие; национальная экономика

FRANCHISING TRENDS IN MODERN RUSSIA AND WAYS TO INCREASE ITS EFFICIENCY

Zakharov S.O., Trunin G.A.

This article provides the concept of franchising; some reasons for the relevance of the topic of franchising are considered; explores problems in the field of franchising in Russia; the features of franchising in modern times in the state are carried out and ways to improve its efficiency are analyzed.

Keywords: franchising; franchise; enterprise; national economy

Франчайзинг признается одним из наиболее перспективных и эффективных механизмов развития субъектов малого и крупного бизнеса. На официальном сайте РАС («Российская Ассоциация франчайзинга») указано официальное определение франчайзинга. Так, франчайзинг – это «способ организации бизнес-отношений между независимыми компаниями и/или физическими лицами, в рамках которой одна из сторон получает от другой официальное разреше-

ние на использование знака обслуживания, фирменного стиля, деловой репутации, ноу-хау и готовой бизнес-модели за определенную плату – роялти» [4]. Механизм франчайзинга можно представить с помощью следующей схемы:



Рис. 1. Механизм работы франчайзинга в Российской Федерации

До настоящего времени Российская Федерация признавалось одним из мировых лидеров по развитию франчайзинга. Направление развития РАФ – организации, именуемой как «Российская Ассоциация франчайзинга» указывало на разработку государственной программы по увеличению количества франшизных точек в государстве к 2025 году до 200 тысяч. Какие же есть плюсы помимо развития малого и крупного бизнеса? Конечно же рабочие места, число которых увеличится в четыре раза.

Наиболее популярными примерами франчайзинга в России признаются: «Пятерочка», «Лукойл», «Аскона» и др.

Н.А. Бударина в своем труде указывает, что основными причинами необходимости развития франчайзинга в РФ выступает большое количество банкротств предприятий и организаций на ранних стадиях деятельности, а также необходимость укрепления национальной экономики [2]. С автором сложно не согласиться. Действительно, по статистике около 85% предприятий и организаций прекращают собственную

деятельность в течение пяти лет со дня образования. Если говорить о фирмах, связанных с франчайзингом, то по статистике их всего – 14%.

Однако, все идет не так гладко. Основной проблемой в сфере франчайзинга, из которой вытекают и другие проблемы, признается не совершенствование правовой национальной базы, регулирующей вопросы деятельности франчайзинга.

Еще одной проблемой признается отсутствие высококлассных специалистов в области консультирования граждан-сторон договора о вопросам франчайзинга. Отсутствие такого специалиста приводит к возникновению непониманий одной из сторон, ее ошибочного мнения и ошибками в оформлении.

Несмотря на наличие проблем, франчайзинг продолжает свое развитие на территории государства. Исходя из данных, представленных на официальном сайте franshiza.ru количество франшиз в государстве растет с каждым годом. Рост количества франшиз можно представить с помощью следующей диаграммы:

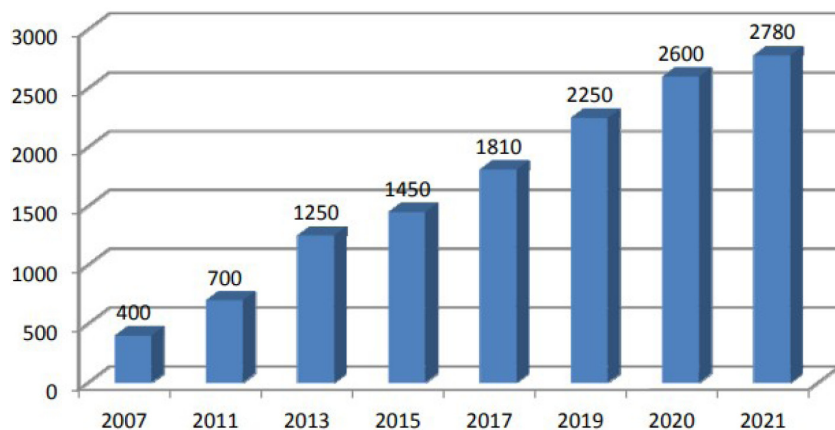


Рис. 2. Количество франшиз в Российской Федерации по годам

В современное время франчайзинг в Российской Федерации характеризуется некоторыми особенностями, а именно:

1. Приоритет цифровой области маркетинга. Если говорить о сущности данного признака, то она определяется тем, что в на-

стоящее время франчайзинг в России характеризуется введением новых электронных технологий. Например, большое значение для франчайзинга имеют различные социальные сети. В рамках данной особенности существует самостоятельная проблема: конкурентность с крупными интернет-магазинами и интернет-площадками торговли (OZON, Wildberries и т.д.) В рамках такой конкуренции организации с франчайзингом теряют свою актуальность в силу потери клиентов, которые совершают покупки исключительно в крупных интернет-платформах.

Д.А Ахиджак указывает в своем труде, что Интернет-франчайзинг позволяет находить новых клиентов, а также является отличной приспособленной площадкой для проведения акций, направленных на такое их привлечение [1].

2. Популярность франчайзинга среди заведений семейного общественного питания (кафе, пекарней и т.д.) Привлекательность для франчайзинга данной группы заведений связана с их небольшим размером, что требует небольших вложений. В данную группу можно также отнести различные кофейни, работающие с идеей «на вынос».

3. Развитие мультибрендового франчайзинга, подразумевающего под собой создание большого количества франшиз с большим количеством различных торговых марок.

4. Активное распространение пропаганды здорового образа жизни, которое приводит к увеличению числа франшиз в таких областях, как:

- фитнес; студии растяжки;
- саморазвитие, курсы повышения знаний;
- правильное питание и т.д. [3]

5. Большое количество франшиз ломбардов, микрозаймов и иных организаций, связанных с денежными средствами.

Для дальнейшего развития франчайзинга в Российской Федерации необходима разработка и осуществление на государственном уровне следующих мероприятий:

1. Изменений законодательства в области франчайзинга. В основном за счет разработки и введения в действие Федерального закона «О франчайзинге» Российской Федерации.

2. Разработка системы поощрения франчайзи, введение им дополнительных различных льгот.
3. Ужесточение контроля за процессом франчайзинга в России. Разработка программы по подготовке профессиональных кадров-посредников при заключении договора в области франшизы с использованием международных знаний.

Исходя из всего вышесказанного, в настоящий момент франшиза в Российской Федерации направлена на более простые заведения и организации, пользующиеся большим спросом среди населения. Необходимость отслеживания тенденций франшизы в настоящее время связана с уменьшением рисков предпринимателей, которые имеют желание начать свое собственное дело.

Список литературы

1. Ахиджак Д.А. Современные тенденции развития франчайзинга в России // Вестник современных исследований. 2018. №6.2 (21). С. 35-37.
2. Бударина Н.А. Тенденции франчайзинга в современной России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. № 9-1 (48). С. 113-115.
3. Титова О.В. Рынок франчайзинга в России // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2021. № 7 (57). С. 100-105.
4. Официальный сайт Российской Ассоциации Франчайзинга [Электронный ресурс]. – URL: <https://rusfranch.ru/franchising/statistics/> (дата обращения: 30.04.2022 г.).

References

1. Akhidzhak D.A. Modern trends in the development of franchising in Russia // Bulletin of modern research. 2018. No. 6.2 (21). S. 35-37.
2. Budarina N.A. Franchising trends in modern Russia // International Journal of the Humanities and Natural Sciences. 2020. No. 9-1 (48). S. 113-115.
3. Titova O.V. The franchising market in Russia // Innovative economy: prospects for development and improvement. 2021. No. 7 (57). S. 100-105.

4. Official site of the Russian Franchising Association [Electronic resource]. – URL: <https://rusfranch.ru/franchising/statistics/?> (date of access: 30.04.2022).

ДАННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Захаров Сергей Олегович, аспирант

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

*ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
serejka.zakharov18@gmail.com*

Трунин Григорий Александрович, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Финансовое право и таможенная деятельность»

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

*ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
trunin_gr@mail.ru*

DATA ABOUT THE AUTHOR

Zakharov Sergey Olegovich, graduate student

Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs

*87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
serejka.zakharov18@gmail.com*

Trunin Grigory Aleksandrovich., Ph. D., associate Professor of the Department of Financial law and customs

Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs

*87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
trunin_gr@mail.ru*

ORCID: 0000-0002-0035-0903

УДК 338

**ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ И ПРАКТИКА СТРАН
ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА
ПО ПРЕСЕЧЕНИЮ НАРУШЕНИЙ ПРАВ
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ
В ЦИФРОВОЙ СРЕДЕ**

Иваницкая А.Е.

Статья посвящена анализу опыта зарубежных стран и законодательных инициатив государств Евразийского экономического союза в области предупреждения и противодействия нарушениями прав интеллектуальной собственности в условиях цифровизации

Ключевые слова: интеллектуальная собственность; электронная торговля; контрафакт; цифровизация

**FOREIGN EXPERIENCE AND PRACTICE
OF THE COUNTRIES OF THE EURASIAN ECONOMIC
UNION ON THE SUPPRESSION OF VIOLATIONS
OF INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS
IN THE DIGITAL ENVIRONMENT**

Ivanitskaya A.E.

The article is devoted to the analysis of the experience of foreign countries and legislative initiatives of the states of the Eurasian Economic Union in the field of prevention and countering violations of intellectual property rights in the conditions of digitalization

Keywords: intellectual property; e-commerce; counterfeit; digitalization

Цифровые технологии в современном мире определяют конкурентоспособность стран и экономических союзов. Так, например, актуальность формирования цифрового экономического простран-

ства государств Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и ее перспективы определены Цифровой повесткой ЕАЭС до 2025 года, где одним из ключевых звеньев развития цифровой экономической среды является цифровая перестройка товарных рынков, услуг, капитала и труда, в том числе подразумевающая развитие кроссбордерной онлайн торговли, охрану прав на объекты интеллектуальной собственности (ОИС) и прав «цифровых потребителей» [3]. В соответствии с рекомендациями по реализации цифровой повестки необходимо гармонизировать и согласованно укреплять существующую нормативно-правовую базу ЕАЭС и соответствующие национальные законодательства в сфере трансграничной передачи данных, телекоммуникаций, электронной торговли и услуг. Кроме того, трансграничная цифровая торговля и электронная коммерция требуют внедрения системы трансграничной электронной идентификации и аутентификации. Важнейшая задача борьбы с контрафактом заложена в рамках реализации такой инициативы цифровой повестки ЕАЭС как цифровая прослеживаемость. С 2021 года на территории ЕАЭС действует соглашение о создании механизма отслеживания перемещения ввезенных товаров путем их цифровой идентификации [4], а к 2024 году в РФ планируется создать единую национальную систему маркировки и прослеживаемости импортируемых товаров.

Отметим, что одним из стратегических направлений международного таможенного сотрудничества до 2025 года является регулирование трансграничной интернет-торговли [2]. Всемирной организацией интеллектуальной собственности на регулярной основе поднимаются вопросы правовой защиты объектов интеллектуальной собственности в сети «Интернет» и в настоящее время готовится меморандум о создании глобальной базы данных интернет-ресурсов с нелегальным контентом на основе соответствующей информации национальных компетентных органов.

В контексте обозначенных выше проблем и отсутствия эффективного опыта в ЕАЭС следует, прежде всего, обратиться к наиболее интересному зарубежному опыту отдельных стран по противо-

действию нарушениями прав на ОИС в цифровом пространстве (таблица 1).

Степень реализации мер защиты прав на ОИС в рамках интернет-торговли в странах Евразийского союза проанализирована в таблице 2 и характеризуется в основном законодательными инициативами, с лидирующей ролью в этом процессе РФ.

Таблица 1.

Анализ зарубежного опыта борьбы с контрафактом и контрабандой в сети «Интернет» (составлена автором на основе [1])

Страна	Основные направления борьбы с нарушениями прав на ОИС в Интернете
Европейский Союз	1) принцип «отслеживания денег» (добровольные договоренности между предприятиями отрасли) 2) меморандумы о взаимопонимании между правообладателями, Интернет-платформами, рекламными компаниями, грузоотправителями и поставщиками платежных услуг (меморандумы о продаже контрафактных товаров через Интернет (сфера применения - товарные знаки, права на промышленные образцы и авторское право) и онлайн-рекламе и правах интеллектуальной собственности) 3) отраслевые инициативы борьбы с провозом контрафактных товаров в сфере транспорта и грузоперевозок.
Великобритания	1) сотрудничество Центра сбора информации Ведомства интеллектуальной собственности с электронными торговыми площадками 2) Правительственная поддержка соглашений между секторами экономики по защите брендов путем разработки превентивных механизмов, предотвращающих появление незаконного контента в области интеллектуальной собственности, и сотрудничества в области уголовного законодательства вне Интернета (например, Соглашение о стратегическом сотрудничестве между компанией Alibaba Group и Кингсайк-Британским деловым советом)
Италия	1) Информационная система для борьбы с контрафакцией в социальных сетях. 2) система проведения расследований «отслеживание хостинга». 3) Меморандумы о взаимопонимании в области охраны наименований мест происхождения и записанных географических указаний в секторе сельскохозяйственных продуктов питания (механизмы взаимодействия с платформами электронной коммерции eBay, Alibaba, Amazon).
Корея	1) полиция по расследованиям в отношении товарных знаков и целевая группа отслеживания онлайн-продаж предполагаемых контрафактных товаров, оснащенная цифровыми устройствами криминалистической экспертиз. 2) семинары с целью обмена информацией об онлайн-продажах контрафактных товаров, проводимые Советом по борьбе с контрафактом (на основе государственно-частного партнерства), в который входят правообладатели, операторы онлайн-рынков и заинтересованные организации

Отметим, что на данный момент в государствах-членах ЕАЭС не выработаны единые подходы к принятию специальных мер противодействия нарушениям прав на ОИС в Интернете, что создает необходимость разработки эффективных методов их защиты. На наш взгляд, наиболее разработанным и успешным можно назвать опыт РФ, далее по эффективности практика Беларуси, Казахстана и Армении. Законодательство Киргизии не содержит каких-либо специальных инструментов оперативного реагирования на нарушения интеллектуальной собственности в Интернете. Представляется, что в рамках ЕАЭС усилило бы законодательную базу соглашение о мерах противодействия торговле контрафактными товарами в онлайн-среде.

Таблица 2.

Реализация мер защиты прав на ОИС в сети «Интернет» в странах ЕАЭС

Страна-член ЕАЭС	Направления реализации мер защиты прав на ОИС в рамках интернет-торговли
Республика Армения	Разработка положений проекта закона «Об авторском праве и смежных правах», предусматривающих ответственность физических или юридических лиц за нарушение авторского права и (или) смежных прав при предоставлении услуг хостинга и (или) передачи данных в сети «Интернет»
Республика Беларусь	1) Судебные и внесудебные меры ограничения доступа к Интернет-ресурсам 2) Проект постановления «Об утверждении стратегии Республики Беларусь в сфере интеллектуальной собственности на 2021 – 2030 годы», включающий вопросы совершенствования законодательства в области защиты прав на ОИС в сети Интернет.
Республика Казахстан	1) специальные ограничительные меры доступа к Интернет-ресурсам 2) приостановление или блокирование работы пиратских сайтов на территории Республики
Республика Киргизия	Специальные меры отсутствуют
Российская Федерация	1) блокировка Интернет-ресурсов, распространяющих контрафактные произведения 2) внесудебная процедура обращения правообладателя с заявлением о нарушении авторских и (или) смежных прав и требованием о принятии соответствующих мер непосредственно к владельцам сайтов. 3) добровольное обязательство поисковых систем об удалении ссылки на пиратский контент из результатов поисковых запросов пользователей (в соответствии с меморандумом о борьбе с пиратством между крупнейшими медиахолдингами, онлайн-кинотеатрами и продюсерами и интернет-компаниями)

На основе проведённого анализа на рисунке 1 представлены перспективные направления противодействия нарушениям прав интеллектуальной собственности в Интернете в странах Евразийского союза.

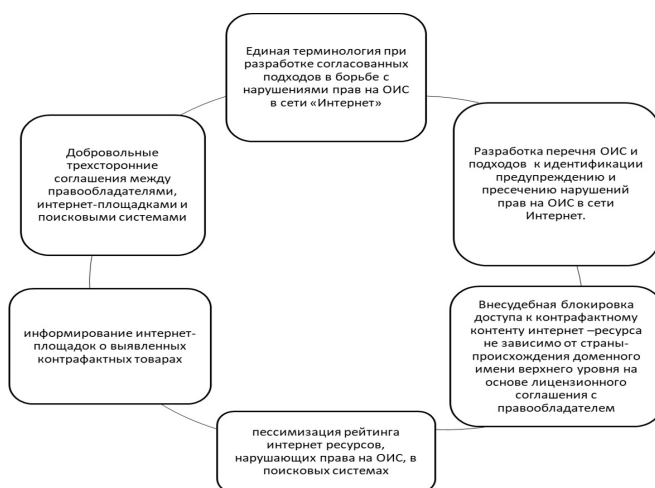


Рис. 1. Перспективные направления противодействия нарушениям прав интеллектуальной собственности в Интернете

Список литературы

1. Анализ международного опыта, законодательства и правопримени- тельной практики государств – членов Евразийского экономического союза по борьбе с нарушениями прав на объекты интеллектуальной собственности в сети «Интернет». Москва. 2020. 45 с.
2. Доклад ЕЭК «Стратегия деятельности блока по таможенному со- трудничеству до 2025 года. Москва. 2020. 18 с.
3. Цифровая повестка Евразийского экономического союза до 2025 года: перспективы и рекомендации. Обзор. – <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/SiteAssets/%D0%9E%D0%B1%D0%B7%D0%BE%D1%80%20%D0%92%D0%91.pdf>
4. Аксенов, И.А. Нарушение прав владельцев товарных знаков (на приме- ре территории Владимирской области) / И. А. Аксенов // Безопасность бизнеса. 2021. № 1. С. 26-31. – DOI 10.18572/2072-3644-2021-1-26-31.
5. Соглашение о механизме прослеживаемости товаров, ввезенных на таможенную территорию Евразийского экономического союза, от 29 мая 2019 года (ратифицировано Федеральным законом от 2 дека- бря 2019 года № 386-ФЗ). – <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202102160028>

References

1. Analysis of international experience, legislation and law enforcement practice of the member states of the Eurasian Economic Union in combating violations of intellectual property rights on the Internet. Moscow. 2020.
2. Report of the EEC “Strategy of the block on customs cooperation until 2025. Moscow. 2020.
3. Digital agenda of the Eurasian Economic Union until 2025: perspectives and recommendations. Review. – <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/SiteAssets/%D0%9E%D0%B1%D0%B7%D0%BE%D1%80%20%D0%92%D0%91.pdf>
4. Aksenov, I.A. Violation of the rights of trademark owners (on the example of the territory of the Vladimir region) / I. A. Aksenov // Business security. 2021. No. 1. S. 26-31. – DOI 10.18572/2072-3644-2021-1-26-31.

5. Agreement on the mechanism for the traceability of goods imported into the customs territory of the Eurasian Economic Union dated May 29, 2019 (ratified by Federal Law No. 386-FZ dated December 2, 2019). – <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202102160028>

ДАНИЕ ОБ АВТОРЕ

Иваницкая Анна Евгеньевна, старший преподаватель кафедры
Международное право и внешнеэкономическая деятельность
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Сто-
летовых»*
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
aivanickaya@gmail.com

DATA ABOUT THE AUTHOR

Ivanitskaya Anna Evgenievna, senior lecturer at the Department of
International Law and foreign economic activity
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs*
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
aivanickaya@gmail.com
ORCID: 0000-0002-0405-7659

УДК 342.591

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБВИНИТЕЛЯ В СУДЕБНОМ ПРОЦЕССЕ С УЧАСТИЕМ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ

Шумов П.В., Исправников К.И.

В работе кратко рассматриваются вопросы значения подготовки государственного обвинителя к участию в судопроизводстве с присяжными заседателями. Подчеркивается значение дополнительных профессиональных компетенций работников прокуратуры, необходимость знания и понимания стратегии и тактики уголовного судопроизводства с участием присяжных.

Ключевые слова: государственное обвинение; присяжные заседатели; уголовный процесс

THE ROLE OF THE PUBLIC PROSECUTOR IN THE TRIAL WITH THE PARTICIPATION OF JURORS

Shumov P.V., Ispravnikov K.I.

The paper briefly discusses the importance of preparing a public prosecutor to participate in court proceedings with jurors. The importance of additional professional competencies of prosecutors, the need for knowledge and understanding of the strategy and tactics of criminal proceedings involving juries is emphasized.

Keywords: state prosecution; jurors; criminal proceedings

Невозможно принижать роль прокурора в уголовном судебном процессе с участием присяжных заседателей, так как методика работы государственного обвинителя с присяжными имеет более значимую роль, чем роль председательствующего судьи.

Государственным обвинителем решается один из основных вопросов специфики уголовного судопроизводства с участием присяжных заседателей, а именно составление вопросов к присяжным для определения их личности. Правильная формулировка вопросов позволяет сформировать список беспристрастных присяжных заседателей, что позволит вынести объективный вердикт. Определение вопросов входит в полномочия прокурора.

Необходимо обратиться к ст. 355 УПК РФ, которая определяет начало судебного процесса со вступительных слов стороны обвинения и стороны защиты. Вступительная речь прокурора должна быть четкой и хорошо продуманной, так как со вступительных речей сторон у присяжных заседателей начинает формироваться мнение по уголовному делу. Во вступительной речи прокурор должен изложить существо обвинения, предъявленного подсудимому, но изложить так, чтобы оно было понятно присяжным, которые не имеют юридического образования. В конце своей речи прокурор предлагает порядок ознакомления с доказательствами, собранными по уголовному делу, которые устанавливают обстоятельства совершенного преступления.

Нужно отметить, что нельзя в полном объеме согласиться с выработанной практикой, а также методическими указаниями Генеральной прокуратуры РФ оглашения обвинительного заключения по уголовному делу в полном объеме, так как законодатель подразумевает изложение существа обвинения. Прокурор должен учитывать, что присяжных заседателей не знакомят с материалами дела. Присяжные постигают истину исключительно по выступлениям стороны обвинения и стороны защиты, а также по результатам расследования. Это и представляет особую сложность судебного процесса с участием присяжных заседателей. В связи с этим, государственному обвинителю необходимо безупречно самостоятельно ориентироваться в материалах уголовного дела, а также доказательствах, собранных стороной обвинения. Кроме того, государственный обвинитель должен обладать ораторским талантом и знаниями психологии, чтобы убедить присяжных заседателей обоснованностью своей позиции.

Речи государственного обвинителя должны быть четкими и конспек-

тивными, сохраняя концентрированность присяжных, а также должна быть легкость подачи материала. Это необходимо, чтобы у присяжных не возникло проблем с пониманием и восприятием информации, так как любое сомнение, будет толковаться в пользу обвиняемого.

При обращении к присяжным заседателям в своем выступлении, в прениях сторон прокурор решает некоторые задачи, а именно:

- 1) привлекает внимание присяжных заседателей к ходу своих рассуждений и представленным доказательствам;
- 2) выделяет наиболее убедительные и значимые для уголовного дела доказательства;
- 3) аргументировано излагает свою позицию касательно причастности подсудимого к преступлению и его виновности.

К сожалению, проанализировав практику, ключевой проблемой государственных обвинителей является отсутствие или не разработанность навыков в риторике. Прокуроры в большинстве случаев излагают обстоятельства уголовного дела и существо обвинения сухим юридическим языком, теряя внимание присяжных. Кроме того, пробелы в знаниях специальных норм, которые регулируют судебный процесс с участием присяжных заседателей, приводит к тому, что прокурор не может своевременно и обоснованно среагировать на попытки стороны защиты, нарушающей регламент, сформировать предубеждение присяжных заседателей о невиновности подсудимого, а также дискредитировать органы следствия и прокуратуры.

Таким образом, государственный обвинитель имеет одну из главных ролей в судебном разбирательстве с участием присяжных заседателей. Прокурор должен проявлять при изложении позиции обвинения таланты ораторского мастерства, чтобы сущность обвинения и доказательства были понятны присяжным заседателям. Кроме того, прокурору необходимо четко знать и понимать регламент проведения суда с участием присяжных заседателями, чтобы самому без нарушений предъявлять доказательства, а также пресекать такие нарушения со стороны защиты. Иначе, при отсутствии таких качеств, знаний и умений, стороны защиты сможет воспользоваться этой возможностью для формирования предвзятости у присяжных, что приведет в оправдательному вердикту.

Список литературы

1. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 25.03.2022, с изм. от 19.04.2022) // «Собрание законодательства РФ», 24.12.2001, N 52 (ч. I), ст. 4921.
2. Федеральный закон от 20.08.2004 N 113-ФЗ (ред. от 16.02.2022) «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 23.08.2004, N 34, ст. 3528.
3. Об участии прокуроров в судебных стадиях уголовного судопроизводства. Приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 25.12.2012 №465 // Текст приказа официально не опубликован.
4. Дубровин Ю.Д. Суд присяжных в России: XIX, XX, XXI вв. // История государства и права. 2015. №3. С. 29-32.
5. Коршунова О.Н. Особенности участия прокурора в рассмотрении дел судом присяжных: проблемы и решения // Юридическая мысль. 2017. №2. С. 124-134.

References

1. “Criminal Procedure Code of the Russian Federation” dated 18.12.2001 N 174-FZ (ed. dated 25.03.2022, with amendments. dated 19.04.2022) // “Collection of Legislation of the Russian Federation”, 24.12.2001, N 52 (Part I), Article 4921.2.
2. Federal Law of 20.08.2004 N 113-FZ (ed. of 16.02.2022) “On jurors of federal courts of general jurisdiction in the Russian Federation” // “Collection of Legislation of the Russian Federation”, 23.08.2004, N 34, article 3528.
3. On the participation of prosecutors in the judicial stages of criminal proceedings. Order of the Prosecutor General’s Office of the Russian Federation No. 465 dated 25.12.2012 // The text of the order has not been officially published.
4. Dubrovin Yu.D. Trial by jury in Russia: XIX, XX, XXI centuries. // History of the state and law. 2015. No.3. pp. 29-32.
5. Korshunova O.N. Features of the prosecutor’s participation in the consideration of cases by a jury: problems and solutions // Legal thought. 2017. No. 2, pp. 124-134.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Шумов Петр Владимирович, доцент кафедры гражданское право и процесс, юридический институт
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
pshumov@gmail.com

Исправников Кирилл Игоревич, общественный помощник СУ СК Российской Федерации по Владимирской области, магистрант юридического института
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
ispravnikov.k@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Shumov Petr Vladimirovich, Associate Professor of the Department of Civil Law and Process, Law Institute
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
pshumov@gmail.com

Kirill Igorevich Ispravnikov, Public assistant of the ID IC of the Russian Federation for the Vladimir region, master's student of the Law Institute
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
ispravnikov.k@mail.ru

УДК 658

ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ КОНФЛИКТОВ В ОРГАНИЗАЦИИ И МЕТОДЫ ИХ УПРАВЛЕНИЯ

Кашицына Т.Н., Султанова А.В., Петров И.Е.

В работе рассмотрены особенности причин возникновения конфликтов. Определены основные отличительные признаки организационных конфликтов от иных видов конфликтов. Рассмотрены методы управления конфликтами в организации.

Ключевые слова: конфликт; организационный конфликт; трудовая деятельность; управление

CAUSES OF CONFLICTS IN THE ORGANIZATION AND THEIR MANAGEMENT METHODS

Kashitsyna T.N., Sultanova A.V., Petrov I.E.

The paper considers the features of the reasons for the emergence of conflicts. The main distinguishing features of organizational conflicts from other types of conflicts are determined. The methods of conflict management in the organization are considered.

Keywords: conflict; organizational conflict; labor activity; management

Взаимопонимание в команде не всегда складываются так, как хотелось бы сотрудникам и их руководителю. Все люди разные, со своим характером и привычками, у них свое отношение к жизни и работе и, к сожалению, они не всегда умеют договариваться друг с другом или разделять личные и профессиональные отношения. И поэтому разногласия, возникающие в рабочем коллективе, – это нечто естественное, что необходимо принять и научиться разрешать конфликтные ситуации, чтобы эффективность работы не снижалась.

Конфликты являются неотъемлемой частью жизни общества на всех этапах его развития, они возникают практически во всех межличностных отношениях. Не смотря на то, что изучению сущности и природы конфликта посвящено множество исследований, общей теории конфликта пока не выработано, поэтому, изучение научной литературы позволяет найти множество значений самому понятию «конфликт». Константой во всех определениях является то, что конфликт это всегда противоречия или разногласия.

Конфликты могут возникать абсолютно во всех сферах, где происходит взаимодействие нескольких индивидов, но целью данного исследования является рассмотрение конфликтов, происходящих внутри организаций, то есть организационных конфликтов.

Можно выделить несколько признаков, отличающих конфликт организационный от иных видов конфликта:

- во-первых, сфера организационного конфликта ограничена рамками конкретной организации;
- во-вторых, причины возникновения конфликта обусловлены спецификой деятельности организации, особенностями ее организационной структуры, норм поведения, принятых в организации и т.д.
- в третьих, последствия конфликта касаются непосредственно организации, результатов ее деятельности;
- в-четвертых, ограниченность конфликта во времени обусловлена рамками совместной трудовой деятельности.

Обобщая все выше сказанное можно заключить, что организационный конфликт представляет собой противостояние членов трудового коллектива, вызванное вопросами, возникающими в процессе осуществления трудовой деятельности в связи с возникновением противоположных взглядов, мнений, отсутствия единого подхода к решению трудовых задач и т.д.

Причины возникновения организационных конфликтов, как правило, обусловлены субъективными причинами, то есть, связаны с людьми, работающими в организации. Можно выделить три основных фактора, обуславливающих возникновения организационных конфликтов:

- во-первых, это взаимозависимость и несовместимость целей сторон конфликта;
- во-вторых, стороны конфликта осознают, что поставленные перед ними задачи не имеют общего для всех решения и требуют либо пересмотра задач и целей, либо одна из сторон должна уступить другой.

Для, того, чтобы определить суть и причины конфликта все стороны конфликта должны совместно обрисовать свои представления о сложившейся ситуации и ее наиболее благоприятном исходе. Выстраивая модель разрешения конфликта важно определить модели поведения всех участников, а так же определить возможную роль посредника при разрешении конфликта.

При управлении конфликтом можно придерживаться различных моделей поведения, каждая из которых будет более или менее эффективной в различных конфликтных ситуациях. На практике выделяют шесть базовых моделей поведения, представленных на рис. 1.

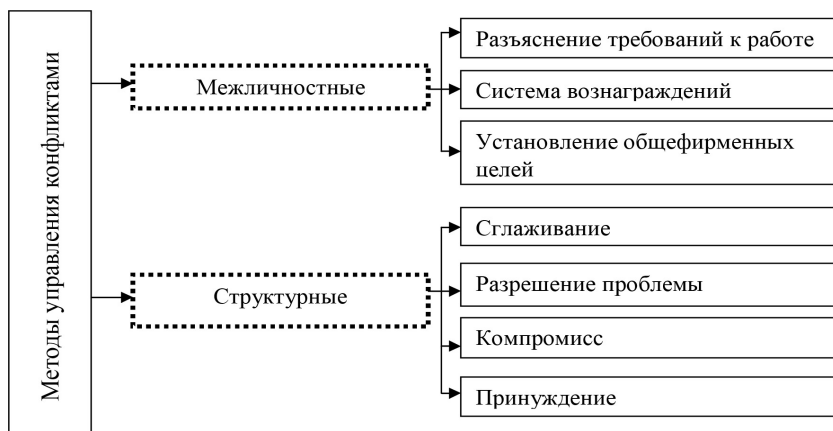


Рис. 1. Методы управления конфликтами

Следовательно, на основании проведенных теоретических исследований можно сделать следующий вывод:

- конфликт – это столкновение сторон, мнений, лиц, либо отсутствие согласия между двумя или большим количеством сторон,

которые могут быть конкретными лицами или группами, а конфликт в организации – это открытая форма существования противоречий интересов возникающих в процессе взаимодействия при решении производственных задач;

– предупреждение конфликта требует умения управлять процессом разрешения конфликтной ситуации до того момента, как она перерастет в открытое противоборство при этом важно установить, как предмет разногласия касается производственных проблем.

Список литературы

1. Мамонтова В.М., Ашурбекова Р.А. Управление конфликтами и стрессами в организации: какова роль HR в управлении этими процессами. // Управление персоналом и интеллектуальными процессами в России. Том 9. №5, 2020 г. С. 112-115.
2. Миронов, Е.Е. Модерация конфликтов в организации. Монография [Текст] / Е.Е. Миронов. Уфа: «Речь», 2019. 240 с.

References

1. Mamontova V.M., Ashurbekova R.A. Managing conflict and stress in an organization: what is the role of HR in managing these processes. // Personnel management and intellectual processes in Russia. Volume 9. No. 5, 2020, pp. 112-115.
2. Mironov, E.E. Moderation of conflicts in the organization. Monograph [Text] / E.E. Mironov. Ufa: «Speech», 2019. 240 p.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Кашицына Татьяна Николаевна, кандидат экономических наук,
доцент
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Сто-
летовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
kashicina@yandex.ru

Султанова Александра Васильевна, кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный технический университет
ул. Молодогвардейская, 244, г. Самара, 443100, Российская Федерация
sultanovaav@mail.ru

Петров Иван Евгеньевич, студент кафедры биологии и экологии
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
I_petrov_tiger@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Kashitsina Tatyana Nikolaevna, Candidate of Economic Sciences
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
kashicina@yandex.ru

Sultanova Aleksandra Vasilyevna, Candidate of Economic Sciences
Samara State Technical University
244, Molodogvardeiskaya Str., Samara, 443100, Russian Federation
sultanovaav@mail.ru

Petrov Ivan Evgenievich, Student of the Department of Biology and Ecology
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
I_petrov_tiger@mail.ru

УДК 340.5

**ПРАВОСОЗНАНИЕ И ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА
В ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ
КИТАЯ И РОССИИ**

Комолова М.В.

В статье анализируются основные аспекты торговых отношений между Китаем и Россией, которые заключаются в развитии партнерства с китайскими бизнесменами и на современном этапе.

***Ключевые слова:** торговые отношения; российско-китайское сотрудничество; товарооборот; правосознание предпринимателей*

**LEGAL CONSCIOUSNESS AND LEGAL
CULTURE IN TRADE AND ECONOMIC RELATIONS
BETWEEN CHINA AND RUSSIA**

Komolova M.V.

The article analyzes the main aspects of trade relations between China and Russia, which consist in the development of partnership with Chinese businessmen and at the present stage.

***Keywords:** trade relations; Russian-Chinese cooperation; trade turnover; legal consciousness of entrepreneurs*

Российско-китайские торговые отношения прошли долгий путь развития. Они берут свое начало с XVII в., когда Россия впервые отправила своих представителей в Китай для выяснения перспектив установления экономических отношений и впоследствии заключила с китайской стороной Нерчинские соглашения, закрепившие правила ведения двусторонней торговли и порядок разрешения споров. Торговые отношения между двумя государствами были существенно укреплены в XIX в., с подписанием Кяхтинского, Айгунского, Тяньцзиньского трактатов, а также Пекинских договоренностей, которыми были регламентированы условия двусторонней торговли, в том числе беспошлинной.

На современном этапе Китайская Народная Республика (далее – КНР) является одним из крупнейших торговых партнеров России. Для двустороннего российско-китайского сотрудничества характерно совпадение приоритетов стратегического развития, прежде всего, в сфере торговли энергоресурсами. В перспективе обе страны ставят перед собой амбициозную задачу по увеличению товарооборота до 200 млрд долл. в год к 2024 г. – для достижения этого показателя была разработана «дорожная карта» по развитию взаимного товарооборота.

Укрепление торговых связей между Россией и Китаем в условиях формирования рыночных отношений привело к интенсификации взаимоотношений между двумя государствами на уровне предпринимательских кругов. В рыночных условиях на первый план в двусторонних отношениях, помимо национальных правительств, вышли предприниматели, которые превратились в центральные фигуры торгово-экономического процесса, вступая друг с другом в активное сотрудничество в качестве деловых партнеров. Для осуществления успешного партнерства китайским и российским предпринимателям необходимы определенные познания друг о друге, касающиеся не только тонкостей текущих сделок, но также и о деловых характеристиках, благодаря которым они смогут составить представление о логике действий своих партнеров по бизнесу.

Одной из таких характеристик можно считать правосознание предпринимателей. Под правосознанием в научной литературе понимается правовое измерение сознания человека, а именно – та его часть, которая составляет основу для формирования личностного отношения индивида к правовым явлениям окружающей реальности, а также для формирования мотивации его поступков. В экономической сфере сущность понятия «правосознания» раскрывается с точки зрения влияния экономических установок на бессознательное и сознательное отношение к экономической активности, проявляющейся как в легальной, так и в нелегальной формах, выбор которых определяется правосознанием индивида.

На формирование правосознания человека и его правовой культуры существенное влияние оказывают национальные обычаи и традиции, нормативная самобытность страны проживания и ее экономические условия. Так, например, правовая культура и правосоз-

знание русского народа на протяжении многих веков формировалась в условиях патриархальной традиции, поэтому в условиях полной свободы на современном этапе для русских людей, которые получили множество свобод, но не развили в себе способность правильно их применять, характерен правовой нигилизм, проявляющийся в нежелании поступать в соответствии с требованиями закона.

Правовой нигилизм россиян зачастую сказывается и на способах ведения ими экономической деятельности. Это проявляется, например, в оказании воздействия на экономическое поведение россиян таких установок, как стремление к приоритетному удовлетворению индивидуальных потребностей, которые подталкивают некоторых индивидов к выходу из правового поля и действиям в рамках так называемых «серых», нелегальных схем. Это в полной мере проявляется и в российско-китайских экономических отношениях, в которых, по мере роста товарооборота и вовлечения в экономическое сотрудничество все большего количества компаний, появляются компании, использующие различные «серые схемы» для перевозки продукции из КНР в обход таможи. На актуальность данной проблемы указывает, в частности, подписание российско-китайского меморандума о совершенствовании таможенного регулирования электронной торговли в целях борьбы с «серыми схемами».

В рассматриваемом примере прослеживается влияние не только проблемных моментов российской правовой культуры, но и особенностей китайского правосознания. Несмотря на то, что китайская правовая культура развивалась на основе идей конфуцианства, опирающиеся на принципы гуманизма и совершения действий во благо общества, в том числе и в профессиональной деятельности, указанные ценности не всегда распространяются на отношение к иностранцам. По этой причине, в частности, таможенники Китая до подписания меморандума с Россией не всегда стремились вовремя отвечать на запросы и направлять всю необходимую информацию.

Кроме того, в тех случаях, когда иностранные предприниматели будут стремиться действовать в рамках условий договора, их китайские партнеры в разрешении деловых проблем могут обходиться и без договора. Показательным примером является своеобразное реа-

гирование китайской стороны на введение в 2014 г. антироссийских санкций, когда банки КНР стали ссылаться на действие ограничительных мер третьих стран, как на основание для прекращения обслуживания российского бизнеса. Проблема возникла, прежде всего, из-за нежелания китайской стороны разбираться в тонкостях санкционного режима, в силу которого заблокировать счета оказалось проще. Таким образом, хотя сама по себе китайская культура не отрицает права, она не предусматривает необходимости учитывать особенности правосознания иностранных контрагентов, что может приводить к затруднениям в ведении экономических отношений.

На основании изложенного можно прийти к выводу о том, что, в силу исторически сложившихся тесных экономических отношений России и Китая, отечественные предприниматели стремятся к развитию партнерства с китайскими бизнесменами и на современном этапе. В то же время трудности в понимании национальных менталитетов и правовых культур могут превращаться в преграды на пути развития двусторонних отношений.

Список литературы

1. Анферов Р.И. Эволюция российско-китайских экономических отношений и торговли. [Эл. ресурс]. – URL: https://spb.ranepa.ru/wp-content/uploads/2021/02/anferov_gi_ac_18_2.pdf. (дата обращения: 26.04.2022).
2. Китай идет навстречу в борьбе с серым импортом. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.retail.ru/news/kitay-idet-navstrechu-v-borbe-s-serym-importom> (дата обращения: 26.04.2022).
3. Аксенов, И. А. Особенности торговых отношений России и Китая / И. А. Аксенов // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2021. № 1. С. 79-81.
4. Пронина М.А. Правовая культура в России, Китае и Великобритании: понятие, содержание, взаимодействие. [Электронный ресурс]. – URL: <https://readera.org/pravovaja-kultura-v-rossii-kitae-i-velikobritaniiiponjatie-soderzhanie-14972854> (дата обращения: 26.04.2022).
5. Щепин К. Россия-Китай: будем торговать. [Электронный ресурс]. – URL: <https://rg.ru/2019/09/27/rossiia-i-kitaj-udvoiat-tovarooborot-k-2024-godu.html> (дата обращения: 26.04.2022).

References

1. Anferov R. I. Evolution of Russian-Chinese Economic Relations and Trade. [Elektronnyi resurs]. – URL: https://spb.ranepa.ru/wp-content/uploads/2021/02/anferov_r.i._ac_18_2.pdf. (date of access: 26.04.2022).
2. China is meeting halfway in the fight against gray imports. [Elektronnyi resurs]. – URL: <https://www.retail.ru/news/kitay-idet-navstrechu-v-borbe-s-serym-importom> (date of access: 26.04.2022).
3. Aksenov, I. A. Features of trade relations between Russia and China / I. A. Aksenov // Competitiveness in the global world: economics, science, technology. 2021. No. 1. S. 79-81.
4. Pronina M.A. Legal culture in Russia, China and Great Britain: concept, content, interaction. [Elektronnyi resurs]. – URL: <https://readera.org/pravovaja-kultura-v-rossii-kitae-i-velikobritaniiiponjatie-soderzhanie-14972854> (date of access: 26.04.2022).
5. Shchepin K. Russia-China: we will trade. [Elektronnyi resurs]. – URL: <https://rg.ru/2019/09/27/rossiia-i-kitaj-udvoiat-tovarooborot-k-2024-godu.html> (date of access: 26.04.2022).

ДАННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Комолова Марина Викторовна, старший преподаватель кафедры
Гражданское право и процесс
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Сто-
летовых»*
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
komotarina@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Komolova Marina Viktorovna, Senior Lecturer in the Department of
Civil Law and Process
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs*
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
komotarina@mail.ru

УДК 349.4

**ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО
РЕЖИМА «ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ГЕКТАРА»:
ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ**

Кузьмин И.М., Мамедов С.Н.

В статье даются некоторые особенности правового режима «Дальневосточного гектара». Определяются основные проблемы в реализации закона о дальневосточном гектаре.

***Ключевые слова:** Дальний Восток; закон о дальневосточном гектаре; безвозмездное пользование землей; правовой режим; проблемы реализации закона*

**FEATURES OF THE LEGAL REGIME
OF THE «FAR EASTERN HECTARE»: PROBLEMS
OF THEORY AND PRACTICE**

Kuzmin I.M., Mamedov S.N.

The article gives some features of the legal regime of the “far Eastern hectare”. The main problem in the implementation of the law on the far Eastern hectare is determined.

***Keywords:** the Far East; the law on the far Eastern hectare; gratuitous use of land; legal regime; problems of implementation of the law*

В последние годы в России существует тенденция, связанная с развитием Дальнего Востока. На современном этапе развития общества данный регион важен не только в военно-политическом аспекте, но и в экономическом. Так перспектива развития Дальнего Востока связана с рядом преимуществ, которые выделяют его из всех других регионов. Во-первых, Дальний Восток имеет очень выгодное географическое положение, непосредственная близость к быстро раз-

вивающемся странам, таким как Китай, Корея, Вьетнам. Во-вторых, огромным преимуществом является природный потенциал региона, здесь находятся большие запасы угля, нефти, газа, древесины и т.д. В-третьих, разнообразный климат Дальнего Востока позволяет заниматься различными видами деятельности: сельским хозяйством, животноводством и другими. При огромных плюсах Дальнего Востока, его освоение и развитие значительно отстает от других регионов, и связано это, прежде всего с демографической проблемой.

В 2017 году на открытие саммита «Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества» В.В. Путин в своей статье заявил: «Для России развитие Дальнего Востока - национальный приоритет для России в XXI веке». В этом же году принимается Концепция демографической политики Дальнего Востока на период до 2025 года, которая была утверждена распоряжением Правительства РФ от 20 июня 2017 года № 1298-р. Стратегической целью данной Концепции является стабилизация и увеличение численности населения. В помощь данной Концепции, по мнению властей, может послужить предоставление земельного участка в субъекте Дальневосточного федерального округа, так называемый «Дальневосточный гектар».

Однако, несмотря на привилегии, декларируемые законом о гектаре, проект не оправдал ожиданий в полной мере. Такой вывод напрашивается после череды статей и выступлений ученых и политиков. После изучения всех материалов и мы пришли к такому же мнению. Уже в середине 2017 года на сайте федеральной прессы появились статьи, общий смысл которых можно выразить в двух словах: «программа буксует». Цель проекта тесно связана с улучшением не столько экономического, сколько демографического потенциала региона. Однако за последние несколько лет, согласно статистическим данным из Сибири неудержимо происходит отток населения, который не удаётся контролировать ни федеральным, ни местным властям. В начале 2000-х в Восточной Сибири проживало около 9 миллионов человек, при этом подавляющее большинство сгруппировалось в южной части региона. Из-за оттока населения в одном только Дальневосточном округе численность населения со-

кратилась на 1,6 млн. человек. Получается, что с вводом программы о дальневосточном гектаре, демографический кризис не только не приостановился, но и продолжил интенсивно развиваться. Доказательством этому являются статистические данные, показывающие разницу между оттоком и притоком населения. Так за 2015 год число уехавших человек из ДФО значительно превышала прибывших, и данная разница составила – 23662, в 2016 году – 17367, в 2017 году – 17114, а в 2018 году – 33143.

Анализируя ситуацию с «Дальневосточным гектаром», можно выделить ряд причин, прямо или косвенно, на наш взгляд, влияющих на «крах» программы.

В первую очередь нужно обратить внимание на сам федеральный закон о предоставлении земли. Указано, что приобрести земельный участок может любой гражданин РФ, не зависимо от материального положения.

Декларация подается землепользователем через три года после начала владения. И только если гражданин не подал её вовремя, организуется внеплановая проверка. Хотя плановых то тоже пока не существует. За время существования закона было подано свыше 78 000 заявок, и чтобы в будущем провести проверки нужен огромный штат сотрудников. А это дополнительные расходы государства. Поэтому декларация на данном этапе развития востока считается оптимальным вариантом.

Таким образом, можно подвести итог о том, что программа «Дальневосточный гектар» способна решить демографическую проблему в ДФО, но нужно изменить процесс реализации данного проекта.

Данный закон необходимо «претворять в жизнь» поэтапно. Изучая все проблемы предоставления земель в ДФО, можно прийти к мнению, что важно разбить ДФО на меньшие территориальные образования. И только после этого начинать реализовывать первый этап – выдавать земельные участки постепенно как можно ближе к городам и поселениям, начиная с Востока и смещаясь к Западу ДФО. Второй этап – необходимо строительство новых предприятий и предоставление рабочих мест для прибывших граждан. Необходимо также развивать инфраструктуру, увеличивать количество

автомобильных дорог, водные, электрические коммуникации и т.д. И если «Закон о Дальневосточном гектаре» действительно начнет функционировать, то преодолеть демографический кризис не составит большой проблемы.

Список литературы

1. Федеральный закон от 1 мая 2016 г. N 119-ФЗ «Об особенностях предоставления гражданам земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности и расположенных на территориях субъектов Российской Федерации, входящих в состав Дальневосточного федерального округа, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_197427/
2. Концепция демографической политики Дальнего Востока на период до 2025 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 20 июня 2017 г. N 1298-р [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_218765/
3. Вронская М.В., Кривцова К.Е. Правовой режим «дальневосточного гектара»: актуальные проблемы его регламентации и реализации. // Административное и муниципальное право. 2018. № 11. С. 1–10.

References

1. Federal Law of May 1, 2016 N 119-FZ “On the peculiarities of providing citizens with land plots that are in state or municipal ownership and located on the territories of the constituent entities of the Russian Federation that are part of the Far Eastern Federal District, and on amendments to certain legislative acts of the Russian Federation” [Electronic resource]. – Access mode: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_197427/
2. The concept of the demographic policy of the Far East for the period up to 2025, approved by the order of the Government of the Russian Federation of June 20, 2017 N 1298-r [Electronic resource]. – Access mode: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_218765/

3. Vronskaya M.V., Krivtsova K.E. The legal regime of the “Far Eastern hectare”: current problems of its regulation and implementation. // Administrative and municipal law. 2018. No. 11. S. 1–10.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Кузьмин Иван Михайлович, магистрант 1 курса Юридического института

*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
i.m.kuzmin.3107@mail.ru*

Мамедов Сабир Ниязович, к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой Го-

*сударственное право и управление таможенной деятельностью
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени
Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
sabir-40@mail.ru*

DATA ABOUT THE AUTHORS

Kuzmin Ivan Mikhailovich, 1st year undergraduate student of the Law Institute

*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
i.m.kuzmin.3107@mail.ru*

Mamedov Sabir Niyazovich, Candidate of Law, Associate Professor, Head of the Department of State Law and Management of Customs Activities

*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
sabir-40@mail.ru*

УДК 347.6

**ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕДУРЫ СОВМЕСТНОГО
БАНКРОТСТВА СУПРУГОВ В РФ***Кулакова А.А.*

В статье рассмотрены проблемные вопросы, связанные с проведением процедуры банкротства в отношении супругов. Проведен анализ законодательства и судебной практики, на основе которого можно сделать вывод о необходимости правового регулирования института совместного банкротства супругов.

Ключевые слова: банкротство; должник; супруг; общее имущество; конкурсная масса; правовое регулирование; объединение производств

**PROBLEMS OF THE JOINT BANKRUPTCY
OF SPOUSES PROCEDURE IN RUSSIA***Kulakova A.A.*

The article deals with problematic issues related to the conduct of bankruptcy proceedings against spouses. The analysis of legislation and judicial practice is carried out, on the basis of which it can be concluded that there is a need for legal regulation of the institution of joint bankruptcy of spouses.

Keywords: bankruptcy; debtor; spouse; bankruptcy estate; law regulation; proceedings join

В силу, относительно, недавнего появления в отечественном законодательстве института совместной собственности супругов, ряд вопросов, связанных с регулированием имущественных прав супругов остается по-прежнему нерешенным. Кроме того, в связи с экономическими, социальными и правовыми изменениями жизни граждан, возникает необходимость правового урегулирования не только ранее не решенных вопросов, а также и появившихся вновь.

Одним из правовых нововведений, подтверждающим необходимость усовершенствования регулирования имущественных брачно-семейных отношений, стало внесение изменений в Федеральный

закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 N 127-ФЗ. Так, 1 октября 2015 года в отечественном законодательстве была введена процедура банкротства граждан.

В процедуре банкротства граждан важное место занимает формирование конкурсной массы должника, она включает с вой состав все имущество должника, которым последний владеет на момент открытия конкурсного производства. При формировании конкурсной массы, как судам, так и арбитражным управляющим необходимо уделять особое внимание основаниям возникновения и прекращения права общей собственности.

В связи с тем, что общим имуществом супругов является не только нажитое в браке, но и долги, встает вопрос о возможности правового регулирования и в целом законодательного закрепления института совместного банкротства супругов.

Так, к примеру, задолженности из ипотечных обязательств, целевых кредитов на нужды семьи, задолженностей по коммунальным платежам являются общими для супругов. В целях удовлетворения требований кредиторов за счет уменьшения текущих платежей на оплату процедуры банкротства, так же в целях экономии времени и значительным упрощением процедуры формирования конкурсной массы за счет исключения процедуры выделения долей в общем имуществе, представляется целесообразным объединять два производства в одно.

Практика, связанная с включением в конкурсную массу общего имущества супругов, выявила ряд значительных пробелов в законодательстве. Одним из таких пробелов является возможность объединения производств по банкротству супругов.

Так, в 2018 году Верховным Судом РФ был рассмотрен данный вопрос, который разъяснил, что суд может объединять дела о несостоятельности супругов по нормам статьи 130 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. При изучении данного разъяснения, важно отметить, что не допускается подача совместного заявления о банкротстве, но имеется возможность для объединения уже существующих производств. Кроме того, в разъяснении Верховного суда отсутствуют четкие регламентации для принятия судом решения или об отказе в заявлениях граждан об объединении производств. Верховный Суд отнес данный вопрос к дирекционным полномочиям суда.

Согласно п. 7 ст. 213.26 ФЗ от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», в конкурсную массу входит часть средств, полученная от реализации общего имущества супругов, соответствующая доле должника, а часть этих средств, оставшаяся после выплат кредитору, выплачивается супругу должника. Данное положение является нарушением имущественных прав и интересов второго супруга, не являющегося должником. Второму супругу выплачивается часть средств от реализации его имущества, но сама реализация нарушает имущественные интересы супруга.

Рассматривая вопрос об объединении двух производств в одно, в отсутствие правового регулирования, суды зачастую выносят противоречащие друг другу определения. С одной стороны, российское право не признает пассивное соучастие в делах о банкротстве, так как оно не соответствует природе конкурсного правоотношения, определяемого как обязательство с активной множественностью лиц. С другой – законодательством о банкротстве не предусмотрен запрет на пассивное соучастие, кроме того, Верховный Суд в указанном выше Постановлении разрешил судам применять данный инструмент.

Сегодня при принятии решения об объединении двух производств в одно суды руководствуются принципом целесообразности, но по-прежнему существует необходимость четкой регламентации данной процедуры и правовом закреплении в нормативно-правовых актах.

К ряду проблем, обуславливающих необходимость правового регулирования, относится высокая стоимость банкротства по причине дублирования процедур. Кроме того, случающиеся в практике противоречащие друг другу судебные решения, не способствуют единообразному пониманию и применению законодательства о банкротстве. Это противоречит принципу единства судебной практики.

Таким образом, процедура совместного банкротства супругов требует детальной разработки в законодательстве нашей страны.

Список литературы

1. Амелин А.В. Совместное банкротство супругов: актуальные проблемы // Хозяйство и право. 2018. N 1(492). С. 106–112.

2. Попондопуло В.Ф. Банкротство: правовое регулирование // научно-практическое пособие. М.: Проспект, 2015. 414 с.
3. Аксенов, И.А. Порядок изъятия земель для развития муниципального образования / И.А. Аксенов // Государственная власть и местное самоуправление. 2021. № 2. С. 21-25. – DOI 10.18572/1813-1247-2021-2-21-25.
4. Хлюстов П.В. Совместное имущество супругов: проблемы формирования конкурсной массы гражданинабанкрота // Закон. 2015. № 12. С. 68.

References

1. Amelin A.V. Joint bankruptcy of spouses: actual problems // Economy and law. 2018. N 1(492). pp. 106-112.
2. Popondopulo V. F. Bankruptcy: legal regulation // nauchno-prakticheskoe posobie. M.: Prospekt, 2015. 414 p.
3. Aksenov, I.A. The procedure for the withdrawal of land for the development of the municipality / I. A. Aksenov // State power and local self-government. 2021. No. 2. S. 21-25. – DOI 10.18572/1813-1247-2021-2-21-25.
4. Khlyustov P. V. Joint property of spouses: problems of forming the bankruptcy estate of a bankrupt citizen // Law. 2015. No. 12. P. 68.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Кулакова Анна Александровна, к.ю.н., доцент, доцент кафедры
Гражданское право и процесс
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени
Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
annakulakova33@yandex.ru*

DATA ABOUT THE AUTHOR

Kulakova Anna Aleksandrovna, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor at the Department of Civil Law and Process
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
annakulakova33@yandex.ru*

УДК 34.096

ВОЗНИКНОВЕНИЕ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЭСТОППЕЛЯ В АНГЛИЙСКОМ ПРАВЕ

Кучмин Н.А., Мамедов С.Н.

В статье изучает становление такой правовой категории как эстоппель. Выделяются причины ставшие отправной точкой для формирования развития эстоппеля в практике применения судов. Классифицируются исторические виды эстоппелей, нашедшие свое отражение в современных видах.

Ключевые слова: эстоппель; английское право; общее право

ORIGIN AND STAGES OF DEVELOPMENT OF ESTOPPEL IN ENGLISH LAW

Kuchmin N.A., Mamedov S.N.

The article studies the formation of such a legal category as estoppel. The reasons that have become the starting point for the formation of the development of estoppel in the practice of using courts are highlighted. The historical types of estoppels, which are reflected in modern types, are classified.

Keywords: estoppel; english law; common law

Эстоппель берет свое начало в Англии, став сначала одним лишь средством представления доказательств в суде, при рассмотрении какого-либо дела или спора, но со временем эволюционирует, и становится принципом обычного прецедентного права. Эстоппель происходит от термина «estop», что в переводе с английского означает, воспрепятствовать, останавливать. Эстоппель, как термин, используется со времен среднеанглийского языка, получившего распространение с 1066 года, с момента Нормандского завоевания.

При определении места, который занимает эстоппель в системе права Англии возникают трудности, так как вплоть до XIX века в основе английской системы права находилась система исков и судебных приказов, сравнимая с римским формулярным процессом. Несмотря на совпадение двух параллельно идущих процессов, оформление общего права как системы и возрастающий интерес к активному изучению истории римского права и его достижений в европейских университетах, последний не оказал большого значения на курс развития общего права. В большинстве своем, общее право развивалось далеко не в стенах университетских аудиторий, а в обычной жизни людей, в решении конкретных споров, в первую очередь, изучению в университете же подлежало римское и каноническое право, а не национальное.

К концу XIII века юридическая профессия становится крайне закрытой для большинства обычного населения, а для осуществления юридической деятельности становится необходимым иметь специальное разрешение. К судам прикрепляются гильдии юристов, юридическое образование которых, заключается в изучении исковых форм и судебных приказов, вещного права, а также процессуальных правил ведения судебного дела.

Судопроизводство в судах справедливости и судах общего права имело одно кардинальное отличие. Главной стадией судебного процесса в судах общего права, его сердцевиной, было определение вопроса о материальном факте, лежащем в основе спора. Устанавливался он на основании процедуры заявлений (прошений) сторон, которая на первых этапах была в присутствии суда, а к началу XVII века по письменным документам сторон, данные материалы становились частью материалов всего дела и в последующем становятся неопровержимыми для сторон доказательствами.

В XVI веке возрастает увеличение дел, рассматриваемых судами, это связано с развитием общества, преобразованиями в социально-экономической сфере. Меняется и характер споров, становятся популярными споры, связанные с преддоговорными заявлениями, которые были совершены как сторонами по договору, так и третьими лицами.

По истечении полу века в 1837 году институт *estoppel by representation* приобретает окончательное оформление в деле *Pickard v Sears*. На это решение ссылались и уточнялись в других делах в частности *Freeman v Cooke*, действия одного лица порождают представление об определённом положении дел и дают возможность для другого лица опираться и рассчитывать на подобное представление, в последующих поступках изменять свою позицию согласно представлению о реальном положении дел, то первое лицо, утрачивает возможность ссылаться на существования иного положения дел, чем то, гарантом которого оно стало.

Как мы видим для эстоппеля который сформировался к XIX веку и стал классическим для английского права характерно несколько особенностей, и критериев, которые необходимо установить в рамках судебного разбирательства для его применения в деле.

Первое, наличие утверждения или действий, свидетельствующих об определённом факте, второе, осознанное восприятия его другой стороной, третье, ожидание автора утверждения о каком-либо факте, что другая сторона доверится подобному утверждению, четвертое, активные действия стороны, руководствуясь данными сведениями, пятое, наступление неблагоприятных последствий у другой стороны, при изменении позиции автора утверждения.

И так, английские суды пришли к такому заключению, что при квалификации действия по вышеуказанному составу, необходимо установить все его элементы, а последний, наличие неблагоприятных последствий, является необходимым и имеет первостепенное значение. Так, например, если все четыре первых элемента будут установлены, но последний не будет присутствовать, у судьи нет возможности применить эстоппель. Более того, неблагоприятные последствия должны быть реально наступившими, не абстрактными, а реальными и иметь причинно-следственную связь с действиями (бездействиями) лица, в сознании которого порождено доверии к утверждениям о каком-либо факте.

Самый первый критерий, утверждение или действие, свидетельствующее об определённом факте, который мы выделяли выше,

определяет предмет доказывания. В предмет доказывания могут входить факты действительности, существование которых объективно подтверждается и находит свое выражение, эстоппель невозможно применить к заявлению о действиях, которые будут совершены в последующем. Их нельзя нивелировать применением эстоппеля, так как невозможно доказать тот факт, который ещё не наступил.

Таким образом, изучив путь зарождения института эстоппеля, можно сделать несколько выводов. Эстоппель в современном представлении не возник одномоментно, зарождению его в Англии было обусловлено совокупностью факторов.

Фактор, лежащий в основе зарождения и дальнейшего развития эстоппеля, является отсутствие влияние наследия римского права на английское общее право. Право не было представлено и не рассматривалось как система норм материального права и не могло функционировать без тесной связи с формализованными требованиями судебного процесса и конкретных мер защиты, установленных специальной формой иска. Как следствие, дальнейшее развитие эстоппеля находилось во взаимно обуславливающей связи с развитием конкретных институтов материального права.

Список литературы

1. Черных И.И. Эстоппель в гражданском судопроизводстве // Законы России: опыт, анализ, практика. 2015. № 12. С. 82.
2. Седова Ж.И., Зайцева Н.В. Принцип эстоппель и отказ от права в коммерческом обороте Российской Федерации. М.: Статут, 2014. 159 с.
3. Каламкарян Р.А. Эстоппель как институт международного права // Юрист-международник. 2004. № 1.

References

1. Chernykh I.I. Estoppel in civil proceedings // Laws of Russia: experience, analysis, practice. 2015. No. 12. P. 82.
2. Sedova Zh.I., Zaitseva N.V. The principle of estoppel and waiver of the right in the commercial circulation of the Russian Federation. M.: Statut, 2014. 159 p.

3. Kalamkaryan R.A. Estoppel as an institution of international law // International Lawyer. 2004. No. 1.

ДАнные ОБ АВТОРАХ

Кучмин Никита Андреевич, студент Юридического института
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Сто-
летовых»*
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
nkuchmin@bk.ru

Мамедов Сабир Ниязович, научный руководитель, профессор, за-
ведующий кафедрой «Государственное право и управление
таможенной деятельностью»
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Сто-
летовых»*
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
sabir-40@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Kuchmin Nikita Andreevich, student of the Law Institute
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs*
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
nkuchmin@bk.ru

Mamedov Sabir Niyazovich, scientific supervisor, professor, head
of the department «State law and management of customs ac-
tivities»
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs*
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
sabir-40@mail.ru

УДК 334.02

**ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РАБОТОЙ
СЛЕДСТВЕННОЙ ГРУППЫ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ
ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ**

Мешков Д.Н.

Автор рассматривает работу следственной группы по расследованию преступлений в сфере экономики через принципы ее управления. Исходя из того, что конечным результатом этой работы является изобличение виновных в совершении преступлений в сфере экономики и передача их в руки правосудия, определяет проблемы в этой работе и дает рекомендации по их устранению

Ключевые слова: *управление работой; экономические преступления; менеджмент в работе следственных органов*

**PRINCIPLES OF MANAGING THE WORK
OF THE INVESTIGATION GROUP IN THE INVESTIGATION
OF CRIMES IN THE SPHERE OF THE ECONOMY**

Meshkov D.N.

The author examines the work of the investigation team to investigate crimes in the economic sphere through the principles of its management. Based on the fact that the end result of this work is the exposure of those responsible for committing crimes in the economic sphere and their transfer to justice, identifies problems in this work and makes recommendations for their elimination

Keywords: *work management; economic crimes; management in the work of investigative bodies*

Введение

Принципы управления работой оперативных сотрудников, специалистов и прочих лиц, которые включены в состав следственной

группы и тесно работают с ней в рамках уголовного дела [1] по общему правилу, а также специфике деятельности разделяют на:

- оперативную группу по розыску и поиску и закреплению доказательств, касающихся таможенного оформления;
- оперативную группу по поиску, обнаружению признаков составов должностных преступлений, коррупционных составляющих, признаков получения взятки или наличия личного мотива;
- оперативную группу по сбору данных о личностях, проведению обысков, внешнего наблюдения, прослушивания телефонных разговоров, снятия информации с технических каналов связи, оперативного внедрения и тд;
- оперативную группу по анализу собранной документации, сертификатов, бухгалтерской документации, деклараций, баз данных, компьютерных программ и закрепления результатов этого анализа;
- оперативную группу физической защиты членов следственной группы и членов их семей от покушений на жизнь и здоровье, а также от давления на них в любой форме проявления.

Результаты исследования

Одновременно, для исключения утечки информации следственной группе рекомендуется:

- ограничить возможность ознакомления оперативных групп в материалами уголовного дела, выдавая только лишь самое необходимое для проведения оперативно - розыскного мероприятия, минимизировав фактическую передачу документации;
- максимально исключить перекрестное знакомство между оперативными сотрудниками упомянутых выше групп;
- строго распределять между группами разные задачи, дробя их на разные этапы или методы получения и при возможности самим членам следственной группы изымать полученные оперативные данные у оперативных групп;
- запретить вынос документации за пределы помещения, в котором работает следственная группа, запретить использова-

ние в этом помещении аппаратов с средствами фото-видео-фиксации, за исключением оборудования, непосредственно выданного для производства следственных действий;

- запретить использование компьютерной техники, позволяющей подключение к ней внешних запоминающих устройств и USB-накопителей.
- по уголовным делам в отношении высокопоставленных лиц оперативную группу формировать лицами из отдаленных регионов от места совершения преступления во избежание налаживания коррупционных схем.

Еще одной немаловажной частью работы следственной группы, а точнее даже ее руководителя является плотная работа с государственным обвинением при передаче уголовного дела в суд для его рассмотрения [2].

При его рассмотрении вплоть до постановки приговора (доказывание является основным содержанием уголовно-процессуальной деятельности, ее выполнение непосредственно сопряжено с выполнением функции содействия решению задач уголовного судопроизводства [3]), а при необходимости и при рассмотрении дела судами апелляционной инстанции.

Эта необходимость вызвана тем, что порой государственное обвинение строит слабую обвинительную позицию в отношении подсудимых. Это может быть вызвано несколькими причинами:

- поверхностное изучение материалов уголовного дела;
- незначительный опыт участия при рассмотрении уголовных дел в таможенной сфере;
- недостаточный запас знаний нормативных правовых актов, регулирующих деятельность таможенной службы и ее специфики в целом.

Заключение

Представляется необходимым рекомендовать проведение плановых и внеплановых совещаний государственного обвинителя, поддерживающего обвинение в уголовном деле в отношении сотрудников таможенной службы, с работниками следственной группы.

Такая консультационная работа позволит обвинению:

- понятно и лаконично отвечать на возникшие у суда в процессе рассмотрения уголовного дела вопросы;
- оперативно реагировать на процессуальные действия защиты, нейтрализуя их;
- повысить мнение об эффективности деятельности правоохранительных органов и неизбежности наказания за преступление.

Таким образом, мы рассмотрели принципиальные особенности организации работы следственной группы, а также проведения отдельных первоначальных следственных действий, выделив среди них наиболее важные для формирования доказательной базы.

Отмечаем, что важное значение имеют первоначальные следственные действия, так как они закрепляют основной массив доказательной базы. К таким следственным действиям можно отнести задержание лица; обыск; допрос подозреваемого или обвиняемого.

Кроме того, по каждому из перечисленных процессуальных действий автором были перечислены ошибки, которые чаще всего допускают органы следствия и дознания на первых этапах расследования преступлений в таможенной сфере и приведены примеры из судебной практики, где эти ошибки выявлялись судами второй инстанции и служили основанием для пересмотра или отмены приговоров.

Список литературы

1. Шаповаленко А.С. Преступления и административные правонарушения, отнесенные к компетенции таможенных органов // Научный альманах. 2016. № 1-1 (15). С. 311.
2. Мешков В.М. О современных вопросах взаимодействия органов предварительного следствия и средств массовой информации // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. 2018. № 3(53). С. 87.
3. Исаенко В. Н. Государственное обвинение в системе уголовно-процессуальных функций / В. Н. Исаенко // Актуальные проблемы российского права. 2019. № 1(98). С. 187.

References

1. SHapovalenko A.S. Prestupleniya i administrativnye pravonarusheniya, otnesennye k kompetencii tamozhennyh organov // Nauchnyj al'manah. 2016. № 1-1 (15). S. 311.
2. Meshkov V. M. O sovremennyh voprosah vzaimodejstviya organov predvaritel'nogo sledstviya i sredstv massovoj informacii // Vestnik Kaliningradskogo filiala Sankt-Peterburgskogo universiteta MVD Rossii. 2018. № 3(53). S. 87.
3. Isaenko V. N. Gosudarstvennoe obvinenie v sisteme ugolovno-processual'nyh funkcij / V. N. Isaenko // Aktual'nye problemy rossijskogo prava. 2019. № 1(98). S. 187.

ДААННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Мешков Денис Николаевич, доцент, кандидат юридических наук
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
meshkov33@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Meshkov Denis Nikolaevich, Associate Professor, Candidate of Legal Sciences
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
meshkov33@mail.ru
ORCID: 0000-0002-1475-2241

УДК 339.92

К ВОПРОСУ О ГЕОГРАФИЧЕСКОМ ПОНИМАНИИ РЯДА СОСТАВОВ ТАМОЖЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Мешков Д.Н.

На основе проведенного анализа ряда составов таможенных преступлений, а также нескольких правоприменительных актов автор обращает внимание на то, что в настоящее время имеется определенная неточность в формулировках. По его мнению, одновременное использование существующей (ЕАЭС) и упраздненной (ЕврАзЭС) организаций приводит к неправильному применению норм уголовного закона в силу правового недопонимания. Кроме этого имеется неопределенность по поводу места совершения преступления в географическом понимании в силу одновременного наличия в формулировках таких понятий как таможенная граница Таможенного союза, она же, но в рамках ЕврАзЭС, а также государственная граница Российской Федерации с государствами-членами Таможенного союза.

Ключевые слова: государственная граница; ЕАЭС; ЕврАзЭС; таможенные преступления; экономические сообщества; региональная экономическая интеграция

TO THE QUESTION OF GEOGRAPHICAL UNDERSTANDING OF A NUMBER OF COMPOSITIONS OF CUSTOMS CRIMES

Meshkov D.N.

Based on the analysis of a number of elements of customs crimes, as well as several law enforcement acts, the author draws attention to the fact that at present there is a certain inaccuracy in the wording. In his opinion, the simultaneous use of the existing (EAEU) and abolished (EurAsEC) organizations leads to the incorrect application of the norms of the criminal law due to a legal misunderstanding. In addition, there is uncertainty about the place of the crime in the geographical sense

due to the simultaneous presence in the wording of such concepts as the customs border of the Customs Union, it is the same, but within the framework of the EurAsEC, as well as the state border of the Russian Federation with the member states of the Customs Union.

Keywords: *state border; EAEU; EurAsEC; customs crimes; economic communities; regional economic integration*

Еще одной проблемой квалификации является упоминание в уголовном законе несуществующей организации – ЕврАзЭС. Эта ситуация порождает некое «пространственное недопонимание», которое преступное сообщество использует в своих целях.

В октябре 2000 года Россия и другие государства образовали Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС) [1]. Это послужило необходимостью внесения изменений, в том числе, в уголовное законодательство. В нем появилось понятие таможенной границы Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС и государственной границы Российской Федерации с государствами-членами Таможенного союза.

Это упоминание встречается в ст.ст. 200¹, 200², 226¹, 229¹ УК РФ. Однако и в них имеется различие в географическом понимании ответственности по территориальному признаку.

Например, в ст. 200¹ УК РФ говорится о незаконном перемещении через таможенную границу Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС. В то же время, в ст. 200² говорится о незаконном перемещении через таможенную границу Таможенного союза, без упоминания пределов ЕврАзЭС. Соответственно границы, на которые распространяет действие указанная статья, не совпадают с границами действия ст. 200¹ УК РФ.

В ст. ст. 226¹ и 229¹ УК РФ вообще упоминаются иные географические конгломераты – таможенная граница Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС и государственная граница РФ с государствами-членами Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС.

Данные различия, на наш взгляд порождают правовое недопонимание, так как преступность деяния вне зависимости от его тяжести, в рамках единого УК РФ, должна распространяться на четко понимаемую и очерченную законом границу его действия.

Это не вся географическая коллизия, имеющаяся в УК РФ. В 2014 году ЕврАзЭС прекратил свое существование. На смену ему в 2015 году была создана новая международная организация ЕАЭС.

В то же время, не смотря на прекращение существования ЕврАзЭС и появление ЕАЭС, законодатель не внес изменения в УК РФ и в последнем сохранились упоминания о международной организации, прекратившей существование, что понуждает правоприменителя использовать устаревшие сведения.

Действующая редакция УК РФ содержит упоминание на ЕврАзЭС, это позволяет выделить определенный казус. Армения не была членом ЕврАзЭС, как и Таджикистан. В период существования этой организации они не входили в ее состав. Соответственно, не ясно регулируют ли в настоящее время союзнические (в границах ЕАЭС) отношения России с этими республиками уголовно-правовые отношения в рамках упомянутых в УК РФ границ ЕврАзЭС.

Для наглядности можно привести ряд примеров.

В приговоре Пограничного районного суда Приморского края от 27 октября 2020 г. по делу № 1-119/2020 [2] одновременно упоминается таможенная граница Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС и таможенная граница ЕАЭС.

А в приговоре Хостинского районного суда города Сочи Краснодарского края от 16 июля 2020 г. по делу № 1-117/2020 [3] ЕврАзЭС упоминается через скобки как ЕАЭС – «ЕврАзЭС (ЕАЭС)».

Проанализированные преступления позволили определить наиболее актуальные проблемы в их квалификации с точки зрения географического понимания. Это, прежде всего, связано не только с неправильным подходом законодателя, но и с неверным пониманием специфики таможенных отношений правоприменителями.

Список литературы

1. Евразийское экономическое сообщество / Свободная энциклопедия «Википедия» [Электронный ресурс]. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Евразийское_экономическое_сообщество (дата обращения 09.05.2022).

2. Приговор Пограничного районного суда Приморского края от 27 октября 2020 г. по делу № 1-119/2020 / Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru> (дата обращения 09.05.2022).
3. Приговор Хостинского районного суда города Сочи Краснодарского края от 16 июля 2020 г. по делу № 1-117/2020 / Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru> (дата обращения 09.05.2022).

References

1. Evrazijskoe ekonomicheskoe soobshchestvo / Svobodnaya enciklopediya «Vikipediya» [Elektronnyj resurs]. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Evrazijskoe_ekonomicheskoe_soobshchestvo (data obrashcheniya 09.05.2022).
2. Prigovor Pogranichnogo rajonnogo suda Primorskogo kraja ot 27 oktyabrya 2020 g. po delu № 1-119/2020 / Sudebnye i normativnye akty RF [Elektronnyj resurs]. URL: <https://sudact.ru> (data obrashcheniya 09.05.2022).
3. Prigovor Hostinskogo rajonnogo suda goroda Sochi Krasnodarskogo kraja ot 16 iyulya 2020 g. po delu № 1-117/2020 / Sudebnye i normativnye akty RF [Elektronnyj resurs]. URL: <https://sudact.ru> (data obrashcheniya 09.05.2022).

ДАННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Мешков Денис Николаевич, доцент, кандидат юридических наук
*ФГБОУВО «Владимирский государственный университет имени
Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
meshkov33@mail.ru*

DATA ABOUT THE AUTHOR

Meshkov Denis Nikolaevich, Associate Professor, Candidate of Legal
Sciences
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
meshkov33@mail.ru
ORCID: 0000-0002-1475-2241*

УДК 657

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Панина Е.Е.

Туриндустрия в целом и гостиничный бизнес, в частности, в сложившейся ситуации, оказались одними из наиболее пострадавших отраслей экономики. Пандемия, вызванная короновирусной инфекцией covid-19, закрытие границ, санкции, рост цен, повлекшие за собой снижение потока туристов, вынуждают гостиничные предприятия быть максимально адаптированным к стремительно меняющимся условиям. Определение основных проблем, анализ и выявление ключевых направлений деятельности дает возможность гостиничному предприятию правильно распределять имеющиеся ресурсы, разработать стратегию, которая даст возможность быть максимально эффективным и конкурентоспособных в сложившейся ситуации.

Цель – определить проблемы и перспективы развития гостиничного бизнеса в современных условиях

Метод и методология проведения работы: в статье использовался сравнительный анализ и обобщение.

Результаты: представлены основные проблемы и направления развития гостиничных предприятий в современных условиях

Область применения результатов: полученные результаты целесообразно применять предприятиям сферы гостеприимства

Ключевые слова: гостиничные предприятия; туризм; целевая аудитория; стратегия развития; проблемы; конкурентоспособный продукт

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE HOTEL BUSINESS IN MODERN CONDITIONS

Panina E.E.

The tourism industry in general and the hotel business in particular, in the current situation, turned out to be one of the most affected sec-

tors of the economy. The pandemic caused by the coronavirus infection covid-19, the closure of borders, sanctions, rising prices, which led to a decrease in the flow of tourists, force hotel enterprises to look for new opportunities and ways to solve the problems that have arisen. In the current conditions, when the situation on the market is constantly changing, the task of the hotel company is to be as adapted to it as possible. Identification of the main problems, analysis and identification of key activities will allow the hotel company to correctly allocate available resources, develop a strategy that will make it possible to be as effective and competitive as possible in the current situation.

Purpose. Definition of the problems and prospects for the development of the hotel business in modern conditions

Methodology in article: a comparative analysis and generalization.

Results: the main problems and directions of development of hotel enterprises in modern conditions are presented

Practical implications: it is advisable to apply the results obtained to enterprises operating in the field of providing hotel services

Keywords: hotel enterprises, tourism, target audience, hotel services, development strategy, problems, competitive product

Гостиничные предприятия в современных условиях, ориентируясь на внутренний туризм, должны понимать, что производимый продукт, должен максимально соотноситься с потребностями той целевой аудитории, на которую он ориентирован, при этом основная задача – сформировать, так называемую, «петлю лояльности», то есть в процессе предоставления гостиничных услуг получить максимально лояльного гостя, который не только приедет второй раз, но и порекомендует отель другим. Поскольку, в связи с закрытием границ, турист, который был ориентирован на отдых за рубежом, вынужден обратиться к внутреннему туризму, а его требования к комфорту, сервису, качеству и количеству основных и дополнительных услуг значительно выше, чем у тех туристов, которые ориентированы на отдых в России, то гостиничные предприятия получают более требовательных гостей, которые вернутся в отель только в том

случае, если их ожидания оправдаются. Тем самым, основная цель отеля – удержать гостя, предложить ему то, что он ожидает и даже больше, получить лояльного клиента и, тем самым, сформировать повторные продажи.

Основные проблемы, с которыми сталкиваются большинство гостиничных предприятий, следующие:

- высокая зависимость от макро и микро-экономических изменений;
- сезонность, неуправляемая заполняемость, концентрация клиентов в сезон и провалы в продажах в низкий сезон;
- затратный маркетинг;
- низкий процент возвращаемости частных клиентов;
- ценообразование; команда.

Стратегия гостиничного предприятия в нынешних условиях, как комплексная система управленческих решений, в рамках которой определяются перспективные направления развития предприятия, формы и способы их деятельности, для достижения максимальной эффективности отеля должна касаться следующих направлений:

1. адаптация продукта, комплектация, совершенствование сервиса и уровня приема гостей; внедрение инструментов, стимулирующих повышение среднего чека, создание предложений для различных аудиторий;
2. обучение и реформатирование, создание команды, устранение причин оттока гостей, увеличение процента повторных посещений;
3. создание маркетинг-микс целевого взаимодействия с группами аудитории, пересмотр каналов продаж, таргетированные программы привлечения гостей, партнерские программы;
4. внедрение механизмов, стимулирующих всесезонную заполняемость, специальные сервисы; разработка пакетных решений, адаптированных под потребности целевых групп аудитории.
5. контроль качества на всех этапах, служба контроля, которая выясняет уровень удовлетворенности гостей, работа с клиентской базой;

- б. стимулирование повторных посещений, программы лояльности, накопительная бонусная система, клиенто-центричный маркетинг.

В сложившейся ситуации гостиничные предприятия вынуждены подстраиваться под стремительно изменяющиеся условия. Анализ деятельности отеля, определение его сильных и слабых сторон, эффективность использования ресурсов, оценка гостиничного продукта с точки зрения его привлекательности для туристов, определение проблем и основных направлений, дадут возможность гостиничному предприятию разработать стратегию развития и комплексную систему управленческих решений, быть максимально эффективным и конкурентоспособным в сложившихся условиях.

Список литературы

1. Гостиничный бизнес: особенности работы/ URL: <http://ProHotel.ru> (дата обращения 20.04.2022).
2. Корнилова М.С. Формирование предложений в сфере услуг / М.С. Корнилова / URL: <http://www.p-marketing.ru/publications> (дата обращения 21.04.2022).
3. Timofeeva, R. A. Foreign Trade Potential of Vladimir Region Under Sanctions / R. A. Timofeeva, I. A. Aksenov // Advances in Economics, Business and Management Research (AEBMR): Proceedings of International Scientific and Practical Conference “Russia 2020 – a new reality: economy and society”, Veliky Novgorod, 09–10 декабря 2020 года. Veliky Novgorod: Atlantis Press, 2021. P. 260-263. – DOI 10.2991/aebmr.k.210222.051.
4. Корпоративные клиенты: поиск, привлечение и удержание / Журнал «Генеральный Директор» /URL: <http://gd.ru> (дата обращения 13.04.2022).

References

1. Hotellerie: Merkmale der Arbeit / URL: <http://ProHotel.ru> (Date: 20.04.2022).
2. Kornilova M.S. Bildung von Vorschlägen im Bereich der Dienstleistungen / M.S. Kornilova / URL: <http://www.r-marketing.ru/publications> (Date:21.04.2022).

3. Timofeeva, R. A. Foreign Trade Potential of Vladimir Region Under Sanctions / R. A. Timofeeva, I. A. Aksenov // Advances in Economics, Business and Management Research (AEBMR) : Proceedings of International Scientific and Practical Conference “Russia 2020 – a new reality: economy and society”, Veliky Novgorod, 09–10 декабря 2020 года. Veliky Novgorod: Atlantis Press, 2021. P. 260-263. – DOI 10.2991/aebmr.k.210222.051.
4. Firmenkunden: Suche, Gewinnung und Bindung / CEO Magazine / URL: <http://gd.ru> (Date:13.04.2022).

ДААННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Панина Елена Евгеньевна, доцент кафедры «Коммерция и гостеприимство», кандидат педагогических наук, Институт туризма и предпринимательства
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
paninavla@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Panina Elena Evgenievna, Associate professor «Commerce and Hospitality», Candidate of Pedagogical Sciences, Institute of Tourism and Entrepreneurship
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
paninavla@mail.ru

УДК 342.591

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА ДОСТУП ГРАЖДАН К ПРАВОСУДИЮ

Шумов П.В., Прохоров М.Д.

Авторами проводится анализ влияния пандемии COVID-19 на доступ граждан к правосудию в Российской Федерации.

Ключевые слова: доступ к правосудию; пандемия COVID-19; цифровизация

THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON CITIZENS' ACCESS TO JUSTICE

Shumov P.V., Prohorov M.D.

The authors analyze the impact of the COVID-19 pandemic on citizens' access to justice in the Russian Federation.

Keywords: access to justice; COVID-19 pandemic; digitalization

В конце 2019 года человечество столкнулось с небывалой угрозой в виде новой коронавирусной инфекции. Вопрос о доступности правосудия в условиях стремительного распространения коронавирусной инфекции COVID-19, как никогда стал актуальным. 11 марта 2020 года Всемирная организация здравоохранения объявила, что вспышка Covid-19 приобрела характер пандемии. Вполне закономерной реакцией на пандемию стало принятие большинством государств различного рода мер, направленных на сдерживание коронавирусной инфекции.

Одной из мер по борьбе с распространением вируса является введение режима самоизоляции. Но жизнь не стоит на месте и необходимость обращения в суд остается, даже в условиях пандемии и связанных с ней ограничений. Реакция судебных органов на сложив-

шуюся обстановку не заставила себя долго ждать. Постановлениями Президиума Верховного Суда РФ и Президиума Совета Судей РФ № 808 и № 821 был приостановлен личный прием граждан в судах, было рекомендовано обращаться в суды через интернет-приемные, работа судов была переведена в электронный и дистанционный формат. Также указанными выше постановлениями было рекомендовано рассматривать дела с использованием систем видеоконференц-связи при наличии технической возможности.

Ожидалось, что в связи со сложной эпидемиологической обстановкой, закрытием зданий судов и их переходом на дистанционную работу, доступность правосудия для граждан будет существенно ограничена. Вместе с тем, все понимали, что доступность суда должна сохраняться в максимально возможной степени. И именно информационные технологии в судопроизводстве доказали своё преимущество в сложившихся условиях. Активное развитие и внедрение цифровых систем, информационных технологий, разработка систем искусственного интеллекта способствовали оперативному решению задач судопроизводства в период пандемии.

На проблему доступности правосудия неоднократно обращал внимание Президент Российской Федерации В.В. Путин, обеспокоенный вопросом доступа граждан к правосудию задолго до начала пандемии. Он призывал обеспечить доступ населения к правосудию и предложил конкретные пути решения этой проблемы, такие как создание единой, открытой, доступной базы судебных решений, интернет-трансляции судебных заседаний, развитие систем электронного правосудия и др.

Важную роль в решении рассматриваемой проблемы сыграло развитие системы электронного обеспечения правосудия. Так, в 2012 году Правительство Российской Федерации приняло постановление «О федеральной целевой программе «Развитие судебной системы России на 2013-2024 годы». Одной из основных задач, заложенных в данную программу, является обеспечение открытости и доступности правосудия. В рамках данной программы было реализовано большое количество мероприятий, способствовавших цифровиза-

ции российской судебной системы, а главное, обеспечению доступа к правосудию.

На сегодняшний день мы видим прогресс в развитии российской судебной системы в части её цифровизации. На 2022 год все суды субъектов Российской Федерации оснащены системами видеоконференцсвязи, в подавляющем большинстве судов общей юрисдикции есть системы аудио- и видеопотоколирования. Всё это во многом стало возможным благодаря реализации вышеупомянутой Программы.

Также в настоящее время функционируют следующие информационные системы, имеющие модули доступа через сеть Интернет, которые обеспечивают гражданам доступ к правосудию: ГАС «Правосудие», система «Мой арбитр», АИС «Мировые судьи» и др. Эти системы позволяют получить информацию о размещенных судебных решениях, обращаться в суд в электронной форме и т.д. Все они вместе взятые облегчили доступ граждан к правосудию в период ограничений, связанных с пандемией.

В целом, несмотря на ограничения, вызванные пандемией коронавирусной инфекции Covid-19, можно говорить о позитивных изменениях в судебной системе. Действительно до пандемии был сделан огромный шаг по цифровизации судопроизводства, но антиковидные меры позволили выявить отдельные недостатки в процессе цифровизации. Так сохраняется низкий уровень подготовленности судейского корпуса к переходу на электронный формат проведения судебных заседаний, слабый уровень правового развития граждан нашего государства, не питающих интереса к электронным технологиям и новым реалиям.

Но различного рода ограничения в период пандемии стали ключом к решению этой проблемы, и заставили, в первую очередь судей, а потом уже граждан, обучиться и приспособиться к новому формату проведения судебных заседаний. Ведь не за горами тот момент, когда судопроизводство может полностью перейти на электронный формат, и проведение традиционных судебных заседаний в зале суда может уйти на второй план.

Таким образом, можно констатировать, что отечественная судебная система продемонстрировала свою готовность к вызовам пандемии, применение цифровых технологий не ограничило доступ к правосудию, а, наоборот, послужило ее полному обеспечению, повысило уровень доступности правосудия. Применение электронных технологий выступило одним из способов реализации права на доступ к правосудию.

Список литературы

1. Казаков Н.С. Доступность правосудия в условиях пандемии / Н.С. Казаков, М.И. Удалов // Вопросы студенческой науки. 2021. № 1 (53). С. 70-73.
2. Карасёв А.Т. Цифровизация правосудия в Российской Федерации / А.Т. Карасёв, А.В. Савоськин, В.А. Мещерягина // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2021. № 2. С. 71-77.
3. Аксенов, И. А. Внешнеэкономическая деятельность Российской Федерации в условиях коронавирусной инфекции / И. А. Аксенов // Финансовая экономика. 2021. № 8. С. 7-10.
4. Терёшкина, А.А. Создание необходимых условий для осуществления правосудия, обеспечение его доступности // Молодой ученый. 2016. № 4 (108). С. 584-586.

References

1. Kazakov N.S. Accessibility of justice in the conditions of a pandemic / N.S. Kazakov, M.I. Udalov // Questions of student science. 2021. № 1 (53). Pp. 70-73.
2. Karasev A.T. Digitalization of justice in the Russian Federation / A.T. Karasev, A.V. Savoskin, V.A. Meshcheryagina // Bulletin of the Ural Law Institute of the Ministry of Internal Affairs of Russia. 2021. No. 2. pp. 71-77.
3. Aksenov, I.A. Foreign economic activity of the Russian Federation in the context of coronavirus infection / I. A. Aksenov // Financial Economics. 2021. No. 8. P. 7-10.

4. Tereshkina, A.A. Creating the necessary conditions for the implementation of justice, ensuring its accessibility // Young Scientist. 2016. № 4 (108). Pp. 584-586.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Шумов Петр Владимирович, доцент кафедры гражданского права и процесса, кандидат юридических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
pshumov@gmail.com

Прохоров Максим Дмитриевич, магистрант Юридического института
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
m.prohorov17@yandex.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Shumov Petr Vladimirovich, Associate Professor of the Department of Civil Law and Procedure, Candidate of Legal Sciences
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
pshumov@gmail.com

Prohorov Maksim Dmitrievich, master of Law
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
m.prohorov17@yandex.ru

УДК 339.56

ИНТЕРАКТИВНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ И УЧАСТНИКОВ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Сальникова А.В.

В статье исследуется интерактивное взаимодействие российских таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности. Выявлены популярные и эффективные способы онлайн взаимодействия. Определено, что основным способом взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности являются сервисы Личного кабинета на сайте ФТС России. Установлены преимущества и недостатки современного интерактивного взаимодействия.

Ключевые слова: *таможенные органы; участник внешнеэкономической деятельности; интерактивные сервисы; ФТС России; внешнеэкономическая деятельность; личный кабинет*

INTERACTIVE INTERACTION OF CUSTOMS AUTHORITIES AND PARTICIPANTS OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY

Salnikova A.V.

The article examines the interactive interaction of Russian customs authorities and participants in foreign economic activity. Popular and effective ways of online interaction have been identified. It is determined that the main way of interaction between customs authorities and participants in foreign economic activity are the services of a Personal Account on the website of the Federal Customs Service of Russia. The advantages and disadvantages of modern interactive interaction are established.

Keywords: *customs authorities; participant in foreign economic activity; interactive services; the Federal Customs Service of Russia; foreign economic activity; personal account*

Взаимодействие таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности (далее ВЭД) осуществляется посредством информационного обмена, в процессе которого происходит предоставление или изменение имеющейся информации. Современное взаимодействие представляет собой процесс упорядоченного информационного обмена посредством цифровых технологий «с целью получения государственных услуг в области таможенного дела, для совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля» [2, с. 110]. Применение интернет-технологий и web-сервисов – одно из перспективных направлений по взаимодействию ФТС с лицами, осуществляющими ВЭД [3, с. 68].

ФТС России единственный федеральный орган, который взаимодействует с участниками ВЭД в режиме онлайн круглосуточно 7 дней в неделю [4]. С декабря 2015 года взаимодействие таможенных органов с заинтересованными лицами реализуется посредством автоматизированной подсистемы «Личный кабинет» на сайте ФТС России.

В современном личном кабинете функционирует более 80 сервисов. С их помощью участник ВЭД может формировать электронные документы (например, таможенные декларации, отчеты, уведомления, описи документов и др.), осуществлять их хранение, отправлять их в таможенные органы, а также запрашивать и получать информацию из таможенных органов [5]. Применение электронных сервисов позволяет участнику ВЭД в режиме онлайн отправить предварительную информацию о ввозимых грузах в пункт пропуска, отправить таможенную декларацию и иные документы, содержащие сведения, необходимые для выпуска товаров, увидеть разрешительные документы, узнать сведения о задолженностях и т. д. Использование одних сервисов возможно использовать только при наличии электронной подписи (например, сервис

«Оплата таможенных квитанций»), других только юридическими лицами (например, сервис «Библиотека практики контроля товаров двойного назначения»), третьих исключительно лицами определенного статуса (например, сервис «Личный кабинет таможенного представителя).

Интерактивное взаимодействие позволяет уйти от бумажного документооборота, способствует ускорению совершения таможенных операций и производства таможенного контроля, исключает конфликты и коррупционные проявления.

Такое взаимодействие посредством сервисов Личного кабинета на сайте ФТС является бесплатным. Среди недостатков отметим сбои в работе сервисов, невысокие скорости обработки информации, проблемы с сохранностью информации, что особенно актуально в современных условиях санкционной политики в отношении России. Не все участники ВЭД знают о возможностях Личного кабинета и его сервисов и не пользуются ими. Так, сервис «Таможенная проверка», призванный ускорить и облегчить взаимодействие в процессе таможенных проверок, непопулярен среди участников ВЭД.

Стратегия развития таможенной службы до 2030 года обозначает переход от электронной таможни к таможне интеллектуальной. Таким образом, российская таможня должна полностью перейти в цифровую среду. За счет применения современных технологий, внедрения методов обработки больших массивов данных и искусственного интеллекта таможенное администрирование должно стать быстрым и технологичным процессом. Соответственно, одной из задач является повышение качества и скорости взаимодействия таможенных органов с участниками ВЭД. Учитывая современную ситуацию, следует акцентировать внимание на разработке и применении цифровых платформ на основе российских технологий, которые должны быть отказоустойчивыми и обеспечивать должную информационную безопасность. Также необходимо активно популяризировать Личный кабинет и его сервисы среди заинтересованных лиц.

Список литературы

1. Краснова А.И., Петрюк Е.А. Анализ современного состояния автоматизированной подсистемы «Личный кабинет участника ВЭД» // Бюллетень инновационных технологий. 2021. Том 5. № 2 (18). С. 96-102.
2. Немирова Г.И., Васильев С.Н. Развитие терминологической базы механизма взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности в условиях формирования цифровой экономики // Вестник Алтайской Академии экономики и права. 2019. № 5. Ч. 3. С. 108-113.
3. Сакович С.И. Личный кабинет участника ВЭД // Бюллетень инновационных технологий. 2020. Том 4. № 1 (13). С. 68-71.
4. IT-решения ФТС России для взаимодействия с участниками ВЭД [Электронный ресурс]. URL: https://www.alta.ru/expert_opinion/84242/ (дата обращения: 11.05.2022).
5. Структура и интерфейс ЛК [Электронный ресурс]. URL: <https://www.edata.customs.ru/FtsPe> (дата обращения: 11.05.2022).
6. ФТС России информирует: доступна мобильная версия личного кабинете участника ВЭД [Электронный ресурс]. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/195986?ysclid=134rgoa3cf> (дата обращения 08.05.2022).

References

1. Krasnova A.I., Petryuk E.A. Analiz sovremennogo sostoyaniya avtomatizirovannoj podsystemy «Lichnyj kabinet uchastnika VED» // Byulleten' innovacionnyh tekhnologij. 2021. Tom 5. № 2 (18). S. 96-102.
2. Nemirova G.I., Vasil'ev S.N. Razvitie terminologicheskoy bazy mekhanizma vzaimodejstviya tamozhennyh organov i uchastnikov vneshneekonomicheskoy deyatel'nosti v usloviyah formirovaniya cifrovoy ekonomiki // Vestnik Altajskoj Akademii ekonomiki i prava. 2019. № 5. CH. 3. S. 108-113.
3. Sakovich S.I. Lichnyj kabinet uchastnika VED // Byulleten' innovacionnyh tekhnologij. 2020. Tom 4. № 1 (13). S. 68-71.
4. IT-resheniya FTS Rossii dlya vzaimodejstviya s uchastnikami VED [Elektronnyj resurs]. URL: https://www.alta.ru/expert_opinion/84242/ (data obrashcheniya: 11.05.2022).

5. Структура і інтерфејс LK [Elektronnyj resurs]. URL: <https://www.edata.customs.ru/FtsPe> (data obrashcheniya: 11.05.2022).
6. FTS Rossii informiruet: dostupna mobil'naya versiya lichnogo kabinetu uchastnika VED [Elektronnyj resurs]. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/195986?ysclid=l34rgoa3cf> (data obrashcheniya 08.05.2022).

ДАНИЕ ОБ АВТОРЕ

Сальникова Анастасия Владимировна, к.и.н., доцент, доцент кафедры финансового права и таможенной деятельности ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
salnikova-av@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Salnikova Anastasiya Vladimirovna, Candidate of Historic Sciences, Associate Professor at the Department of Finance Law and Customs Business
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
salnikova-av@mail.ru
ORCID: 0000-0003-0029-3125

УДК 339.138

СПЕЦИФИКА ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ИННОВАЦИОННОГО ПРОФИЛЯ НА РЫНКЕ

Кудряков Р.И.

Данное исследование посвящено вопросам специфики продвижения промышленных предприятий инновационного профиля. В нем рассматривается проблематика, разработаны рекомендации по совершенствованию процессов маркетинговой политики на таких предприятиях, а также сформулирован алгоритм по их внедрению.

***Ключевые слова:** маркетинг; промышленный сектор; инновационные предприятия; продвижение инновационного продукта*

SPECIFICS OF PROMOTION OF INDUSTRIAL ENTERPRISES OF INNOVATIVE PROFILE IN THE MARKET

Kudryakov R.I.

This study is devoted to the specifics of the promotion of innovative industrial enterprises. It discusses the issues, develops recommendations for improving the processes of marketing policy at such enterprises, and also formulates an algorithm for their implementation.

***Keywords:** marketing; industrial sector; innovative enterprises; promotion of an innovative product*

В современном мире, использование инноваций вышло на массовый уровень использования. Такая тенденция связана с изменчивостью предпочтений в потребности у пользователя такого продукта, вследствие влияния модных тенденций и трендов [1]. Поэтому организации производители, вынуждены постоянно вносить измене-

ния в линейку ассортимента товаров, модернизируя и дорабатывая их, с целью поддержания конкурентного преимущества, в борьбе с конкурентами за нишу, сегмент рынка, потребителей таких товаров. Однако, существует множество проблем связанных с реализацией инновационного продукта, при выходе на рынок.

Рассматривая данный аспект, автором исследования были выделены ключевые проблемы, связанные с продажами инновационного товара. К ним относятся:

- Недостаточно проанализирована ниша и сегмент рынка. Наиболее распространенная ошибка среди предпринимателей, касается в недостаточной детализации доли рынка, на которую будет выпущен товар инновационного характера. Она заключается во многих факторах: минимальный объем информации о конкурентах, показатель потребительского спроса на такой товар, сложность в прогнозировании полученных результатов при реализации такого продукта, и др.;
- Отсутствует стратегия и поведенческий сценарий при выходе на рынок. Данная проблема появляется, в случае недоработанного анализа рыночной ниши или сегмента, который заключается в уверенности собственного положения компании на рынке, ее авторитет и др. факторы, со стороны руководителей предприятия. Особенно часто это выражается у представителей малого бизнеса. Однако, без стратегии и тактических действий, деятельность компании подвергается рисковому ситуациям, которые наносят ущерб и приводят к банкротству таких компаний;
- Высокий уровень конкуренции;
- Отсутствие маркетингового плана и политики у организации. Заключается в разрозненности методов и инструментов, при использовании которых возникают неоднозначные синергетические эффекты от их применения, в том числе и негативные. Такие действия происходят при отсутствии, или недоработки единого и структурированного плана, который реализуется в рамках проведения политики продвижения организации.

На основании вышеописанного, следует отметить, что указанные проблемы наносят значительный урон производственным предприятиям, уменьшают лояльность потребителя в пользу аналогичных товаров конкурента, следовательно, формирует низкий спрос на такой товар. Рассматривая и исследуя проблематику, полученную в ходе исследования, следует выделить, что потребителями такой продукции могут быть как юридические лица, государственные и муниципальные органы власти, так и физические лица. Поэтому в зависимости от характера произведенной продукции, и ее потребителя, следует сформировать рекомендации, способствующие применению при любом типе рынка.

На основании вышесказанного автором исследования были сформулированы последовательные рекомендации в виде алгоритма, которые обеспечат выход промышленного предприятия инновационной направленности на рынок с конкурентным продуктом, и способствует укрепить свои позиции на нем.

1. Провести детальный анализ рынка. Он подразумевает собой подготовительный этап выхода на рынок промышленного предприятия инновационного профиля. В его элементы входят: оценка потребительской потребности, анализ рыночной ниши и выявления прямых конкурентов, выпускающих аналогичный товар, анализ конкурентов с определением их слабых сторон, оценка покупательской способности рыночной ниши и выявление целевой аудитории на ней. После проведения такой детализации, наступает следующий этап;

2. Определить каналы сбыта. Данный этап является основополагающим в рамках проведения маркетинговой политики, так как от его проведения зависит будущий доход предприятия. В зависимости от аудитории пользователей и характера произведенного товара, определяются каналы сбыта продукции. В случае если выбранный покупатель государственный или муниципальный орган власти, который попадает в категорию рынка Business to Government (далее - B2G) то основным каналом сбыта являются проведение контрактных закупок через электронные торговые площадки государственного типа. В случае если производимый товар относится к

рынку Business to Business (далее – B2B), то основными каналами будут: электронные торговые площадки коммерческого типа, маркетплейсы, оптовая продажа через посредника, прямая продажа, через интернет каналы. При этом, если выпускаемый товар применяется широко и основной потребитель физические лица, который попадает под категорию рынка Business to Consumer (далее – B2C), то каналы сбыта будут: электронные интернет площадки, маркетплейсы, прямые розничные продажи, продажи через интернет магазин, социальную сеть и.т.д. Выбор конкретного канала, зависит от оценки его доходности и популярности у потребителя;

3. Формирование маркетинговой стратегии и плана по ее реализации. Подразумевает собой выбор стратегии, с помощью которой будет осуществлен выход на рынок и выбор под конкретную стратегию тактических действий, способствующих такой выход. Стратегии применяются преимущественно наступательного типа, к которым относятся следующие виды: фронтальное наступление; Фланговое наступление; партизанская война; стратегия упреждающих действий; захват не занятых пространств. Данные стратегии используются в зависимости от ситуации и возможностей организации, существует также возможность коллаборации таких стратегий [2];

4. Создать условия послепродажного сервиса. Данный факт недостаточно используется многими предприятиями, однако оказывает высокую эффективность, так как с помощью данного метода можно повысить заинтересованность у потребителя и сформировать лояльность к бренду, с постепенным увеличением численности пользователей такого продукта. К таким условиям относятся: гарантийное обслуживание, реализация дополнительных товаров увеличивающих качественные характеристики изделия, сервисное обслуживание и др. С помощью данных методов улучшить информационное обеспечение произведенного инновационного продукта путем рекомендаций пользователей и формированию обратной связи.

На основании вышесказанного, разработанные автором рекомендации в виде последовательного алгоритма формируют необходимые условия, которые улучшают возможности ведения хозяйственной

деятельности на промышленном предприятии выпускающего инновационную продукцию, а также увеличивают доходность предприятия, обеспечивая его стабильное и устойчивое положение на рынке.

Список литературы

1. Андерсен Б. Бизнес-процессы. Инструменты совершенствования / Пер. с англ. С.В. Ариничева / Науч. ред. Ю.П. Адлер. М.: РИА «Стандарты и качество», 2003. 272 с.
2. Кудряков, Р.И. Стратегии продвижения инновационных товаров промышленного характера / Р. И. Кудряков // «Наука Красноярья». 2021. Т. 10. № 2-2. С. 82-87.

References

1. Andersen B. Biznes-processy. Instrumenty sovershenstvovaniya / Translate from English S.V. Arinicheva / Sci. ed. Yu.P. Adler. M.: RIA [Standards and Quality], 2003. 272 c
2. Kudryakov, R.I. Strategii prodvizheniya innovacionnyh tovarov promyshlennogo haraktera /R.I. Kudryakov // «Science of Krasnoyarsk». 2021. T. 10. No. 2-2. S. 82-87.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Кудряков Роман Игоревич, старший преподаватель кафедры «международного права и внешнеэкономической деятельности»
ФГБОУВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
r.kudryakov-vlsu@bk.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Kudryakov Roman Igorevich, Senior Lecturer, Department of “International Law and Foreign Economic activity”
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
r.kudryakov-vlsu@bk.ru

УДК 332.7

ПРИНУДИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ К ОБОРОТУ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Стрельцов Р.С.

В настоящее время сложилась сложная ситуация на рынке сельскохозяйственных земель, а именно большое количество, сотни тысяч гектар земель сельскохозяйственного назначения по всей стране приходит в непригодное состояние, т.е. выбывает из категории земель сельскохозяйственного назначения из-за неиспользования ее по целевому назначению. Связано это с экономической ситуацией, не позволяющей сельхоз производителям использовать имеющиеся земельные ресурсы из-за дороговизны ее обслуживания. Тем самым вынуждая оставлять земли сельскохозяйственного назначения не обработанными. Также значительным фактором вывода земель из оборота является спекуляция лиц имеющих свой коммерческий интерес. В связи с имеющимися проблемами с оборотом земель сельскохозяйственного назначения в статье предлагаются принудительные меры, которые позволят решить ряд стратегических задач продовольственной безопасности страны.

Ключевые слова: сельское хозяйство; земли; сельскохозяйственное назначение; принудительные меры; законодательство; Российская Федерация

COMPULSORY MEASURES FOR THE TURNOVER OF AGRICULTURAL LAND IN THE RUSSIAN FEDERATION

Streltsov R.S.

Currently, there is a difficult situation on the agricultural land market, namely, a large number, hundreds of thousands of hectares of ag-

gricultural land throughout the country is becoming unusable, i.e. it is dropping out of the category of agricultural land due to its non-use for its intended purpose. This is due to the economic situation that does not allow agricultural producers to use the available land resources due to the high cost of its maintenance. There by forcing them to leave agricultural land uncultivated. Also, a significant factor in the withdrawal of land from circulation is the speculation of persons with their own commercial interest. In connection with the existing problems with the turnover of agricultural land, the article suggests coercive measures that will solve a number of strategic tasks of the country's food security.

Keywords: *agriculture; land; agricultural purpose; coercive measures; legislation; Russian Federation*

Необходимо внести изменения в ФЗ-102 «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998 г. и исключить ст. 7 ФЗ-101 от 27.04.2002г. тем самым запретить кредитование под залог земельных участков сельскохозяйственного назначения, также земли владельцев земельных участков попавших под процедуру банкротства, передать лицам, во временное пользование имеющим возможность обслуживать данные земли с целью сохранения назначения использования и избежание вывода из оборота земель сельскохозяйственного назначения. [1] Обязать владельцев имеющих земельные участки сельскохозяйственного назначения привести в пригодное пользование согласно установленного вида разрешения в течение года, в случае не приведения земельных участков в надлежащее состояние или его дальнейшего неиспользования изымать участки в пользу государства, также Россельхознадзору необходимо усилить контроль за оборотом земель сельскохозяйственного назначения, а именно ужесточить контроль на всех этапах. [2]

Рассматривая этапы оборота земель сельскохозяйственного назначения между владельцами можно выделить следующее:

1. Разрешительный порядок на всех уровнях власти (региональном, муниципальном итд). Согласно ст.8 ФЗ-101 от 27.04.2002г. При продаже земельного участка из земель сельскохозяйственного назна-

чения субъект Российской Федерации или в случаях, установленных законом субъекта Российской Федерации, муниципальное образование имеет преимущественное право покупки такого земельного участка по цене, за которую он продается, за исключением случаев продажи с публичных торгов и случаев изъятия земельного участка для государственных или муниципальных нужд.

Продавец земельного участка из земель сельскохозяйственного назначения обязан известить в письменной форме высший исполнительный орган государственной власти субъекта Российской Федерации или в случаях, установленных законом субъекта Российской Федерации, орган местного самоуправления о намерении продать земельный участок с указанием цены, размера, местоположения земельного участка и срока, до истечения которого должен быть осуществлен взаимный расчет. Срок для осуществления взаимных расчетов по таким сделкам не может быть более чем девяносто дней.

Извещение вручается под расписку или направляется заказным письмом с уведомлением о вручении.

Как правило, бюджетом такие статьи расходов не заложены и владельцы земельных участков получают извещение об отказе от приобретения, тем самым разрешая дальнейшие действия на совершение сделки по передаче земельного участка сельскохозяйственного назначения новому собственнику. Следует отметить важный момент и пробел в законодательстве, а именно получение разрешения (отказ от преимущественного права) на совершение действий по купле-продаже в данный момент эта процедура носит формальный порядок.

2. Выездная проверка и непосредственное участие представителей Россельхознадзора при смене собственника, т.к. документ об отказе преимущественного права со стороны субъектов государственных органов получить не сложно, необходимо данный процесс доработать и каждый поступающий запрос от собственников детально изучать, а именно в установленные законодательством сроки в процессе принятия решения субъектами имеющих преимущественные права приобретения земель сельскохозяйственного назначения.

В случае если земельный участок находится в запущенном состоянии, разрешение на смену собственника не выдавать, тем самым применить принудительные меры в отношении текущего собственника о восстановлении земельного участка в соответствии с его назначением и разрешенным видом пользования, в случае отказа, наложить ограничения сроком на один год и увеличить налоговую базу равную налоговой базе земель промышленного назначения, выписать предписание о сроках устранения нарушения, следующим этапом могут быть более жесткие меры, т.е. изъятие участка в пользу государства, тем самым с точки зрения государства данные меры позволят предотвратить спекуляции земель.

3. Ежегодный контроль собственников земельных участков сельскохозяйственного назначения. В случае законного перехода прав собственности новому землевладельцу со стороны Россельхознадзора необходимо проводить ежегодный плановый контроль, в исключительных случаях внеплановый.

На законодательном уровне необходимо проработать и внести ужесточающие меры, все эти меры позволят эффективно использовать ресурсы земли.

Список литературы

1. Корякин В.М. Правовые проблемы изъятия земельных участков для обустройства пунктов пропуска транспортных средств через Государственную границу Российской Федерации / В.М. Корякин, Р.А. Талыбов // Редакционный совет Editorial Council. 2019. №. 1. С. 92.
2. Лиджиев М.В. К вопросам о проблемах перевода земель из одной категории в другую / М.В. Лиджиев // Финансовая экономика. 2019. №. 3. С. 258-262.
3. Погребная О.В. Перевод земель из одной категории в другую / О.В. Погребная, Д.В. Головкова, А.Е. Забуруннова // Студенческие научные достижения. 2019. С. 364-366.
4. Сурикова А.М. Состояние земельного фонда РФ. Правовые аспекты проблемы / А.М. Сурикова // Доклады ТСХА: Сборник статей. Вып. 291. Ч. I. М.: Изд-во РГАУ-МСХА, 2019. 2019. С. 278-285.

References

1. Koryakin V.M. Legal problems of seizure of land plots for the arrangement of vehicle checkpoints across the State Border of the Russian Federation / V.M. Koryakin, R.A. Talibov // Editorial Council Editorial Council. 2019. No. 1. p. 92.
2. Lidzhiev M.V. To questions about the problems of land transfer from one category to another / M.V. Lidzhiev // Financial Economics. 2019. No. 3. pp. 258-262.
3. Pogrebnaya O.V. Transfer of lands from one category to another / O.V. Pogrebnaya, D.V. Golovkova, A.E. Zaburunnova // Student scientific achievements. 2019. pp. 364-366.
4. Surikova A.M. The state of the land fund of the Russian Federation. Legal aspects of the problem / A.M. Surikova // TLC reports: Collection of articles. Issue 291. Ch. I. M.: Publishing House of RGAU-MSHA, 2019. pp. 278-285.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Стрельцов Роман Сергеевич, доцент кафедры «Финансовое право и таможенная деятельность», к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
 ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
roman-streltsov@yandex.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Streltsov Roman Sergeevich, Associate Professor of the Department of Financial Law and Customs Activities, Candidate of Economics, Associate Professor
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
 87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
roman-streltsov@yandex.ru

УДК 338

ИНСТРУМЕНТЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Тесленко И.Б., Абдуллаев Н.В.

В статье рассматриваются основные инструменты стимулирования деятельности малых инновационных предприятий в современных условиях.

Ключевые слова: *инновационная активность; малые инновационные предприятия*

INSTRUMENTS TO STIMULATE THE ACTIVITIES OF SMALL INNOVATIVE ENTERPRISES

Teslenko I.B., Abdullaev N.V.

The article discusses the main tools to stimulate the activities of small innovative enterprises in modern conditions.

Keywords: *innovative activity; small innovative enterprises*

В современных условиях инновационная активность хозяйствующих субъектов является важнейшим фактором обеспечения устойчивого социально-экономического развития. Существенная роль в этом отводится деятельности малых инновационных предприятий (МИП). Их успех во многом зависит от поддержки государством. Наряду с этим во многих странах мира активно развиваются альтернативные, негосударственные формы поддержки МИП и стартапов.

Государственные инструменты помощи включают льготы по налогообложению, льготное кредитование, гранты, субсидии, гарантии, выгодную амортизационную политику, меры поддержки со стороны институтов развития (таких как, например, «РОСНАНО», «Российская венчурная компания», «Федеральная корпорация по

развитию малого и среднего предпринимательства», Государственная корпорация развития «ВЭБ.РФ» и др.).

Приведем ряд примеров использования инструментов государственной поддержки. Так для помощи российским МИП в сфере информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) в 2020 г. государством была снижена ставка налога на прибыль до 3%, страховых взносов – до 7,6%. НДС - до 0% [10]. Принято решение о предоставлении субсидий на ускоренное развитие ИТ-проектов [6].

В условиях действия текущих санкционных мер (2022 г.) для малых предприятий сферы ИКТ введены кредитные каникулы, все российские ИТ-компании на 3 года освобождены от уплаты налога на прибыль, для аккредитованных организаций введен мораторий на плановые проверки до конца 2024 г., расширяется программа предоставления грантов на создание отечественного программного обеспечения, сотрудники российских ИТ-компаний получили отсрочку от армии до достижения ими возраста 27 лет и возможность воспользоваться льготной ипотекой [4].

Что касается негосударственных инструментов поддержки МИП, то к наиболее часто используемым относится банковское кредитование. Уполномоченным для этого банком выступает МСП Банк. За период с 2017 г. по 2020 г. банк заключил 58 кредитных договоров с субъектами малого инновационного бизнеса на сумму около 18 млрд. руб. [2].

Другим альтернативным инструментом стимулирования деятельности МИП является венчурное финансирование бизнес-ангелами и венчурными фондами.

Хотя по данным Национальной ассоциации бизнес-ангелов (НАБА), в России бизнес-ангелов не много, а инвестиционно активных всего 25-30 человек, тем не менее, количество сделок с их участием растет (общий объем инвестиций в 2020 г. достиг 31,7 млн. долл.) [7].

В 2020 г. практически в три раза выросли вложения иностранных венчурных инвесторов в российские проекты, а число таких сделок увеличилось почти в 2,5 раза. Вдвое выросли корпоратив-

ные инвестиции, на 65% увеличили вложения частные фонды (2,3 млрд. руб.) [1].

Активно на венчурном рынке работают такие венчурные фонды, как Фонд развития интернет-инициатив (ФРИИ), Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Фонд «Сколково» и др.

К примеру, объем средств ФРИИ составляет 6 млрд. руб. За время деятельности фонд проинвестировал 400 компаний сферы ИКТ, принимал участие в более чем 10000 проектов, размер инвестиций в проект составляет около 300 млн. руб. На 2021-2023 гг. бюджет ФРИИ акселератора на отечественные ИТ-продукты, сервисы и платформенные решения на базе цифровых технологий для импортозамещения иностранного программного обеспечения запланирован в размере 750 млн. руб..

Наряду с инвестициями в ПО популярными сферами для венчурных инвестиций в 2021 г. были FinTech, транспорт и образование.

Еще одним альтернативным источником инвестиций в России могут стать негосударственные пенсионные фонды (им разрешили покупать акции инновационных компаний в размере до 5% активов), а также специальные подразделения для инвестирования в МИП в госкорпорациях «Ростех», «Роскосмос», «Росатом», ПАО «Объединённая авиастроительная корпорация», АО «Объединённая судостроительная корпорация» [9].

Набирающим популярность негосударственным инструментом стимулирования деятельности инновационных компаний является краудфинансирование (финансирование проектов через интернет-платформы).

Мощный импульс развитию краудфинансирования был дан в России принятием закона от 02.08.2019 № 259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [8]. Краудфандинговые площадки теперь могут на законных основаниях заключать инвестированные договоры.

Еще одним инструментом негосударственной поддержки является первичное предложение акций стартапа на бирже – IPO (Initial

Public Offering). Государство предоставляет им гранты на подготовку к выходу на рынок инноваций и инвестиций (до 5 млн. руб.), а биржа – маркетинговые программы по продвижению ценных бумаг и помощь в выходе на IPO [5].

Альтернативой венчурному финансированию выступает первичное предложение монет (токенов) – ICO (InitialCoinOffering) на соответствующих платформах, которые считаются самыми безопасными для инвестирования в бизнес (KickICO, Finstore, Republic, CoinFactory, NashCashConsultants) [3].

С 2021 г. привлечение инвестиций на криптовалютных платформах стало проходить на основе аукционов – AIO (Auction Based initial Offering), в ходе которых покупать токены проектов могут и бизнесмены, и школьники, и пенсионеры со всего мира [3].

В целом, подводя общий итог, следует отметить, что в России на законодательном и практическом уровне осуществляется достаточно широкомасштабная поддержка МИП. В стране в той или иной мере реализованы все известные в мире инструменты их поддержки.

Традиционно львиная доля поддержки приходится на государство. Однако не всегда такая поддержка своевременна и эффективна. Поэтому практика зарубежных стран показывает, что в условиях повсеместной цифровизации развитие инструментов негосударственной поддержки является необходимым условием стимулирования активности МИП.

Список литературы

1. Венчурный рынок России в 2020 г. <https://incrussia.ru/understand/vc-2020/>.
2. Корпорация МСП и МСП Банк поддержали стартапы более чем на 25 миллиардов руб. [Электронный ресурс]. URL: <https://lenta.ru/news/2020/12/09/cmssp/> (дата обращения: 02.10.2021).
3. Лучшие ICO-платформы 2021 года: все, что нужно знать стартапам [Электронный ресурс]. URL: <https://www.coinfox.ru/novosti/obzory/12461-luchshie-ico-platformy-2021-goda-vse-chto-nuzhno-znat-startapam> (дата обращения: 12.10.2021).

4. Меры поддержки бизнеса и граждан с 01.03.2022 [Электронный ресурс]. URL: <https://buhguru.com/novye-meru-podderzhki-biznesa-i-grazhdan-2022-sankczii-protiv-rossii>.
5. Милькина И.В. Анализ институтов развития в системе поддержки инновационной деятельности в регионах и муниципальных образованиях России // Управление наукой и наукометрия. 2016. № 2 (20) [Электронный ресурс]. URL: <https://sie-journal.ru/analiz-institutov-razvitiya-v-sisteme-podderzhki-innovacionnoj-deyatelnosti-v-regionah-i-municipalnyih-obrazovaniyah-rossii> (дата обращения: 12.10.2021).
6. Мишустин утвердил правила предоставления субсидий на ускоренное развитие IT-проектов [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vedomosti.ru/business/news/2020/12/26/852600-mishustin-utverdil-pravila-predostavleniya-subsidii-na-uskorennoe-razvitie-it-proektov>.
7. Рынок венчурных инвестиций Москвы 2020: итоги коронакризиса и самые привлекательные отрасли [Электронный ресурс]. URL: https://www.cnews.ru/articles/2021-04-01_rynok_venchurnyh_investitsij_moskvy2020 (дата обращения: 22.10.2021).
8. Федеральный закон «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 02.08.2019 № 259-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_330652/ (дата обращения: 12.10.2021).
9. Цифровая трансформация крупнейшего бизнеса. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.tadviser.ru/index.php>.
10. IT-отрасль получит бессрочный налоговый стимул. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2020/06/22/833106-it-otrasl-poluchit-bessrochnii-nalogovii-stimul>.

References

1. Russian venture capital market in 2020 <https://incrussia.ru/understand/vc-2020/>.
2. SME Corporation and SME Bank supported start-ups for more than 25 billion rubles. [Electronic resource]. URL: <https://lenta.ru/news/2020/12/09/cmstp/> (date of access: 02.10.2021).

3. Best ICO Platforms of 2021: Everything Startups Need to Know [Electronic resource]. URL: <https://www.coinfox.ru/novosti/obzory/12461-luchshie-ico-platformy-2021-goda-vse-chto-nuzhno-znat-startapam> (date of access: 10/12/2021).
4. Measures to support business and citizens from 03/01/2022 [Electronic resource]. URL: <https://buhguru.com/novye-mery-podderzhki-biznisa-i-grazhdan-2022-sankczii-protiv-rossii>.
5. Milkina I.V. Analysis of development institutions in the system of support for innovative activities in the regions and municipalities of Russia // Management of science and scientometrics. 2016. No. 2 (20) [Electronic resource]. URL: <https://sie-journal.ru/analiz-institutov-razvitiya-v-sisteme-podderzhki-innovacionnoj-deyatelnosti-v-regionah-i-municipalnih-obrazovaniyah-rossii> (date of access: 10/12/2021).
6. Mishustin approved the rules for granting subsidies for the accelerated development of IT projects [Electronic resource]. URL: <https://www.vedomosti.ru/business/news/2020/12/26/852600-mishustin-utverdil-pravila-predostavleniya-subsidii-na-uskorennoe-razvitie-it-proektov>.
7. Moscow venture investment market 2020: the results of the coronavirus crisis and the most attractive industries [Electronic resource]. URL: https://www.cnews.ru/articles/2021-04-01_rynok_venchurnyh_investitsij_moskvy2020 (date of access: 10/22/2021).
8. Federal Law “On attracting investments using investment platforms and on amending certain legislative acts of the Russian Federation” dated August 2, 2019 No. 259-FZ [Electronic resource]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_330652/ (date of access: 10/12/2021).
9. Digital transformation of the largest business. [Electronic resource]. URL: <https://www.tadviser.ru/index.php>.
10. The IT industry will receive an indefinite tax incentive. [Electronic resource]. URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2020/06/22/833106-it-otrasl-poluchit-bessrochnii-nalogovii-stimul>.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Тесленко Ирина Борисовна, д.э.н., профессор, заведующая кафедрой кафедры Бизнес-информатика и экономика

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

*ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
iteslenko@inbox.ru*

Абдуллаев Низами Видади оглы, старший преподаватель кафедры
Бизнес-информатика и экономика

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

*ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
nizamka33@mail.ru*

DATA ABOUT THE AUTHORS

Teslenko Irina Borisovna, doctor of Economics, Professor, head of the
Department of Business Informatics and Economics

*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs*

*87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
iteslenko@inbox.ru*

ORCID: 0000-0003-1625-5844

Abdullaev Nizami Vidadi oglu, senior lecturer of the Department of
Business Informatics and Economics

*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs*

*87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
nizamka33@mail.ru*

ORCID: 0000-0001-9036-4139

УДК 330.59

**РЕЙТИНГ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ
КАК СПОСОБ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ
РЕГИОНОВ**

Тобиен М.А.

Статья посвящена вопросу измерения качества жизни населения регионов и государства в целом. В работе представлены результаты рейтинга качества жизни Агентства Стратегических Инициатив. Данный инструмент позволяет оценить эффективность государственного управления как на федеральном уровне, так и на уровне субъектов нашей страны.

***Ключевые слова:** качество жизни; рейтинговая оценка; социально-экономическая политика; уровень жизни; уровень удовлетворенности*

**RATING OF THE QUALITY OF LIFE
AS A WAY TO ANALYZE THE EFFICIENCY OF SOCIAL
AND ECONOMIC POLICY OF THE REGIONS**

Tobien M.A.

The article is devoted to the issue of measuring the quality of life of the population of the regions and the state as a whole. The main approaches to the interpretation and assessment of the quality of life are considered. The paper also presents the results of the quality of life rating of the Agency for Strategic Initiatives. This tool allows you to evaluate the effectiveness of public administration both at the federal level and at the level of the subjects of our country.

***Keywords:** quality of life, rating, socio-economic policy, standard of living, level of satisfaction*

В последние годы во всем мире особенно актуальными становятся проблемы оценки и повышения качества жизни населения. Измеряя удовлетворенность населения качеством жизни, можно определить эффективность социально-экономической политики как регионов, так и государства в целом. Таким образом, определение и анализ основных параметров качества жизни и разработка методики оценки данного феномена являются актуальными задачами и требуют особого внимания.

На основании анализа научной литературы по данной тематике можно выделить две основные группы показателей оценки качества жизни, это объективные и субъективные показатели. Объективные – это статистические показатели, не имеющие отношения к самосознанию и самоощущению людей. Объективный способ измерения качества жизни основывается в основном на экономических показателях, таких как уровень доходов населения, уровень заработной платы, и не учитывает мнение населения. Примерами объективных показателей могут служить индекс человеческого развития ООН, рейтинг качества жизни в российских регионах (РИА-рейтинг) и др. [1] Субъективные показатели выражаются через удовлетворенность граждан своей жизнью в целом и отдельными её аспектами: здоровьем, материальным благополучием, социальной инфраструктурой, своим статусом в обществе и т.д. Субъективный подход представлен качеством жизни Всемирной организации здравоохранения, европейским исследованием качества жизни (European Quality of Life Surveys, EQLS), отчетом о мировом счастье. [1]

Также имеется множество субъективно-объективных рейтингов, сочетающих в себе обе группы показателей. Это, например, индекс лучшей жизни Организации экономического сотрудничества и развития, индекс процветания Legatum, качество жизни Евростата, индекс социального прогресса, индекс качества жизни в российских городах ВЭБ.РФ и др. На сегодняшний день поиск универсальной методики оценки качества жизни населения является одной из ключевых задач на уровне государства.

В данной работе приведены результаты рейтинга качества жизни, представленного Агентством Стратегических Инициатив в 2021 году в рамках реализации Национальной социальной инициативы, которая призвана служить инструментом улучшения качества услуг и сервисов социальной сферы. Президент Российской Федерации В.В. Путин ранее поддержал инициативу по разработке вышеуказанного рейтинга. Данный рейтинг поможет оценить усилия региональных органов власти по созданию качественной среды для жизни граждан.

Как отмечает генеральный директор АСИ, Светлана Витальевна Чупшева, «цель данного рейтинга – создать стимулы для региональных органов власти к формированию качественной среды для жизни людей» [4]. Публикуется первая двадцатка регионов-лидеров по итоговому показателю, более детальная информация по каждому региону передается органам власти субъектов Федерации. Также по результатам рейтинга определяются лучшие практики для распространения в других регионах. Стоит отметить, что вышеуказанный рейтинг является субъективно-объективным инструментом оценки качества жизни населения и включает в себя 4 блока, 10 направлений и 161 показатель, среди которых 77 опросных показателя (рис. 1). Он оценивает факторы среды, оказывающие влияние на жизнь граждан по трем ключевым направлениям: субъективная удовлетворенность жителей (вес 0,2), объективные факторы среды (вес 0,5) и динамика их изменений (вес 0,3). Это позволяет получить объективную картину качества жизни в регионах нашей страны. [4]

Оцениваемые блоки	Направления
1. Качество жизни	Медицинское обслуживание
	Образование и развитие
	Жилье и инфраструктура
	Потребление и досуг
	Чистота и экология
2. Отношения в обществе	Инклюзивность и равенство
	Безопасность
3. Отношения с властью	Государственные услуги и сервисы
	Социальная защита
4. Экономические возможности	Возможности для работы и своего дела

Рис. 1. Структура рейтинга качества жизни (АСИ) [4]

В рамках данного исследования АСИ был посчитан и уровень приверженности. Это социологический индекс, измеряющий удовлетворенность жизнью в конкретном населенном пункте, готовность рекомендовать его как место для жизни и работы и желание остаться в нем длительный период времени. Согласно полученным результатам, в Центральном федеральном округе в список субъектов, из которых жители не хотят уезжать, попали Белгородская область, город Москва и Московская область, а, например, в Уральском таковыми регионами стали Свердловская и Тюменская области и Ханты-Мансийский автономный округ [4].

На основании анализа результатов рейтинга были выявлены ключевые факторы удовлетворенности качеством жизни, зависящие от усилий региональных властей (рис. 2).



Рис. 2. Ключевые факторы удовлетворенности качеством жизни, зависящие от усилий региональных властей

Первую строчку рейтинга традиционно занимает Москва. Ниже расположились Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ-Югра, Санкт-Петербург, Республика Татарстан, Ямало-Ненецкий АО, Белгородская область, Чувашская республика, Севастополь и Тульская область [4]. К основным проблемам, выявленным в результате рейтинга можно отнести существенные разрывы между показателями субъектов Федерации. В частности, наблюдаются серьезная разница в эффективности работы одних и тех же служб и удовлетворенности их работой в разных регионах.

В заключении стоит отметить, что основными преимуществами данного инструмента, на наш взгляд, является сочетание как объективных, так и субъективных показателей, другими словами, комплексность проводимой оценки. Кроме того, данный метод оценки позволяет обработать большое количество разрозненных данных в целях обеспечения целостного представления о качестве жизни населения регионов и страны, а также позволяет провести детальный анализ отдельных групп индикаторов и обнаружить проблемные области, требующие целенаправленных корректирующих мер со стороны административных органов.

Список литературы

1. Васильева, О.В. Измерение качества жизни населения: субъективный и объективный подходы / О.В. Васильева // Векторы благополучия: экономика и социум. 2021. № 4 (43). [С. 65-80].
2. Головин А. А. Критический анализ методов измерения и мониторинга качества жизни населения // Управление. 2021. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kriticheskiy-analiz-metodov-izmereniya-i-monitoringa-kachestva-zhizni-naseleniya> (дата обращения: 30.03.2022).
3. Кислицына О.А. Национальный индекс качества жизни (благополучия) как инструмент мониторинга эффективности социально-экономической политики в России // ЖИСП. 2017. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/natsionalnyy-indeks-kachestva-zhizni-blagopoluchiya-kak-instrument-monitoringa-effektivnosti-sotsialno-ekonomicheskoy-politiki-v> (дата обращения: 24.03.2022).
4. Аксенов, И.А. Кластеризация внешнеэкономической деятельности регионов / И.А. Аксенов // Экономика и менеджмент систем управления. 2016. № 1-3(19). С. 309-315
5. Рейтинг качества жизни. АСИ. [Эл. ресурс]. Режим доступа: https://asi.ru/government_officials/quality-of-life-ranking/03 (дата обр.: 25.03.2022).

References

1. Vasileva, O.V. Izmerenie kachestva zhizni naseleniya: subektivnyj i obektivnyj podhody / O.V. Vasileva // Vektory blagopoluchiya: ekonomika i socium. 2021. № 4 (43). [S. 65-80].

2. Golovin A.A. Kriticheskij analiz metodov izmereniya i monitoringa kachestva zhizni naseleniya // Upravlenie. 2021. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kriticheskij-analiz-metodov-izmereniya-i-monitoringa-kachestva-zhizni-naseleniya> (data obrashcheniya: 30.03.2022).
3. Kislicyna O.A. Nacional'nyj indeks kachestva zhizni (blagopoluchiya) kak instrument monitoringa effektivnosti social'no-ekonomicheskoy politiki v Rossii // ZHISP. 2017. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/natsionalnyy-indeks-kachestva-zhizni-blagopoluchiya-kak-instrument-monitoringa-effektivnosti-sotsialno-ekonomicheskoy-politiki-v> (data obrashcheniya: 24.03.2022).
4. Aksenov, I.A. Clusterization of foreign economic activity of regions / I. A. Aksenov // Economics and management of control systems. 2016. No. 1-3(19). pp. 309-315
5. Rejting kachestva zhizni. ASI. [Elektronnyj resurs]. Rezhim dostupa: https://asi.ru/government_officials/quality-of-life-ranking/03 (data obrashcheniya: 25.03.2022).

ДААННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Тобиен Мария Александровна, старший преподаватель кафедры
коммерции и гостеприимства
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Сто-
летовых»*
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
kalinina_m5a@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Tobien Maria Aleksandrovna, Senior Lecturer, Department of Com-
merce and Hospitality
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs*
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
kalinina_m5a@mail.ru
ORCID: 0000-0003-1449-0584

УДК 336.71

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ БЛОКЧЕЙН В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

Тулякова И.В., Конюхова В.Е.

В статье рассматривается проблема использования технологии блокчейн в сфере финансов. Тема работы весьма актуальна, так как в век цифровизации банковская сфера в особенности нуждается в автоматизации бизнес-процессов. В статье рассмотрены преимущества технологии, факторы, затрудняющие полноценное внедрение блокчейна в отрасль, преимущества смарт-контрактов, роль ФинТеха в банковской сфере России, страны-лидеры по принятию цифровых активов. Результатами исследования являются обобщение актуальной информации, формирование выводов на основе анализа статистики.

Ключевые слова: блокчейн; финансы; банки; смарт-контракты; криптовалюта

APPLICATION OF BLOCKCHAIN TECHNOLOGIES IN THE BANKING SECTOR

Tulyakova I.V., Konyukhova V.E.

The article deals with the problem of using blockchain technology in the field of finance. The topic of the work is very relevant, since in the age of digitalization, the banking sector in particular needs automation of business processes. The article discusses the advantages of technology, the factors that make it difficult to fully implement blockchain in the industry, the advantages of smart contracts, the role of FinTech in the banking sector of Russia, the leading countries in the adoption of digital assets. The results of the study are the generalization of relevant information, the formation of conclusions based on the analysis of statistics.

Keywords: blockchain; finance; banks; smart contracts; cryptocurrency

Технология блокчейн универсальна, используется в разных сферах деятельности. В настоящее время ее механизмы применяются в производственной, социальной и политической областях. Однако самое широкое применение блокчейн нашло в банковской сфере.

Блокчейн – это цепочка блоков, включающая в себя данные обо всех транзакциях участников системы [1]. Технология позволяет снижать стоимость и ускорять денежные переводы, защищать персональные данные клиентов и создавать новую модель финансового взаимодействия.

Бумажная денежная система надежна, но, в связи с повсеместной цифровизацией, очень важно обновлять механизм онлайн-платежей. Только безопасная и масштабируемая система денежных переводов может противостоять хакерским атакам и мошенническим действиям, от которых страдают компании и их клиенты. Внедрение технологий блокчейн в банковскую сферу позволяет снизить риск и избежать интернет-мошенничества. Конфиденциальность данных финансовых организаций и их клиентов обеспечивается за счет хранения информации на нескольких серверах, в децентрализованной сети. При осуществлении транзакций в блокчейне не требуется предоставление персональной информации.

Целями деятельности банков являются сокращение издержек на обслуживание денежных переводов и увеличение скорости транзакций при полном соответствии нормативным актам. В решении данных задач помогает блокчейн, механизмы которого могут обеспечить скорость, низкую стоимость транзакций, безопасность и легальность. Несмотря на это, в 2022 году использование технологии банками и стартапами происходит в неполной мере [2]. Распределенная сеть имеет особенности, которые многие компании и разработчики предпочитают применять отдельно от других.

Блокчейн в финансовой области используется для внутренних и внешних переводов денег (ведущие платежные системы, например, Visa, тестируют технологию для международных транзакций), операций с ценными бумагами и безналичных расчетов банков с клиентами, оптимизации налогов и сборов (цифровая платформа

оценки клиентов снижает затраты на предоставление кредитов и ускоряет этот процесс), верификации клиентов, выдачи, управления, отслеживания доставки наличных денег в филиалы банков, выпуска банками цифровой валюты.

Применение новых технологий в сфере финансов изменяет устоявшиеся принципы банковской системы. Раньше для совершения какой-либо финансовой операции требовалось личное присутствие клиента банка и много времени для заключения сделок. Сейчас существуют смарт-контракты, которые позволяют избежать этих проблем. Так, совершить финансовую операцию можно онлайн в один клик. Компьютерный алгоритм позволяет автоматически записать и исполнять условия заключенного договора.

Сейчас смарт-контракты активно используют для автоматизации банковских услуг. Финансовые организации снижают накладные расходы и трудовые затраты, заключая цифровые договоры.

Так, при ипотечном кредитовании технология оптимизирует мониторинг залогового имущества. В логистике смарт-контракты позволяют отслеживать передвижение активов. Оптимизация платежей контрагентов снижает кредитные риски. Цифровые договоры исключают ошибки в документообороте и уменьшает издержки.

По данным аналитиков Accenture и McLagan, банки тратят на реализацию традиционных бизнес-процессов примерно 30 млн. долларов в год. Блокчейн позволит сэкономить 8-12 млн. долларов [2].

Особенностями использования смарт-контрактов в банковском секторе являются: доступность (программы для реализации цифровых договоров являются бесплатными), прозрачность (контроль выполнения соглашения участниками сделки на всех этапах) и приватность (обмен данными недоступен третьим лицам).

Использование блокчейн дает банку много преимуществ. Так, переводы денег с помощью цифровых алгоритмов осуществляются моментально и с меньшими затратами, чем через традиционных операторов. Так, в июле 2020 года XRP Monitor зафиксировал перевод 4,3 млн. долларов, который был выполнен за 4 секунды. Издержки в виде комиссии составили лишь около 0,09 долларов. В Сбербанке

комиссия при международном переводе составляет 1% от суммы и должна быть не менее 15 долларов [2].

Банковский перевод обычно выполняется в течение 3-10 рабочих дней. При наличии ошибок количество дней может увеличиваться. Криптовалютные сети позволяют выполнять операции за более короткий период времени – от пары секунд до нескольких часов. Так, время совершения перевода в сети Bitcoin разнится от 10 до 60 минут. Переводы в системах Dogecoin и Tron осуществляются в течение нескольких минут с продолжительностью сделки 1-2 минуты [2].

Еще одним преимуществом технологии является обеспечение прозрачности. Участник операции может мониторить статус сделки по идентификатору, что отличает использование блокчейн от традиционной финансовой системы. Традиционная система, в отличие от цифровой, непрозрачна. Так, в некоторых финансовых учреждениях возможно изменение первоначальных условий для достижения нужных отчетных показателей. Блокчейн повышает уровень доверия между сторонами и исключает риск фальсификации данных.

Достоинством применения технологии в банках является безопасность сделок. Распределенный реестр упрощает идентификацию клиентов, надежно защищает внесенные в блокчейн данные – редактирование и удаление их невозможно. Они не подвергаются угрозам информационной безопасности. Это связано с тем, что блокчейн представляет собой множество параллельных взаимоконтролирующих вычислительных операций, скомпрометировать которые нельзя.

Многие банки списывают небольшую комиссию при денежных переводах, однако при микрооперациях она может превышать размер транзакции. Это, конечно, является прибылью компании, но организация также несет затраты на обслуживание сделки. Финансовые организации перечисляют заработную плату посредникам и наемному персоналу.

Криптовалютная сеть позволяет снизить эти затраты. В марте 2022 года комиссия за транзакцию в сети Bitcoin составила 1,65

долларов. Пользователи сети Litecoin платят за сделку 0,016 долларов [2].

В общем история существования технологии насчитывает более 13 лет [2]. Некоторые банки планируют создать нативные криптовалюты, чтобы оставаться конкурентоспособными в условиях цифровизации.

Однако существуют факторы, мешающие полному приятию блокчейна в финансовый сектор. Например, сложность конкуренции среди банков в связи с ростом цифровых решений. Необходимость в большом объеме памяти для размещения информации криптовалютной сети – еще одна причина, затрудняющая внедрение технологии в данную область. Небольшие сети подвержены опасности «атака 51%», которая заключается в том, что существует риск переформатирования информации злоумышленниками, если более половины мощности системы принадлежит одному субъекту или организации [3]. Развитие квантовых вычислений может спровоцировать появление компьютеров, способных взломать коды, подтверждающие транзакции.

По состоянию на начало 2022 года патенты в области криптовалютных систем имеют: Industrialand Commercial Bank of China, Western Union, Visa, Bank of America, Mastercard [2].

Россия осуществляет блокчейн-переводы с 2016 года [2]. Ассоциация ФинТех, которая была создана Центральным Банком (ЦБ) с этой целью, объединила ведущие банки страны. ФинТех стала площадкой для конструктивного диалога всех финансовых организаций, направленного на создание новых финансовых решений и способов их интеграции.

По прогнозам исследовательской компании Juniper Research, к 2030 году количество трансграничных мировых сделок в криптовалютных сетях превысит 2 млрд [2].

По состоянию на 2020 год, лидерами рынка по принятию цифровых активов стали 5 стран: Нигерия, Вьетнам, Филиппины, Турция и Перу. Процент населения, когда-либо использующий криптовалюту, представлен на рис. 1.

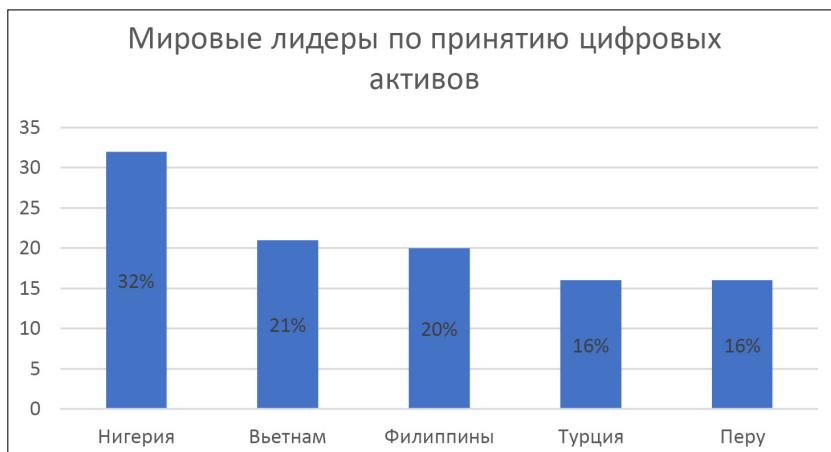


Рис. 1. Мировые лидеры по принятию цифровых активов
Источник: составлено автором на основе данных сайта [4].

Анализируя рисунок 1, можно сказать, что наиболее просвещенное население в области криптовалют живет в Нигерии (32% от всего населения), на втором месте Вьетнам (21%), на третьем – Филиппины (20%), четвертое место разделяют две страны – Турция и Перу (по 16%).

Подводя итог, следует сказать, что технология блокчейн активно применяется в сфере финансов как в России, так и во всем мире в целом. Распределенная сеть автоматизирует бизнес-процессы банков, развивая конкурентные преимущества организации. Применение данной технологии в финансовой сфере имеет множество достоинств, например, безопасность, прозрачность, снижение издержек. Однако существуют факторы, которые затрудняют полноценное внедрение блокчейн в данную сферу. Ожидается, что количество трансграничных мировых сделок в криптовалютных сетях вырастет, а, значит, развитие блокчейн в сфере финансов будет продолжаться.

Список литературы

1. Технология блокчейн: что надо знать в 11 карточках // rbc.ru URL: <https://trends.rbc.ru/trends/industry/5f05c0a79a7947aac5c7577a#:~:text>

- =Блокчейн%20—%20это%20распределенная%20база,хранится%20в%20виде%20цепочки%20блоков
2. Применение блокчейн в банковской сфере // crypto.ru URL: <https://crypto.ru/blokchain-v-bankovskoy-sfere/>
 3. Что такое атака 51% // academy.binance.com URL: <https://academy.binance.com/ru/articles/what-is-a-51-percent-attack>
 4. Пять Лидеров Среди Государств По Принятию Криптовалют // altcoinlog.com URL: <https://altcoinlog.com/gosydarstva-lideri-cryptocurrency/>
 5. Аксенов, И.А. Технология блокчейн в таможенных органах / И.А. Аксенов // Таможенное дело. 2021. № 1. С. 3-6. – DOI 10.18572/2071-1220-2021-1-3-6.

References

1. Blockchain technology: what you need to know in 11 cards // rbc.ru URL: <https://trends.rbc.ru/trends/industry/5f05c0a79a7947aac5c7577a#:~:text=Blockchain%20—%20this%20distributed%20base,stored%20v%20vide%20chains%20blocks>
2. The use of blockchain in the banking sector // crypto.ru URL: <https://crypto.ru/blokchain-v-bankovskoy-sfere/>
3. What is a 51% attack // academy.binance.com URL: <https://academy.binance.com/en/articles/what-is-a-51-percent-attack>
4. Five Leaders Among The States On The Adoption Of Cryptocurrencies // altcoinlog.com URL: <https://altcoinlog.com/gosydarstva-lideri-cryptocurrency/>
5. Akse nov, I.A. Blockchain technology in customs authorities / I. A. Akse nov // Customs business. 2021. No. 1. P. 3-6. – DOI 10.18572/2071-1220-2021-1-3-6.

ДАНИЕ ОБ АВТОРАХ

Тулякова Ирина Валентиновна, к.э.н., доцент кафедры Бизнес-информатика и экономика
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация*

Конюхова Валерия Евгеньевна, студентка кафедры Бизнес-информатика и экономика
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
konyukhova.v.e@yandex.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Tulyakova Irina Valentinovna, candidate of Economics, associate Professor of the Department of Business Informatics and Economics
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation

Konyukhova Valeria Evgenievna, student of the Department of Business Informatics and Economics
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
konyukhova.v.e@yandex.ru

УДК 331.5

HR-МАРКЕТИНГ ОРГАНИЗАЦИИ*Штебнер С.В., Болотова А.Р.*

В статье рассмотрен HR-маркетинг организации, а также факторы усиливающие конкурентные преимущества компании, задачи и инструменты HR-маркетинга.

Ключевые слова: HR-маркетинг; кадровый потенциал; HR-бренд

**THE CONCEPT OF HR MARKETING
OF AN ORGANIZATION***Shtebner S.V., Bolotova A.R.*

The article discusses the HR marketing of the organization, as well as factors that enhance the competitive advantages of the company, tasks and tools of HR marketing.

Keywords: HR marketing; HR potential; HR brand

В современном мире большинство предприятий и организаций определяют роль кадрового департамента в эффективном развитии организации как ведущую, а трудовой ресурс – как важнейший. Осознание того, что человеческими ресурсами необходимо управлять грамотно, послужило главной причиной повышения статуса отделов кадров и появления различных направлений деятельности (разработка кадровой политики, внутреннего распорядка и т.д.).

Сотрудники компании должны не просто хорошо выполнять свои обязанности, но и быть мотивированными для работы в ней, точно также как и компания должна быть мотивирована на то, чтобы привлекать и сохранять лучших в своей сфере профессионалов. В таком аспекте можно говорить о том, что развитие сотрудников работает

на усиление бренда работодателя, что в свою очередь усиливает конкурентные преимущества компании (рис. 1).

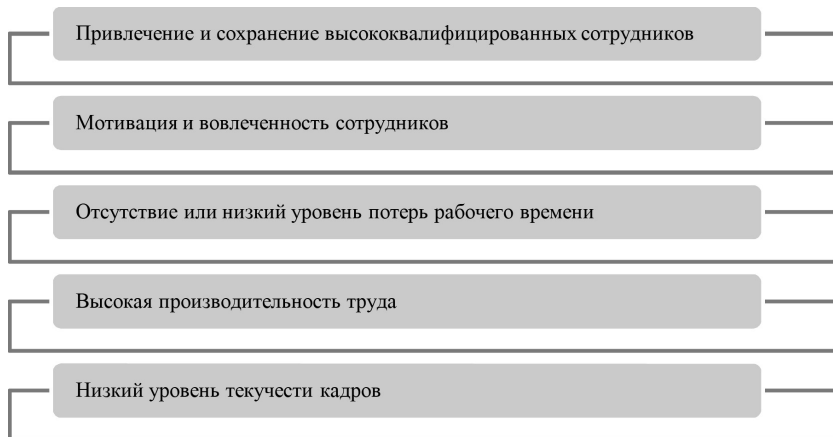


Рис. 1. Факторы, усиливающие конкурентные преимущества компании

Развитие HR-маркетинга позволяет компании использовать эффективные инструменты продвижения для работы с персоналом (рис. 2).

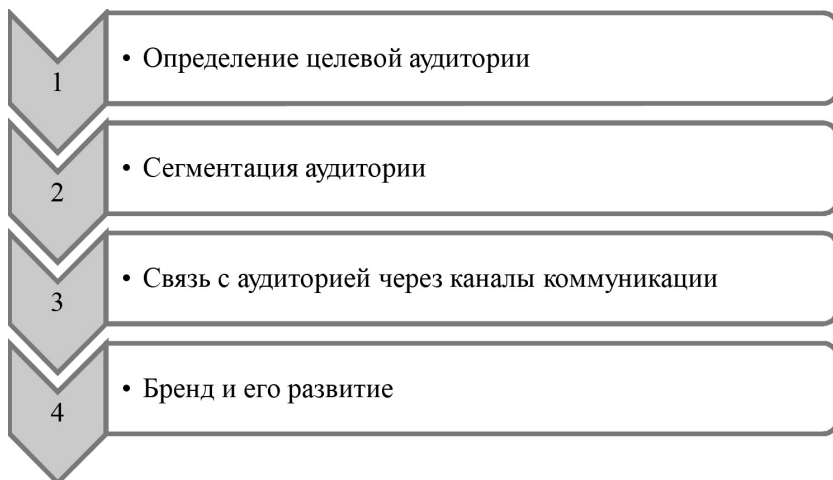


Рис. 2. Инструменты HR-маркетинга

В данном случае целевой аудиторией являются сотрудники и кандидаты на вакантные должности компании [1]. Чем тщательнее и детальнее определены признаки для сегментации, тем качественнее будет отобран новый сотрудник. В качестве каналов коммуникаций выступают не только социальные сети и платформы, но и партнерские программы, ивенты, и т.д.

Задачи HR-маркетинга и департамента по кадрам не идентичны, а имеют существенные различия, поскольку HR-специалисты, как правило, работают с внутренними ресурсами компании, а маркетинг – ориентирован на внешнюю составляющую: размещается информация о своих достижениях, подчеркивая преимущества, о компании и корпоративной политике, создается положительный имидж и позитивный образ HR-бренда. Под HR-брендом понимают репутацию компании как работодателя с точки зрения сотрудников и соискателей [2].

Благодаря брендингу упрощается работа рекрутера, поскольку обеспечен поток заинтересованных кандидатов. Эффективный HR-маркетинг представляет собой совокупный результат работы HR-специалистов и созданного успешного HR-бренда, который делает компанию популярной среди соискателей.

Внутренний HR-бренд можно анализировать двумя способами:

- тестовая оценка неудовлетворённости работой персонала с помощью специальных тестов проводится с целью выявления наиболее значимых для сотрудников факторов демотивации;
- корпоративный опрос позволяет узнать как сотрудники относятся к работодателю, объективность обеспечивает анонимность.

Анализ внешнего HR-бренда проводится на основе:

- анализа потребностей соискателей (проведение такого исследования можно заказать у рекрутинг-компаний);
- конкурентного анализа, так как конкуренты компании в HR могут сильно отличаться от тех, кто считается конкурентами в бизнесе (работодатели пользуются услугами специальных аналитических сервисов тех же рекрутинг-компаний).

К современным методам повышения эффективности использования трудовых ресурсов в настоящее время относится, по-прежнему, рацио-

нальная система материального поощрения, но всё большее значение приобретают неденежные формы стимулирования, такие как адаптивный график работы; эффективная система развития работников, разработка плана карьерной лестницы и т.д. Отмеченная тенденция отражает изменение условий общественной жизни, она будет только ускоряться, с учетом влияния пандемии на деятельность предприятий.

Согласование действий всех заинтересованных сторон в этой области на региональном уровне, создание соответствующей инфраструктуры, включая систему дополнительного профессионального образования, выступает одним из возможных направлений обеспечения цифровой экономики необходимым кадровым потенциалом с учетом современных условий.

Сформированная ценность и корпоративная культура компании – важные компоненты в формировании HR-бренда. Сотрудники должны разделять идеи и ценности работодателя, тогда они захотят остаться в компании надолго.

Развивать HR-бренд нужно для того, чтобы быть конкурентоспособными на рынке труда, сократить текучесть персонала и привлекать высокопотенциальных кандидатов.

Список литературы

1. Бородина, В.А. Задачи кадровой политики в формировании кадрового потенциала организаций / В.А. Бородина, П.П. Бондарь // Молодой ученый. 2020. № 17 (307). С. 339-341.
2. Ерлыгина, Е. Г. Инструменты современного маркетинга / Е.Г. Ерлыгина, Д. Е. Ромашова // Наука Красноярья. 2021. Т. 10. № 2-2. С. 38-42. – EDN AUQPYB.

References

1. Borodina, V.A. Tasks of personnel policy in the formation of personnel potential of organizations / V.A. Borodina, P.P. Bondar // Young scientist. 2020. № 17 (307). Pp. 339-341
2. Erlygina, E.G. Tools of modern marketing / E.G. Erlygina, D.E. Romashova // Science of Krasnoyarsk. 2021. Vol. 10. No. 2-2. Pp. 38-42. – EDN AUQPYB

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Штебнер Светлана Вячеславовна, старший преподаватель кафедры менеджмента и маркетинга
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
shtebner@mail.ru

Болотова Анастасия Романовна, магистрант
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
bolotova-a-r@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Shtebner Svetlana Vyacheslavovna, Senior lecturer of management and marketing
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
shtebner@mail.ru
ORCID: 0000-0001-5896-5831

Bolotova Anastasiya Romanovna, master's student
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
bolotova-a-r@mail.ru

УДК 347.4

К ВОПРОСУ О ВЗЫСКАНИИ НЕУСТОЙКИ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ, МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД В СУДЕБНОМ ПОРЯДКЕ

Шумова К.А., Долотова Д.В.

В статье рассмотрен вопрос о сущности неустойки, как способа исполнения обязательств исходя из того, что практика взыскания неустойки судами в Российской Федерации неоднозначна.

Ключевые слова: *неустойка; обязательство; государство; суд*

ON THE ISSUE OF COLLECTING A PENALTY FOR STATE AND MUNICIPAL NEEDS IN COURT

Shumova K.A., Dolotova D.V.

The article considers the issue of the essence of the penalty as a way of fulfilling obligations based on the fact that the practice of collecting penalties by courts in the Russian Federation is ambiguous.

Keywords: *penalty; obligation; state, court*

Неустойка является своего рода традиционным отечественным институтом гражданского права и к данному моменту возникло большое количество точек зрения на её правовой характер и способ обеспечения обязательства. Поскольку, как и было заявлено ранее, точек зрения большое количество, мы приведём две наиболее чётко отражающие её сущность.

Поставка товаров, работ, услуг для государственных нужд, как и другие виды правоотношения тесно связаны с неустойкой. Поскольку она выполняет стимулирующую функцию и призывает к должному обеспечению взятых на себя обязанностей. Во время того, как должник исправно исполняет взятые на себя обязательства, неустойка продолжает выполнять стимулирующую функцию. Но как только должник перестаёт исполнять возложенные на себя обязанности, то

есть нарушение государственного контракта неустойка из стимулирующей функции, переквалифицироваться в гражданско-правовую ответственность. В поставке для государственных нужд неустойка гарантированное значение. Поскольку в договоре поставки для государственных нужд кредитор имеет право в любое время взыскать её.

Учитывая положения п. 7. ст.34 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», а также п.11.2. Контракта, неустойка (пени) начисляется за каждый день просрочки исполнения Поставщиком обязательства, предусмотренного Контрактом, начиная со дня, следующего после дня истечения установленного Контрактом срока исполнения обязательства, в размере одной трехсотой действующей на дату уплаты неустойки (пени) ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации от цены Контракта, уменьшенной на сумму, пропорциональную объему обязательств, предусмотренных Контрактом и фактически исполненных Поставщиком.

Из общей суммы государственного контракта (844 643 109 руб. 03 коп.) вычтены суммы фактического добросовестного выполнения в 2019г. (340 877 221 руб. 97 коп.), а также (частично) добросовестного выполнения в 2020г. (4 033 083 руб.06 коп.) при том, что сумма добросовестного выполнения за 2018г. (149 732 804 руб.) из общей стоимости контракта, а также стоимость иных работ за 2020г. не вычтены.

Цена единицы работ (Развертывание и ввод в эксплуатацию радиопрозрачного укрытия 8.05, в/ч 36138, рлр. Африканда), за просрочку выполнения которых начисляется неустойка – 4 033 083 руб. 06 кои. – согласно Контракту и Акту сдачи- приемки выполненных работ № 137 от «05» июня 2020 г.

Из анализа судебных актов следует, что при рассмотрении аналогичных споров по одной категории дел о взыскании договорной неустойки по одному государственному контракту (различные объекты монтажа) Девятым арбитражным апелляционным судом в составе одного и того же судьи Титовой И.А., с разницей принятия судебных актов 40 дней, приняты решения, основанные на принципиально различных правовых

позициях, что существенно нарушает применение норм материального права, повлияло на исход судебного разбирательства, привело к нарушению прав и законных интересов ФГУП «ГНПП «Крона», а также является основанием для отмены Постановления Девятого арбитражного апелляционного суда от 22 апреля 2021г. № 09АП-15581/2021.

Аналогичная ситуация усматривается при рассмотрении указанных дел кассационной инстанцией – Арбитражным судом Московского округа в составе судьи Дзюбы Д.И.

Исходя из данного дела, можно увидеть, что судебная практика по взысканию неустойки неоднозначная. Таким образом, суд кассационной инстанции (по обоим делам судья Дзюба Д.И.) аналогичным образом с судом апелляционной инстанции (по обоим делам судья Титова И.А.) по одному государственному контракту применил два абсолютно различных подхода к разрешению дела (принципу начисления неустойки). Посчитав неустойку в одном случае от общей цены государственного контракта, а в другом от суммы просроченного обязательства.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ 05.12.1994, N 32, ст.333.
2. Байдалиева Ж.А. Неустойка – один из способов обеспечения исполнения обязательств // Гуманитарные и социальные науки. 2010. № 5. 163.
3. Аксенов, И.А. Порядок изъятия земель для развития муниципального образования / И.А. Аксенов // Государственная власть и местное самоуправление. 2021. № 2. С. 21-25. – DOI 10.18572/1813-1247-2021-2-21-25

References

1. The Civil Code of the Russian Federation (part one) of 30.11.1994 N 51-FZ // Collection of legislation RF 05.12.1994, N 32, art. 333.
2. Baydalieva Zh.A. Penalty – one of the ways to ensure the fulfillment of obligations // Humanities and Social Sciences. 2010. №. 5. 163 p;
3. Aksenov, I.A. The order of land withdrawal for the development of the municipality / I.A. Aksenov // State power and local self-government. 2021. No. 2. S. 21-25. – DOI 10.18572/1813-1247-2021-2-21-25

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Шумова Кристина Александровна, к.ю.н., доцент, доцент кафедры Гражданского права и процесса
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
kristinashumov@yandex.ru

Долотова Дарья Валерьевна, кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин юридического факультета
ФКОУ ВО «Владимирский юридический институт Федеральной службы исполнения наказания»
ул. Большая Нижегородская, 67Е, г. Владимир, 600020, Российская Федерация
d.v.dolotova@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Shumova Kristina Aleksandrovna, Candidate of Law, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Civil Law and Procedure
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
kristinashumov@yandex.ru
ORCID: 0000-0002-4050-7872

Dolotova Darya Valeryevna, Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Civil Law Disciplines of the Faculty of Law
Vladimir Law Institute of the Federal Penitentiary Service, 67E, Bolshaya Nizhegorodskaya Str., Vladimir, 600020, Russian Federation
d.v.dolotova@mail.ru
ORCID: 0000-0003-2197-0930

УДК 339

О ТОВАРООБОРОТЕ МЕЖДУ РФ И ИР ИРАН НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Щека А.А.

Статья посвящена изучению обстоятельств взаимной торговли России и Ирана на современном этапе.

Ключевые слова: *торговля; товарооборот; экспорт; импорт*

ON THE TRADE TURNOVER BETWEEN THE RUSSIAN FEDERATION AND THE ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN AT THE PRESENT STAGE

Shcheka A.A.

The article is devoted to the study of the circumstances of mutual trade between Russia and Iran at the present stage.

Keywords: *trade; turnover; export; import*

Прошедший 6 апреля 2022 года в Москве саммит делового сообщества Ирана и России очередной раз поднял вопросы недостаточности взаимодействия двух стран при освоении рынков друг друга. Не смотря на то, что торговый оборот планомерно растёт на протяжении последних 4-х лет (а 2021 г. стал рекордным ~ 4 млрд. долл. США) он далёк от показателей стратегических партнёров. Однако следует сказать о том, что ещё совсем недавно интереса со стороны делового сообщества к взаимной торговле не было вовсе. Рассмотрим динамику взаимной торговли более подробно.

Доля Ирана в общем обороте внешней торговли РФ в годовом выражении за 2021 год вырос на более чем 90% по отношению к 2020 году. Из рисунка видно, что с течением времени товарооборот увеличивается, что подтверждает статус двусторонних торгово-эко-

номических отношений как стабильных. Несомненно, что доля ИР Иран в структуре внешнеторговой активности нашей страны достаточно невелика. Иран не входит даже в число 20 крупнейших торговых партнёров, однако это не говорит об отсутствии потенциала роста взаимной торговли.

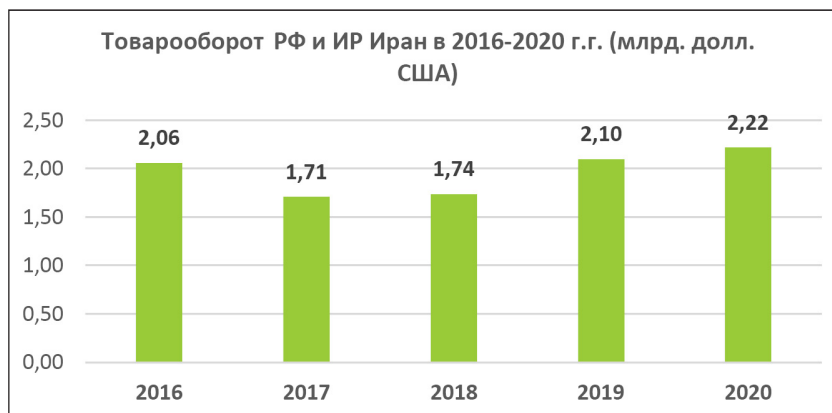


Рис. 1. Динамика товарооборота России и Ирана

На рисунке 2 показана структура взаимного товарооборота нашей страны и ИР Иран, как видно из рисунка, наибольший взаимный интерес проявляется в сфере оборота товаров сельскохозяйственного производства, продуктов питания, в сфере металлургического производства и транспортного и производственного (тяжелого) машиностроения.

Наибольшую роль во взаимной торговле имеют крупные торговые центры страны: Москва, Московская область, Санкт-Петербург, а также Астраханская область. Астраханская область приобрела важное значение в виду наличия транспортной инфраструктуры и большинство грузов, поставляемых морским путём прибывает именно в порт г. Астрахани. Стоит отметить, что Астраханский транспортный узел имеет важное значение для взаимного товарооборота между странами и для организации международного бизнеса в целом. В г. Астрахань функционирует не только порт, основными инвесторами которого

являются иранские компании, но тут также открыто представительство Иранской торговой палаты, функционирует отделение «Мир-БизнесБанка», создано множество компаний различного масштаба, осуществляющих посредническую деятельность в ведении бизнеса с иранскими компаниями. Стоит отметить, что «МирБизнесБанк», имеющий отделения в г. Москве, г. Астрахань, г. Казань, является представителем Иранской банковской группы «Мелиа», выступающей флагманом в технологиях осуществления расчётов между государствами в национальных валютах. Созданная Россией и Ираном экономическая торговая модель позволяет осуществлять торговлю без участия платёжных систем третьих стран. Осуществление расчётов в национальных валютах позволяет интенсифицировать взаимную торговлю, платежи лишены валютных рисков, а товары, перемещаемые по Каспийскому морю избавлены от рисков незаконного ареста со стороны стран, накладывающих санкции на обе стороны.



Рис. 2. Структура товарооборота

Важно обратить внимание, что Астраханская область занимает второе место в рейтинге активности, что обусловлено реализацией полного цикла операций с товарами. Транспортные компании готовы осуществить перевозку товаров, Астраханские таможенные посты осуществляют таможенный контроль товаров, перемещаемых как морским, так и автомобильным транспортом, транспортная инфраструктура обладает всеми инструментами оперативной обработки грузов.

В Иран из России активно поставляются древесина, продукция металлургического комплекса, машины и оборудование, в меньшей степени промышленные полуфабрикаты и продукты питания и в большей продукция военно-промышленного комплекса, специальные технологии и продукция двойного назначения. Ситуация, сложившаяся в мировой экономической системе в первой половине 2022 года, однозначно свидетельствует о том, что роль экономик двух стран во взаимном товарообороте будет расти, а экспорт из России в Иран увеличится, а его структура поменяется.

На начало 2021 года, ряд предпринимателей из регионов Центрального федерального округа выступали за создание торговых представительств ИР Иран на своих площадках, что могло бы интенсифицировать торговые процессы, однако должного внимания со стороны Иранских торговых администраций к этим инициативам не проявлено.

На текущий 2022 год планируется увеличение объёмов экспорта в ИР Иран зерновых и растительного масла, поставляемых по квотам, а также открыт доступ к рынку ИР Иран в сфере продуктов питания, таких как: мясо и мясные консервы, мясо птицы, а также продукции, позволяющей обеспечить продовольственную безопасность государства.

Основную долю импорта имеют продукты сельскохозяйственно-го производства и товары животного происхождения, однако следует обратить внимание на то, что Иран обладает технологиями, позволяющими выпускать товары с высоким содержанием добавочной стоимости, это прежде всего товары, выпускаемые предприятиями нефтехимической отрасли: полиэтилены, полиэфирсы, пластмассы и д.р. ИР Иран является крупным поставщиком товаров для текстильной отрасли: нити, трилобал, химические волокна. Большим потен-

циалом обладает продукция сферы производства строительных и отделочных материалов. Особое развитие может получить торговля продукцией лёгкой промышленности: изделиями из кожи, обувью.

Список литературы

1. Партнерство России и Ирана: текущее состояние и перспективы развития Доклад № 29/2017.
2. Абосзода Ф. Россия – Иран: что мешает прорыву в отношениях двух стран? // Информационное агентство Rex, 25.10.2014. URL: <http://www.iarex.ru/articles/51164.html> (дата обращения 16.05.2022 г.)

References

1. Partnership between Russia and Iran: current state and development prospects Report No. 29/2017.
2. Aboszoda F. Russia – Iran: what prevents a breakthrough in relations between the two countries? // Information agency Rex, 25.10.2014. URL: <http://www.iarex.ru/articles/51164.html> (Accessed 05/16/2022)

ДАННЫЕ ОБ АВТОРЕ

Щека Алексей Александрович, к.э.н., доцент, доцент кафедры
Финансовое право и таможенная деятельность
*ФГБОУВО «Владимирский государственный университет имени
Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
brick_vlad@mail.ru*

DATA ABOUT THE AUTHOR

Shcheka Aleksei Aleksandrovich, Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor at the Department of Finance Law and Customs Business
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
brick_vlad@mail.ru
ORCID: 0000-0002-0656-6457*

УДК 339

НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ БАЗА СОТРУДНИЧЕСТВА РФ И ИР ИРАН

Щека А.А.

Статья посвящена изучению правовых основ экономического взаимодействия двух стран на современном этапе.

Ключевые слова: норма; право; документ; соглашение

REGULATORY AND LEGAL FRAMEWORK FOR COOPERATION OF THE RUSSIAN FEDERATION AND IR IRAN

Shcheka A.A.

The article is devoted to the study of the legal foundations of the economic interaction between the two countries at the present stage.

Keywords: norm; law; document; agreement

Нормативно правовая основа сотрудничества двух стран включает несколько фундаментальных документов:

- Соглашение правительства российской федерации и правительства Исламской Республики Иран от 15 сентября 1999 г. «О научно-техническом сотрудничестве»;
- Соглашение между правительством Российской Федерации и правительством Исламской республики Иран о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии;
- Соглашение от 6 марта 1998 года между правительством Российской Федерации и правительством Исламской Республики Иран об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и капитал

- Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Исламской Республики Иран о торговом и экономическом сотрудничестве (Москва, 14 апреля 1997 г.)
- Договор об основах взаимоотношений и принципах сотрудничества между Российской Федерацией и Исламской Республикой Иран от 12 марта 2001 года

Сформированная в течении многих лет база нормативных документов преследует единую цель – развитие всестороннего отраслевого сотрудничества на взаимовыгодных условиях. Нормативная база призвана дать ответы на вопросы, возникающие в ходе выстраивания партнёрских отношений на многих уровнях, а непрерывность процесса поиска точек равновесия позволяет оперативно обсуждать и решать актуальные вопросы взаимной торговли.

Нормативно-правовая база непрерывно совершенствуется, что связано с реализацией потенциала по унификации и упрощению процессов и процедур, протекающих в деловой среде. Внутренняя экономическая, политическая и религиозная политики двух стран имеют существенные различия, что толкает правительства двух стран на осуществление описанных процессов.

Формируемая на протяжении многих лет нормативно-правовая база сотрудничества призвана согласовать противоречивые нормы законодательства двух стран, что является основой для формирования правил движения к общим целям. В эпоху, когда основы международного права рушатся большинством торговых партнёров России в угоду сиюминутным интересам небольшого количества развитых стран, возникает высокая степень недоверия между государствами – участниками санкционных процессов. Кроме того, проявляются нежелательные эффекты в форме недоверия к обязательствам стран, не принимающих участия в экономическом и военном противостоянии. В связи с этим, договоры и соглашения, заключаемые в текущий момент, требуют от участвующих сторон максимальной ответственности, и понимания складывающейся ситуации. Если приземлять ситуацию на отношения России и ИР Иран, то становится очевидным факт, что отношения двух стран никогда не нахо-

дились в состоянии максимального благоприятствования, по этому, сложившуюся на текущий момент торговую и политическую ситуацию можно считать прорывом, так называемой «перезагрузкой» отношений, в полном смысле этого слова. Россия и Иран никогда не находились в столь близком состоянии, а предыдущие столетия вовсе находились в противоборствующих лагерях.

Факторы внутренней и внешней среды двух стран привели к радикальному изменению в оценке подходов в выстраивании двухсторонних отношений. Страны нашли точки соприкосновения и развития контактов. В ходе многочисленных встреч на высшем уровне пришло понимание следующих ключевых моментов:

- У государств нет глубоких, не имеющих решения проблем в отношениях;
- У государств имеется потенциал и ресурс для организации взаимодействия на многих уровнях;
- Точки зрения по многим вопросам в международной торговле и выстраивании промышленной кооперации схожи;
- Страны имеют желание и стремление осуществлять тесную координацию во внешнеполитической деятельности;

Одним из важнейших элементов отношений стал принцип ответственности решений, при смене власти в государствах и ориентация на выстраивание долгосрочных отношений во многих сферах.

Обращаясь к истории взаимоотношений двух государств можно сказать о том, что за последние 20 лет произошла серьёзная трансформация внутривнутриполитической и экономической жизни стран, что сказалось на появлении самой возможности к формированию новых отношений на основе нормативно-правовой базы нового поколения: сформировались новые механизмы, позволяющие реализовать двухстороннее сотрудничество на новом уровне; стороны стали способны учитывать интересы друг друга в различных ситуациях; у руководства двух стран появилось понимание бесперспективности и неуместности диктата в двусторонних отношениях; страны проявили волю в поиске общих ценностей в политической и экономической системах друг друга.

Сообщество экспертов, изучающее проблемы отношений РФ и Ирана, заявляет о том, что от правительств двух стран ожидаются конкретные задокументированные решения и проработанные «дорожные карты», касающиеся не только взаимных интересов, но и предлагающие ответы на современные вызовы, реальные инициативы, варианты перераспределения ресурсов в регионах. Однозначно можно сказать, что основная идея о совместном противостоянии странам Запада не может быть фундаментом для решения существующих проблем.

Совокупность документов, разработанных на сегодняшний день представляют собой подготовительный этап к разработке всеобъемлющего документа, отражающего все глубинные интересы обеих сторон. Кроме того, ожидается разработка программ и проектов во всех потенциальных областях сотрудничества (туризм, культура, информационные технологии, СМИ).

Список литературы

1. Иванов И. Стратегическое партнерство России и Ирана – формирование доверия и общий ответ на региональные и глобальные вызовы. 24.11.2014. URL: http://www.russiancouncil.ru/inner/?id_4=4826#top-content (Дата обращения 15.05.2022 г.)
2. О подписании Меморандума о намерениях развития долгосрочного торгово-экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества между Правительством Российской Федерации и Правительством Исламской Республики Иран. Постановление Правительства РФ от 12 декабря 2007 г. № 853. URL: <http://www.docs.cntd.ru/document/902077319> (Дата обращения 15.05.2022 г.)

References

1. Ivanov I. Strategic partnership between Russia and Iran – the formation of trust and a common response to regional and global challenges. 11/24/2014. URL: http://www.russiancouncil.ru/inner/?id_4=4826#top-content (Accessed 05/15/2022).
2. On the signing of a Memorandum of Intent to develop long-term trade, economic, industrial, scientific and technical cooperation between the

Government of the Russian Federation and the Government of the Islamic Republic of Iran. Resolution of the Government of the Russian Federation of December 12, 2007 No. 853. URL: <http://www.docs.cntd.ru/document/902077319> (Accessed on May 15, 2022).

ДАНИЕ ОБ АВТОРЕ

Щека Алексей Александрович, к.э.н., доцент, доцент кафедры
Финансовое право и таможенная деятельность
*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Сто-
летовых»*
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
brick_vlad@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Shcheka Aleksei Aleksandrovich, Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor at the Department of Finance Law and Customs Business
*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay
Stoletovs*
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
brick_vlad@mail.ru
ORCID: 0000-0002-0656-6457

УДК 349.4

**СТАНОВЛЕНИЕ ПРОЦЕДУРЫ
КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Луфференко Г.Н., Юсипова И.В.

Статья ставит своей целью изучение зарождения процесса кадастровой оценки земельных участков в России. Кроме этого в статье предлагается внесение изменений в действующее законодательство, в частности в Налоговый кодекс РФ и Федеральный закон «О государственной кадастровой оценке» от 03.07.2016 № 237-ФЗ.

Ключевые слова: *кадастровая оценка земель; кадастровая стоимость земельных участков; проведение кадастровой оценки; процесс становления*

**THE FORMATION OF THE PROCEDURE
FOR THE CADASTRAL EVALUATION OF LAND PLOTS
IN THE RUSSIAN FEDERATION**

Luferenko G.N., Yusipova I.V.

The article aims to study the origin of the process of cadastral valuation of land plots in Russia. In addition, the article proposes amendments to the current legislation, in particular to the Tax Code of the Russian Federation and the Federal Law “On State Cadastral Valuation” dated July 3, 2016 No. 237-FZ.

Keywords: *cadastral valuation of land; cadastral value of land; cadastral valuation; the process of becoming*

Впервые слово «кадастр» возникло в Риме при императоре Августе. При помощи данного слова обозначали единицу сбора дани за землю, а в дальнейшем начали применять производное «cadastre» и обозначать

так книгу-реестр. В результате само понятие «кадастровый» произошло во взаимосвязи с землей, с необходимостью её контроля.

В целом история земельного кадастра позволяет проследить, как менялся экономический подход к земельным отношениям. Первоначально в неё входила не только оценка земель, но и их полный учет, описание, формирование «досье». Земельный кадастр содержал сведения о месте положении земли, её объеме, составе и примерной оценке.

На Руси оценка начала формироваться в качестве перечисления земли и её примерных размеров для закрепления за определенным собственником. Слабое развитие феодальных отношений предопределило длительность введения обязательной оценки. Во-первых, этого не требовалось, так как земли было достаточно и отношений по её передаче и продаже существовало немного. Во-вторых, не сформировалось сословного деления и поэтому земля не выступала средством награждения высшего сословия за службу князю.

Впервые землю описали в IX веке и включили в специальные церковные книги с целью формирования сведений о земле, но в данном кадастре отсутствовали сведения об оценке. Однако уже в конце XV в. с развитием феодализма и земельной собственности возникла потребность в оценке, так как стали формироваться поместья, которые предопределяли положение человека в обществе. Вплоть до XIX в. оценка производилась вместе с людьми, проживающими на ней, и это была компетенция Поместного приказа.

Увеличение значения земли в вопросе социального статуса усилила необходимость контроля за информацией о ней. Рост заинтересованности законодателя в урегулировании данного вопроса прекратился в XX в. В СССР кадастровая оценка претерпела существенные изменения. Земельный кодекс 1922 г. содержал в себе положения об оценке земли, однако стоит опираться на причину закрепления данной нормы. Руководство исходило из необходимости упорядочить сведения о земле, содержащейся в собственности страны, а не установить примерную цену для удержания налогов или предоставить собственникам объективные рыночные цены.

В целом, при отсутствии легального оборота земель и возможности её оценки, стал формироваться «народный кадастр» (люди самостоятельно высчитывали стоимость участков). Это было вызвано требованиями оборота.

До 90-х годов не было отдельного законодательства о кадастровой стоимости земель, особенностях её оценки, в связи с объективным отказом от возможности реализации собственного имущества в советском союзе.

Однако в 1990-х был введен земельный налог, который привязывался не к доходу с участка, а из самого факта наличия земли. Это было необходимо для дифференциации ставок и развития идеи ответственности страны за экологию.

Отход от плановой экономики позволил вернуться в целевое назначение кадастра - формированию полной информации о земельном участке и его стоимости.

Кадастровая стоимость была введена в правовую систему РФ Правительством Российской Федерации 25.08.1999. Главная цель оценки – установление размера налоговой ставки. Государству требовалась закреплённая формально денежная единица, от которой было возможно рассчитывать налоговые ставки, а также опираться при возникновении споров.

Уже в 2006 г. возникли первые налоги, основанные на кадастровой стоимости. При этом была установлена обязанность по проведению переоценки земель с интервалом в 5 лет с целью контроля актуальности сумм, а также учёта износа земельных участков. Ответственный орган был вынужден раз в период тратить существенный размер денежных средств, чтобы пересчитать объекты недвижимости. В 2010 г. с целью оптимизации деятельности по кадастровой оценке её стали производить профессиональные независимые оценщики. На сегодняшний день кадастровая оценка продолжает изменяться – с 2020 г. оценку земли проводят специально созданные государственные бюджетные учреждения субъектов РФ.

Основные проблемы, связанные с кадастровой оценкой: сложно узнать владельца или орган, ответственный за землю; актуальность

оценки земли теряется ежегодно; контроль за большим количеством участков не дает необходимого результата. В судебных органах - большое количество дел по оспариванию кадастровой стоимости земли. Это подтверждает и отдельное Постановление Пленума ВС РФ, которой как раз и разбирает толкование норм сквозь призму кадастровых споров.

Одним из способов минимизации проблем, связанных с оценкой земельных участков, может выступить создание общего кадастрового реестра, основанного на цифровых технологиях. Просчитать изменение стоимости земли могут существующие нейросети, учитывая качество окружающей среды, размер населения и иные факторы. Можно получить кадастровую оценку приближенную к реальной стоимости земли с ежегодным обновлением. Это финансовых вложений и внесения изменений в Налоговый кодекс РФ и Федеральный закон «О государственной кадастровой оценке».

Список литературы

1. Дамдын, О.С. История становления и развития земельного кадастра в России // Молодой ученый. 2009. № 6 (6). С. 120-126.
2. Аксенов, И.А. Порядок изъятия земель для развития муниципально-го образования / И.А. Аксенов // Государственная власть и местное самоуправление. 2021. № 2. С. 21-25. – DOI 10.18572/1813-1247-2021-2-21-25.
3. Пылаева, А.В. Об оспаривании результатов определения кадастровой стоимости / А.В. Пылаева // Налоговая политика и практика. 2013. № 1. С. 32-33.

References

1. Damdyn, O.S. The history of the formation and development of the land cadastre in Russia // Young scientist. 2009. No. 6 (6). S. 120-126.
2. Aksenov, I.A. The procedure for the withdrawal of land for the development of the municipality / I.A. Aksenov // State power and local self-government. 2021. No. 2. S. 21-25. – DOI 10.18572/1813-1247-2021-2-21-25.

3. Pylaeva, A.V. On challenging the results of determining the cadastral value / A.V. Pylaeva // Tax policy and practice. 2013. No. 1. S. 32-33.

ДАнные ОБ АВТОРАХ

Луференко Гелиана Николаевна, магистрант Юридического института им. М. М. Сперанского

*ФГБОУВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
lina.luferenko@mail.ru*

Юсипова Ирина Викторовна, к.ю.н., доцент кафедры «Гражданское право и процесс» Юридического института им. М. М. Сперанского

*ФГБОУВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
ул. Горького, 87, г. Владимир, 600000, Российская Федерация
irenaus@mail.ru*

DATA ABOUT THE AUTHORS

Lufrenko Geliana Nikolaevna, undergraduate of Law Institute named M.M. Speranskiy

*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
lina.luferenko@mail.ru*

Yusipova Irina Viktorovna, Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Civil Law and Procedure of Law Institute named M.M. Speranskiy

*Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
87, Gorky Str., Vladimir, 600000, Russian Federation
irenaus@mail.ru*

ПРАВИЛА ДЛЯ АВТОРОВ

(<http://kras-science.ru/>)

Цель журнала – создание профессиональной площадки для обсуждения комплексной проблематики по вопросам международной и социально-экономической политики, экономики, управления, права и продвижения результатов российских научных исследований в глобальном научно-информационном пространстве.

Журнал «Наука Красноярья» осуществляет публикацию наиболее значимых научных работ, открывающих пути инновационной научно-практической деятельности, научно-исследовательских работ, разработок, инновационных программ и проектов для обеспечения конкурентных преимуществ экономики регионов России, а также результатов эмпирических исследований и экспериментов в сфере социально-экономической политики как в России, так и за рубежом. Особое внимание уделяется различным аспектам международного сотрудничества в области экономической теории, экономики, управления и права.

Требования к оформлению статей

Объем статей: 7–12 страницы формата А4, включая таблицы, иллюстрации, список литературы; для аспирантов и соискателей ученой степени кандидата наук – 7–9. Рукописи большего объема принимаются по специальному решению Редколлегии.

Поля все поля – по 20 мм.

Шрифт основного текста Times New Roman

Размер шрифта основного текста 14 пт

Межстрочный интервал полуторный

Отступ первой строки абзаца 1,25 см

Выравнивание текста по ширине

Автоматическая расстановка переносов включена

Нумерация страниц не ведется

Формулы в редакторе формул MS Equation 3.0

Рисунки по тексту

Ссылки на формулу (1)

Обязательная структура статьи**УДК****ЗАГЛАВИЕ** (на русском языке)

Автор(ы): фамилия и инициалы (на русском языке)

Аннотация (на русском языке)**Ключевые слова:** отделяются друг от друга точкой с запятой (на русском языке)**ЗАГЛАВИЕ** (на английском языке)

Автор(ы): фамилия и инициалы (на английском языке)

Аннотация (на английском языке)**Ключевые слова:** отделяются друг от друга точкой с запятой (на английском языке)

Текст статьи (на русском языке)

1. Введение.**2. Цель работы.****3. Материалы и методы исследования.****4. Результаты исследования и их обсуждение.****5. Заключение.****6. Информация о конфликте интересов.****7. Информация о спонсорстве.****8. Благодарности.****Список литературы**

Библиографический список по ГОСТ Р 7.05-2008

References

Библиографическое описание согласно требованиям журнала

ДАнные ОБ АВТОРАХ

Фамилия, имя, отчество полностью, должность, ученая степень, ученое звание

Полное название организации – место работы (учебы) в именительном падеже без составных частей названий организаций, полный юридический адрес организации в следующей последовательности: улица, дом, город, индекс, страна (на русском языке)

Электронный адрес

SPIN-код в SCIENCE INDEX:

DATA ABOUT THE AUTHORS

Фамилия, имя, отчество полностью, должность, ученая степень, ученое звание

Полное название организации – место работы (учебы) в именительном падеже без составных частей названий организаций, полный юридический адрес организации в следующей последовательности: дом, улица, город, индекс, страна (на английском языке)

Электронный адрес

RULES FOR AUTHORS

(<http://kras-science.ru/>)

The mission of the journal is to create a professional space for discussing complex issues of international and socio-economic policy, economics, management, law and promoting the results of Russian scientific research studies in the global scientific information space.

Krasnoyarsk Science publishes the most significant scientific papers on innovative issues, research, development, innovative programmes and projects to foster economic growth of the Russian regions, results of empirical research and experiments in both Russian and international socio-economic policies. Special emphasis is made on various aspects of international cooperation in the field of economic theory, economics, management and law.

Requirements for the articles to be published

Volume of the manuscript: 7–24 pages A4 format, including tables, figures, references; for post-graduates pursuing degrees of candidate and doctor of sciences – 7–10.

Margins all margins – 20 mm each

Main text font Times New Roman

Main text size 14 pt

Line spacing 1.5 interval

First line indent 1,25 cm

Text align justify

Automatic hyphenation turned on

Page numbering turned off

Formulas in formula processor MS Equation 3.0

Figures in the text

References to a formula (1)

Article structure requirements

TITLE (in English)

Author(s): surname and initials (in English)

Abstract (in English)

Keywords: separated with semicolon (in English)

Text of the article (in English)

1. Introduction.

2. Objective.

3. Materials and methods.

4. Results of the research and Discussion.

5. Conclusion.

6. Conflict of interest information.

7. Sponsorship information.

8. Acknowledgments.

References

References text type should be Chicago Manual of Style

DATA ABOUT THE AUTHORS

Surname, first name (and patronymic) in full, job title, academic degree, academic title

Full name of the organization – place of employment (or study) without compound parts of the organizations' names, full registered address of the organization in the following sequence: street, building, city, postcode, country

E-mail address

SPIN-code in SCIENCE INDEX:

СОДЕРЖАНИЕ

ДВУХСТОРОННИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ГЕРМАНИИ В СФЕРЕ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ Баранова А.Ф.	7
ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ В РОССИИ В 2020–2022 ГГ. Вахромеева М.П.	12
АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТОВАРОВ, ПЕРЕСЫЛАЕМЫХ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ПОЧТОВЫХ ОТПРАВЛЕНИЯХ ТРАНСГРАНИЧНОЙ ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ Стрельцов Р.С., Воронин А.А.	18
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ И МЕТОДИЧЕСКИХ ОСНОВ ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ТАМОЖЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ И ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ МПО В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ВВП РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Греков И.В.	23
НОВАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РЕАЛЬНОСТЬ: ГРОЗИТ ЛИ РОССИИ ГОЛЛАНДСКАЯ БОЛЕЗНЬ? Демиденко А.А., Демиденко А.И., Демиденко И.А.	30
ЮРИДИЧЕСКИЕ ПРЕПЯТСТВИЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ В СФЕРЕ ГРАЖДАНСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА Зайчиков Я.В., Пичужкин К.В.	38
ТЕНДЕНЦИИ ФРАНЧАЙЗИНГА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТИ Захаров С.О., Трунин Г.А.	43
ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ И ПРАКТИКА СТРАН ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА ПО ПРЕСЕЧЕНИЮ НАРУШЕНИЙ ПРАВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В ЦИФРОВОЙ СРЕДЕ Иваницкая А.Е.	49

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБВИНИТЕЛЯ В СУДЕБНОМ ПРОЦЕССЕ С УЧАСТИЕМ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ Шумов П.В., Исправников К.И.	55
ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ КОНФЛИКТОВ В ОРГАНИЗАЦИИ И МЕТОДЫ ИХ УПРАВЛЕНИЯ Кашицына Т.Н., Султанова А.В., Петров И.Е.	60
ПРАВОСОЗНАНИЕ И ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА В ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ КИТАЯ И РОССИИ Комолова М.В.	65
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕЖИМА «ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ГЕКТАРА»: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ Кутьмин И.М., Мамедов С.Н.	70
ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕДУРЫ СОВМЕСТНОГО БАНКРОТСТВА СУПРУГОВ В РФ Кулакова А.А.	75
ВОЗНИКНОВЕНИЕ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЭСТОППЕЛЯ В АНГЛИЙСКОМ ПРАВЕ Кучмин Н.А., Мамедов С.Н.	79
ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РАБОТОЙ СЛЕДСТВЕННОЙ ГРУППЫ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ Мешков Д.Н.	84
К ВОПРОСУ О ГЕОГРАФИЧЕСКОМ ПОНИМАНИИ РЯДА СОСТАВОВ ТАМОЖЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ Мешков Д.Н.	89
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ Панина Е.Е.	93
ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА ДОСТУП ГРАЖДАН К ПРАВОСУДИЮ Шумов П.В., Прохоров М.Д.	98
ИНТЕРАКТИВНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ И УЧАСТНИКОВ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Сальникова А.В.	103

СПЕЦИФИКА ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ИННОВАЦИОННОГО ПРОФИЛЯ НА РЫНКЕ Кудряков Р.И.	108
ПРИНУДИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ К ОБОРОТУ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Стрельцов Р.С.	113
ИНСТРУМЕНТЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ Тесленко И.Б., Абдуллаев Н.В.	118
РЕЙТИНГ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ КАК СПОСОБ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ РЕГИОНОВ Тобиен М.А.	125
ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ БЛОКЧЕЙН В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ Тулякова И.В., Конохова В.Е.	131
HR-МАРКЕТИНГ ОРГАНИЗАЦИИ Штебнер С.В., Болотова А.Р.	139
К ВОПРОСУ О ВЗЫСКАНИИ НЕУСТОЙКИ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ, МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД В СУДЕБНОМ ПОРЯДКЕ Шумова К.А., Долотова Д.В.	144
О ТОВАРООБОРОТЕ МЕЖДУ РФ И ИР ИРАН НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ Щека А.А.	148
НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ БАЗА СОТРУДНИЧЕСТВА РФ И ИР ИРАН Щека А.А.	153
СТАНОВЛЕНИЕ ПРОЦЕДУРЫ КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Луфференко Г.Н., Юсипова И.В.	158
ПРАВИЛА ДЛЯ АВТОРОВ	163

CONTENTS

BILATERAL RELATIONS BETWEEN RUSSIA AND GERMANY IN THE SPHERE OF WASTE DISPOSAL	
Baranova A.F.	7
INVESTMENT ACTIVITY IN RUSSIA IN 2020–2022	
Vachromeeva M.P.	12
ANALYSIS OF THE MAIN GOODS SENT IN INTERNATIONAL MAILINGS OF CROSS-BORDER E-COMMERCE	
Streltsov R.S., Voronin A.A.	18
IMPROVING THE THEORETICAL AND METHODOLOGICAL FOUNDATIONS OF CUSTOMS SERVICES WHEN PERFORMING CUSTOMS OPERATIONS AND CONDUCTING CUSTOMS CONTROL MPO IN ORDER TO INCREASE THE LEVEL OF GROSS DOMESTIC PRODUCT OF THE RUSSIAN FEDERATION	
Grekov I.V.	23
NEW ECONOMIC REALITY: IS THE DUTCH DISEASE THREATING RUSSIA?	
Demidenko A.A., Demidenko A.I., Demidenko I.A.	30
LEGAL OBSTACLES TO DIGITALIZATION IN THE SPHERE OF CIVIL PROCEDURE	
Zaichikov Y.V., Pitschushkin K.V.	38
FRANCHISING TRENDS IN MODERN RUSSIA AND WAYS TO INCREASE ITS EFFICIENCY	
Zakharov S.O., Trunin G.A.	43
FOREIGN EXPERIENCE AND PRACTICE OF THE COUNTRIES OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION ON THE SUPPRESSION OF VIOLATIONS OF INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS IN THE DIGITAL ENVIRONMENT	
Ivanitskaya A.E.	49
THE ROLE OF THE PUBLIC PROSECUTOR IN THE TRIAL WITH THE PARTICIPATION OF JURORS	
Shumov P.V., Ispravnikov K.I.	55

CAUSES OF CONFLICTS IN THE ORGANIZATION AND THEIR MANAGEMENT METHODS Kashitsyna T.N., Sultanova A.V., Petrov I.E.	60
LEGAL CONSCIOUSNESS AND LEGAL CULTURE IN TRADE AND ECONOMIC RELATIONS BETWEEN CHINA AND RUSSIA Komolova M.V.	65
FEATURES OF THE LEGAL REGIME OF THE «FAR EASTERN HECTARE»: PROBLEMS OF THEORY AND PRACTICE Kuzmin I.M., Mamedov S.N.	70
PROBLEMS OF THE JOINT BANKRUPTCY OF SPOUSES PROCEDURE IN RUSSIA Kulakova A.A.	75
ORIGIN AND STAGES OF DEVELOPMENT OF ESTOPPEL IN ENGLISH LAW Kuchmin N.A., Mamedov S.N.	79
PRINCIPLES OF MANAGING THE WORK OF THE INVESTIGATION GROUP IN THE INVESTIGATION OF CRIMES IN THE SPHERE OF THE ECONOMY Meshkov D.N.	84
TO THE QUESTION OF GEOGRAPHICAL UNDERSTANDING OF A NUMBER OF COMPOSITIONS OF CUSTOMS CRIMES Meshkov D.N.	89
PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE HOTEL BUSINESS IN MODERN CONDITIONS Panina E.E.	93
THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON CITIZENS' ACCESS TO JUSTICE Shumov P.V., Prohorov M.D.	98
INTERACTIVE INTERACTION OF CUSTOMS AUTHORITIES AND PARTICIPANTS OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY Salnikova A.V.	103

SPECIFICS OF PROMOTION OF INDUSTRIAL ENTERPRISES OF INNOVATIVE PROFILE IN THE MARKET Kudryakov R.I.	108
COMPULSORY MEASURES FOR THE TURNOVER OF AGRICULTURAL LAND IN THE RUSSIAN FEDERATION Streltsov R.S.	113
INSTRUMENTS TO STIMULATE THE ACTIVITIES OF SMALL INNOVATIVE ENTERPRISES Teslenko I.B., Abdullaev N.V.	118
RATING OF THE QUALITY OF LIFE AS A WAY TO ANALYZE THE EFFICIENCY OF SOCIAL AND ECONOMIC POLICY OF THE REGIONS Tobien M.A.	125
APPLICATION OF BLOCKCHAIN TECHNOLOGIES IN THE BANKING SECTOR Tulyakova I.V., Konyukhova V.E.	131
THE CONCEPT OF HR MARKETING OF AN ORGANIZATION Shtebner S.V., Bolotova A.R.	139
ON THE ISSUE OF COLLECTING A PENALTY FOR STATE AND MUNICIPAL NEEDS IN COURT Shumova K.A., Dolotova D.V.	144
ON THE TRADE TURNOVER BETWEEN THE RUSSIAN FEDERATION AND THE ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN AT THE PRESENT STAGE Shcheka A.A.	148
REGULATORY AND LEGAL FRAMEWORK FOR COOPERATION OF THE RUSSIAN FEDERATION AND IR IRAN Shcheka A.A.	153
THE FORMATION OF THE PROCEDURE FOR THE CADASTRAL EVALUATION OF LAND PLOTS IN THE RUSSIAN FEDERATION Luferenko G.N., Yusipova I.V.	158
RULES FOR AUTHORS	163

Подписано в печать 30.06.2022. Дата выхода в свет 30.06.2022.
Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 12,39. Тираж 3000 экз. Свободная цена.
Заказ 113-3/22. Отпечатано с готового оригинал-макета в типографии
«Издательство «Авторская Мастерская». Адрес типографии:
ул. Пресненский Вал, д. 27 стр. 24, г. Москва, 123557 Россия.